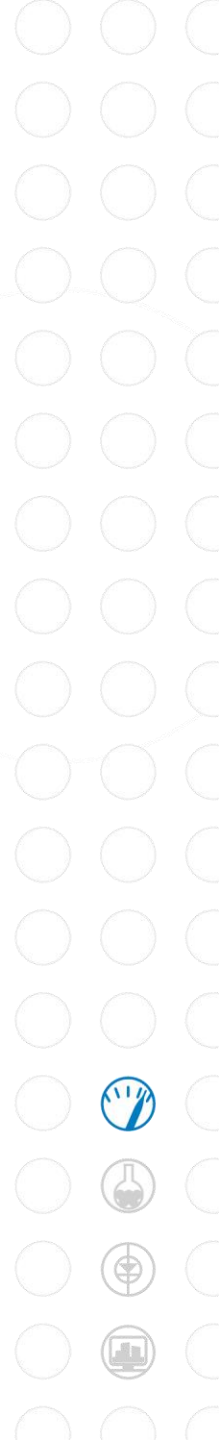
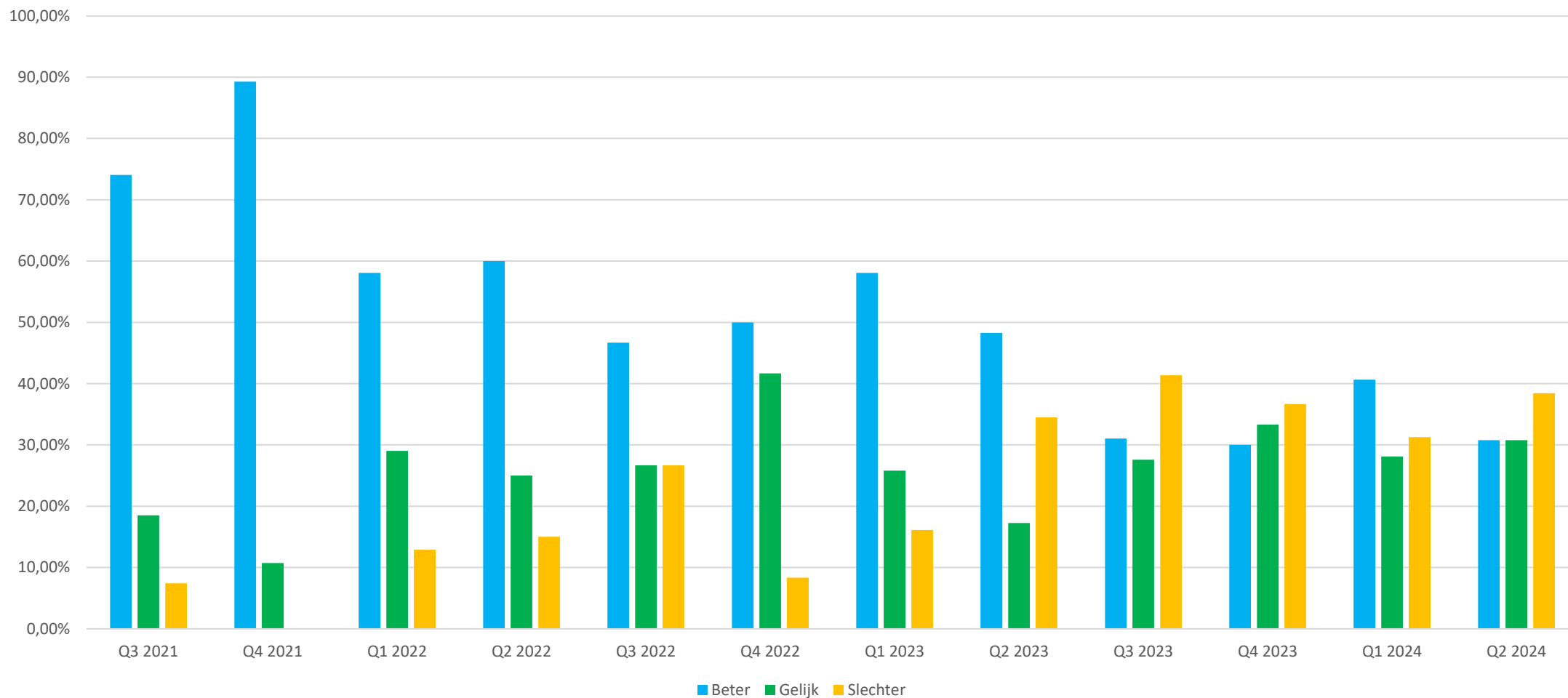


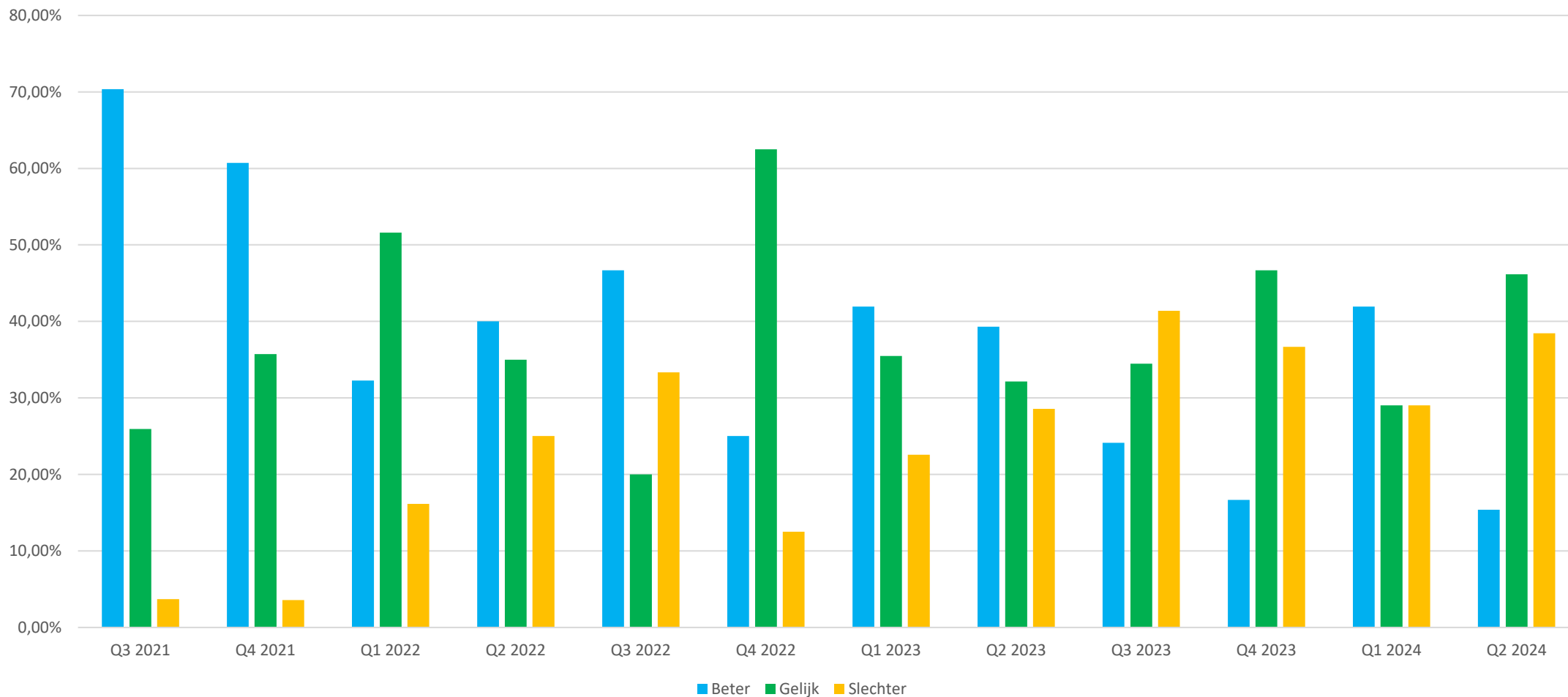
# Economische barometer – Q2, 2024



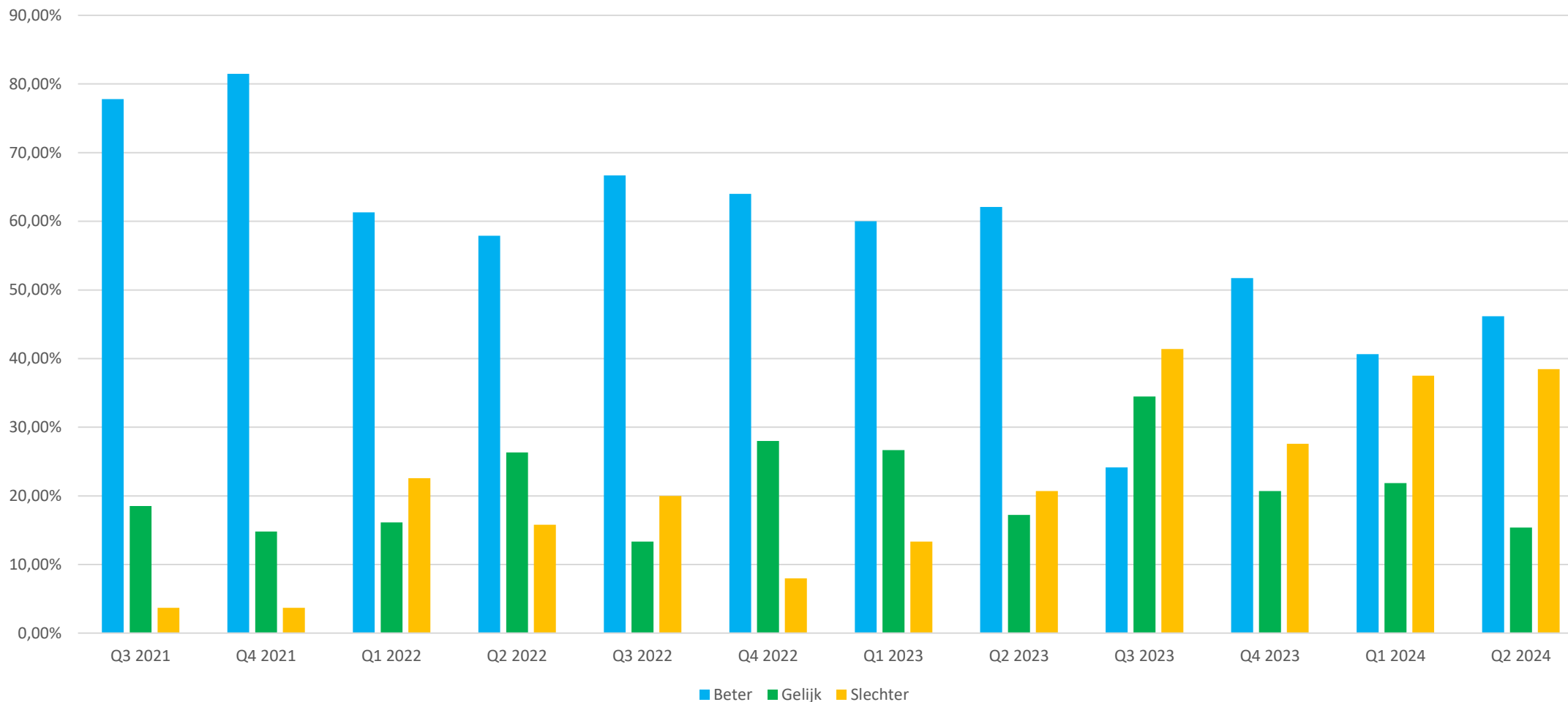
# Hoe was jouw totale orderpositie afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



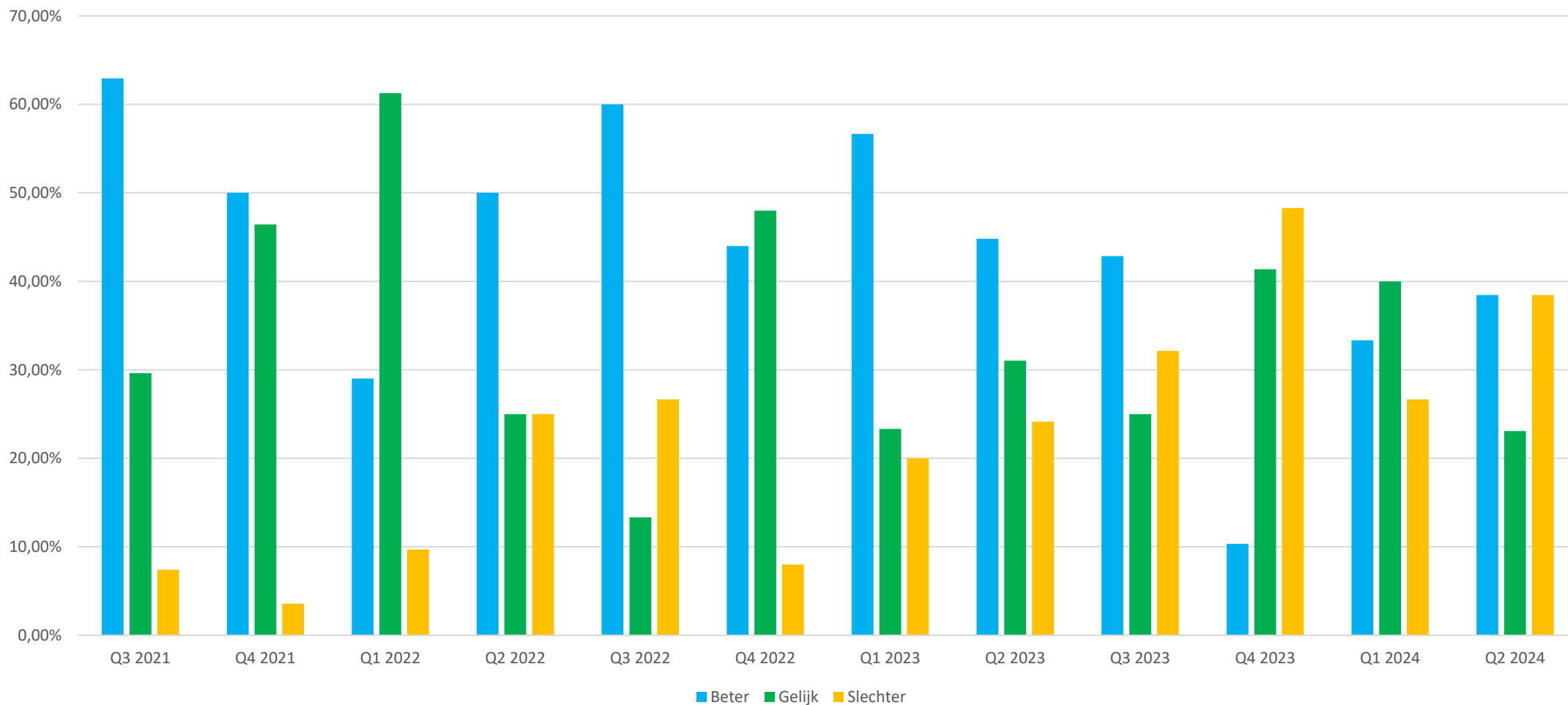
# Wat verwacht je van jouw orderpositie dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



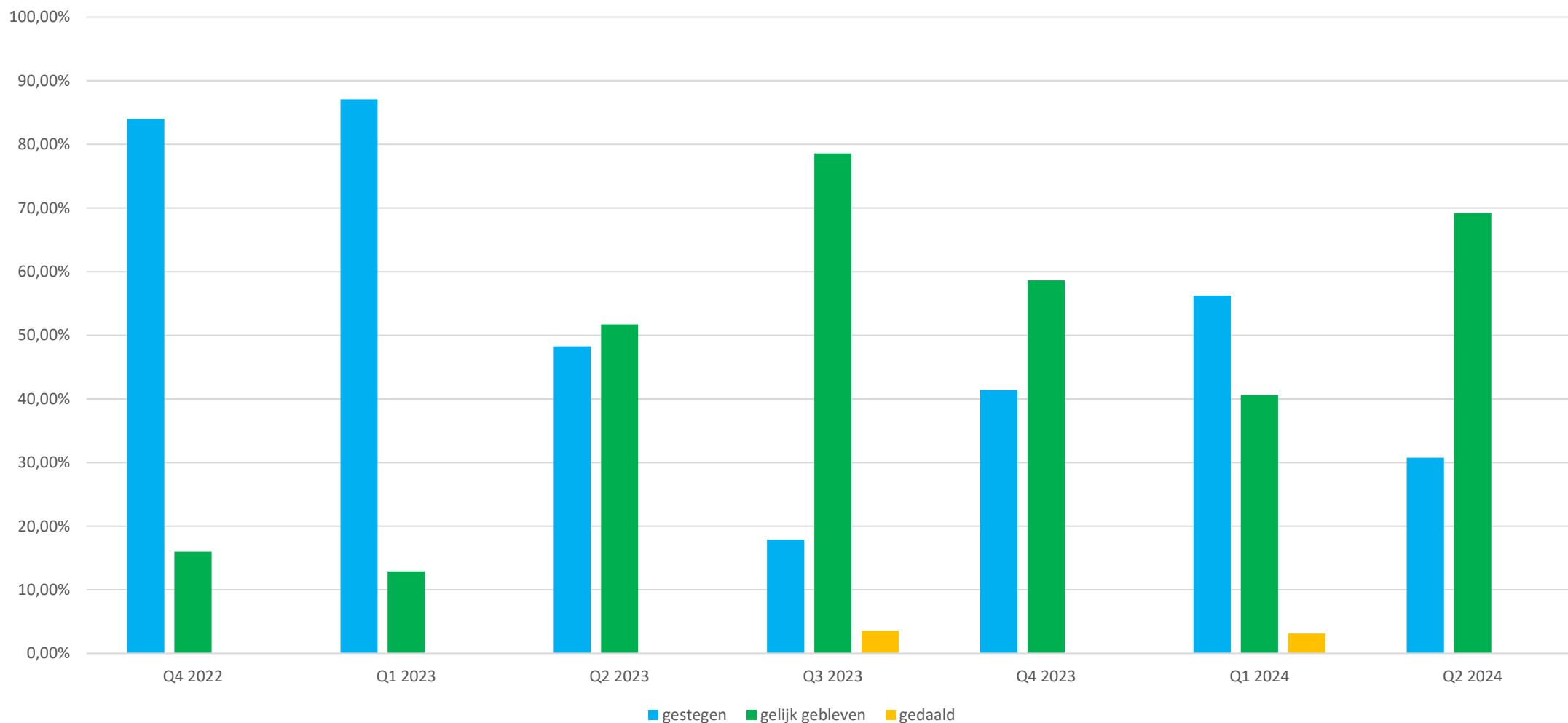
# Hoe was jouw totale omzet afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



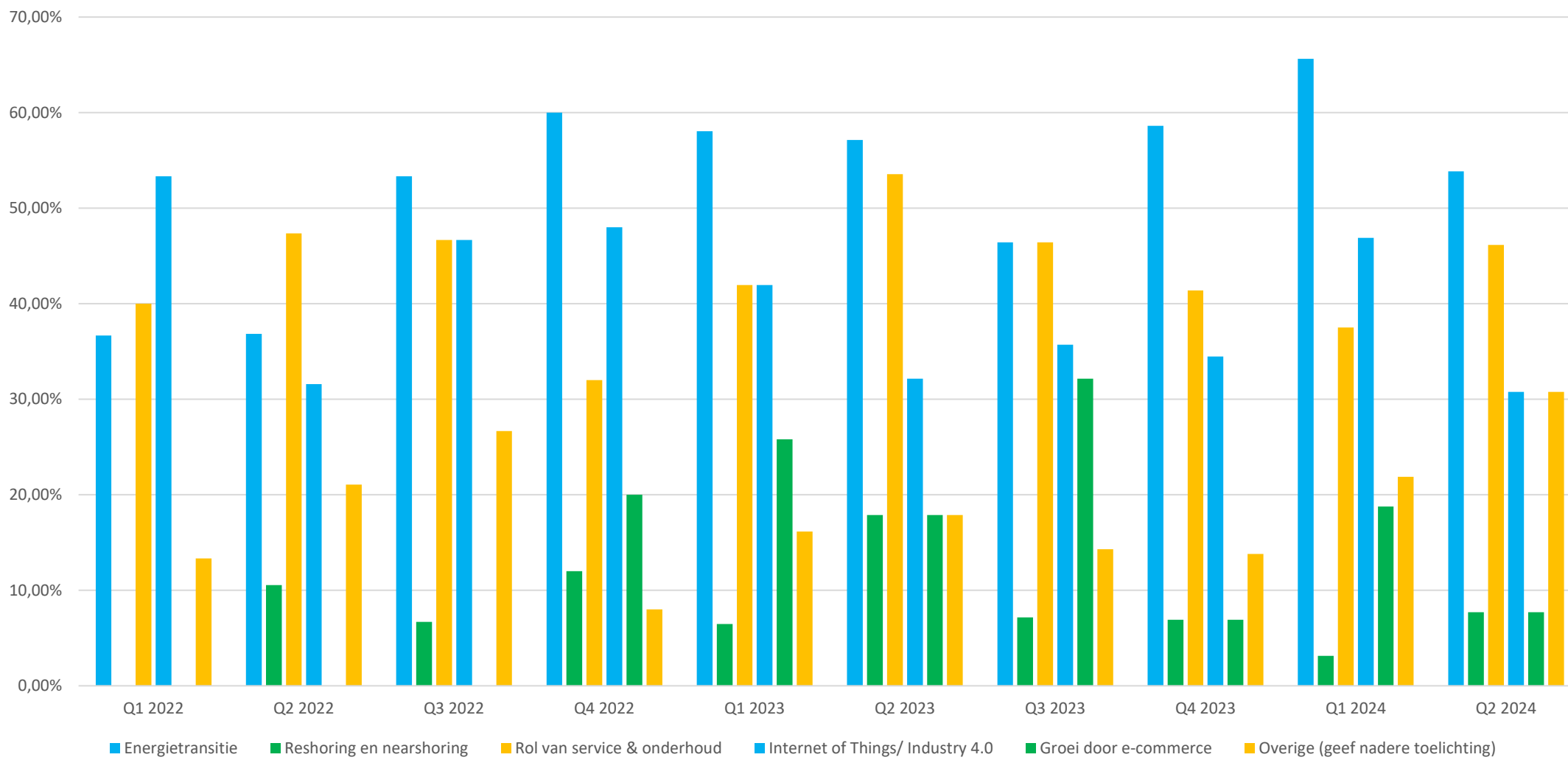
# Wat verwacht je van jouw omzet dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



# Hoe ontwikkelden zich jouw tarieven en/of afzetprijzen in dit 2e kwartaal?



# Welke kansen zie je voor jouw bedrijf bestaan?



# Toelichting

## Welke kansen zie je voor jouw bedrijf bestaan?

Q1 2023: Meer actieve verkoop op de weg; Innovatie op gedrag en gebruik energie, waarbij techniek en klimaat verandering centraal gaat; efficiënter werken; nieuwe markten in de toekomst, grotere order portefeuille

Q2 2023: Focus op specifieke markten; Geen bijzondere nieuwe situaties; Milieuontwikkelingen; Nieuwe afzetgebieden

Q3 2023: Beter naamsbekendheid waardoor meer RFQ's-orders

Q4 2023: training, Zijn druk bezig met leveringen voor H2 installaties , cybersecurity , Robotisering

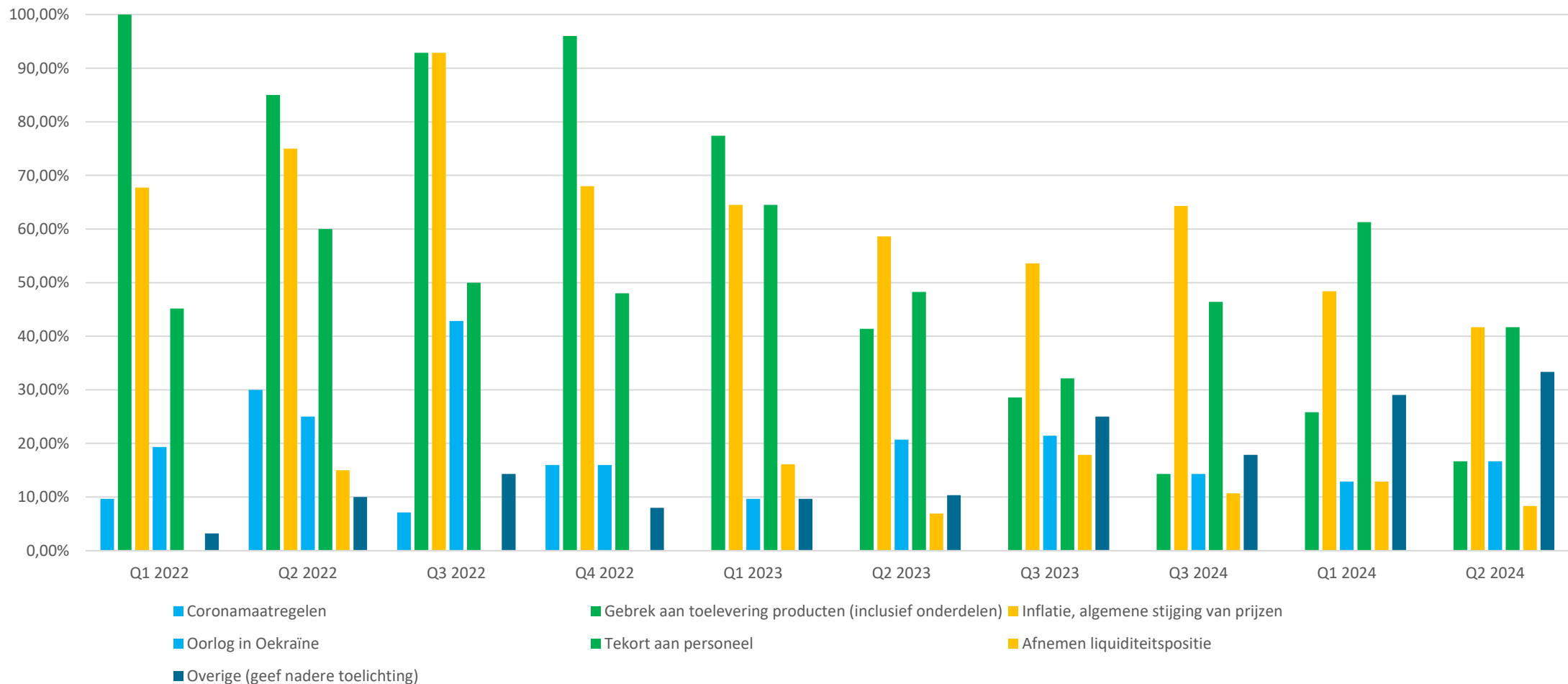
Q1 2024: Cyber security, energie besparing , groeiende defensie markt, H2 ontwikkeling, training, offshoring

Q2 2024: Winnen van nieuwe klanten, Focus, Cyber Security, vergaande automatisering, genereren software/hardware





# Met welke problemen heb je te maken of denk je te maken te krijgen, die jouw bedrijfsresultaat negatief beïnvloeden?



# Toelichting

Met welke problemen heb je te maken of denk je te maken te krijgen, die jouw bedrijfsresultaat negatief beïnvloeden?

Q1 2023: 'Stikstofbelemmering' t.a.v. projecten; teruglopende vraag uit de markt; afnemen globalisatie

Q2 2023: Afname van het aantal aanvragen door teruglopende orderportefeuille van onze klanten, Afbreukpolitiek van NL en EU overheden. Geen bijzondere situaties

Q3 2023: Onrust in de wereld waardoor investeringen uitgesteld worden.

Q4 2023: afname activiteit van industrie door energie kosten , faillissementen leveranciers, teruglopende markt, voorzichtigheid met investeren door bedrijven

Q1:2024: Netwerk versterking. Toepassen van AI en Chat GTP mogelijkheden bij onze day to day business, bijvoorbeeld bij Sales gerelateerde werkzaamheden. Gezamenlijke CSRD diensten aanbieden voor de kleinere bedrijven. Netwerken, betere tarieven voor kleine bedrijven. opgelegde overheidsverplichtingen (bv CRSD) en regeldrift, is voor MKB een zware belasting, gebrek aan technische personeel, de belachelijke arbeidswetgeving in Nederland, is zelf een ziek systeem en een hele zware last voor MKB bedrijven (hoge prioriteit)"Het opstellen van een CSDR stappenplan.

**Q2: Algemene onzekerheid in de markt, lagere productie, buitenlandse politiek, politieke instabiliteit**



# Ben je op de hoogte van CSRD

