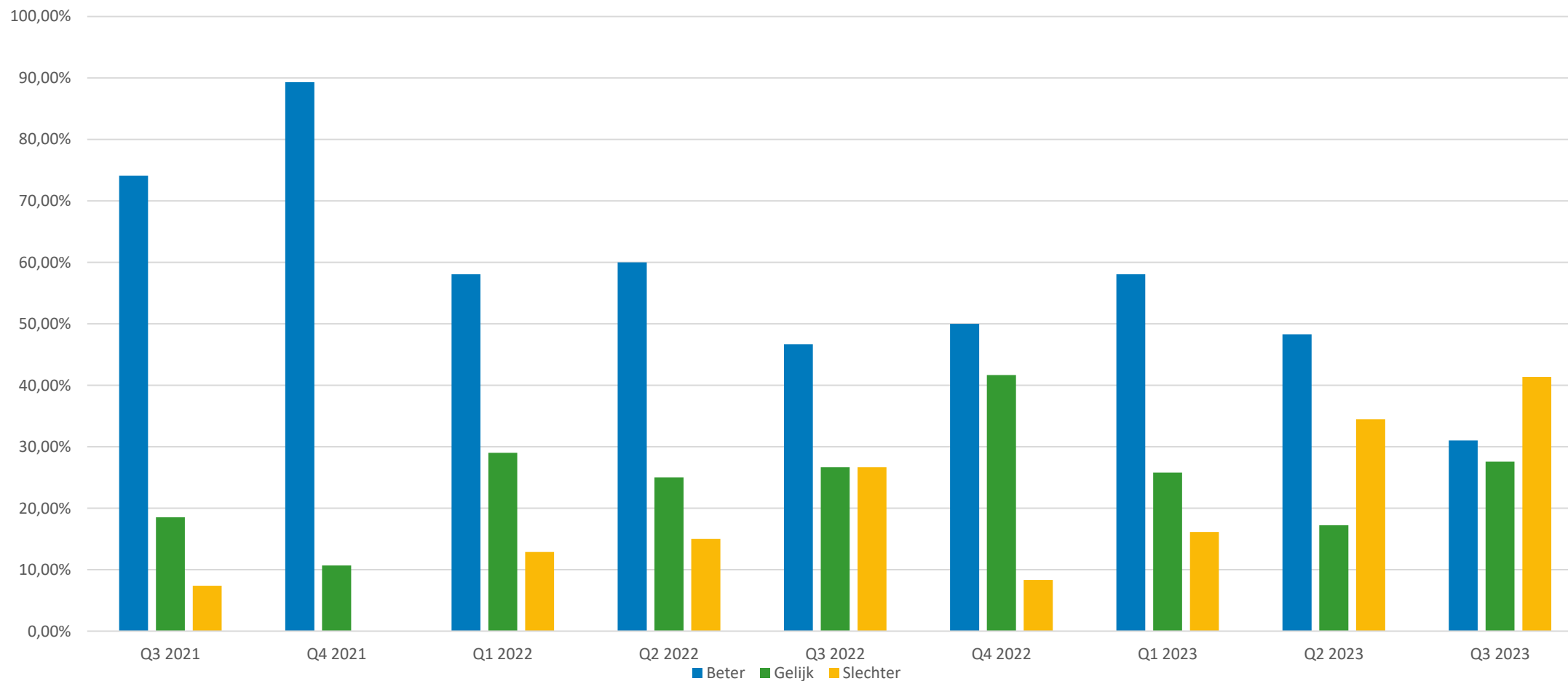


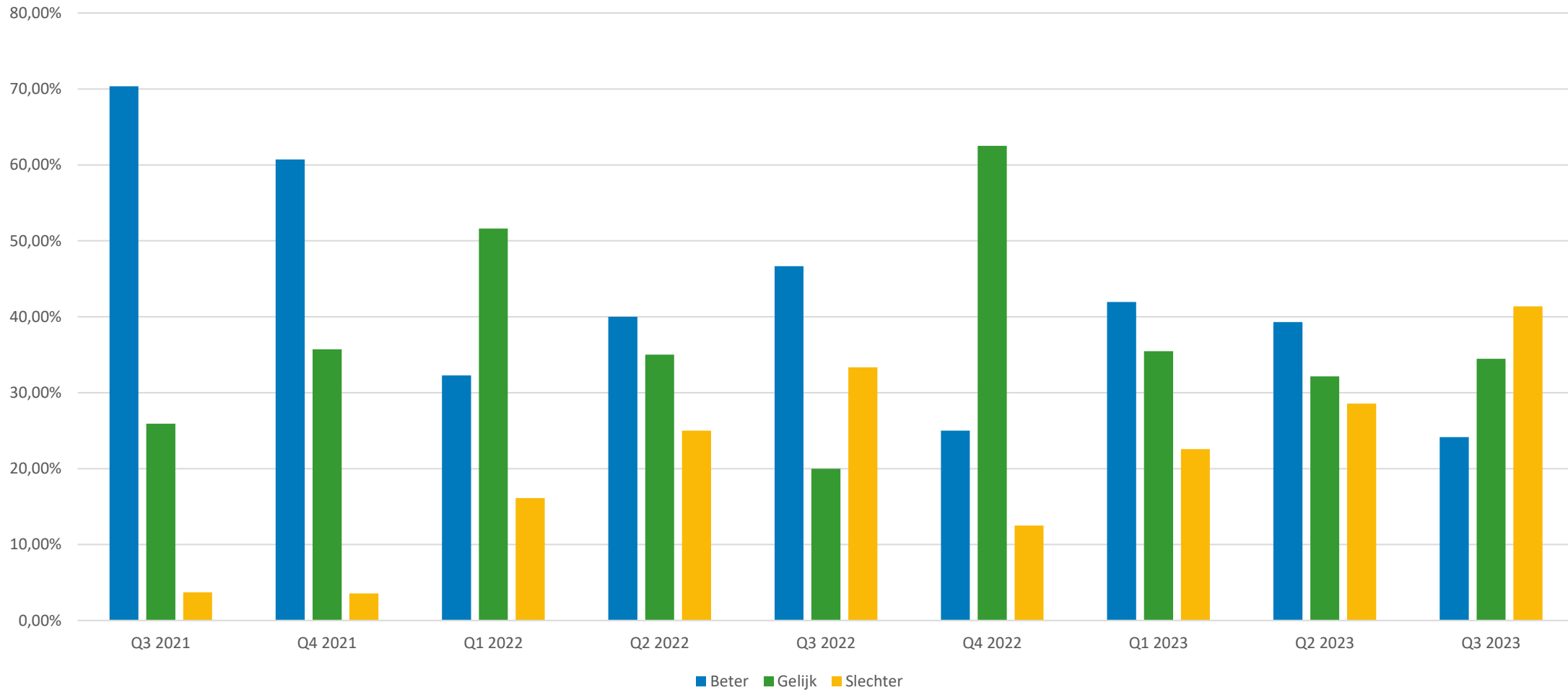
# Economische barometer – Q3, 2023



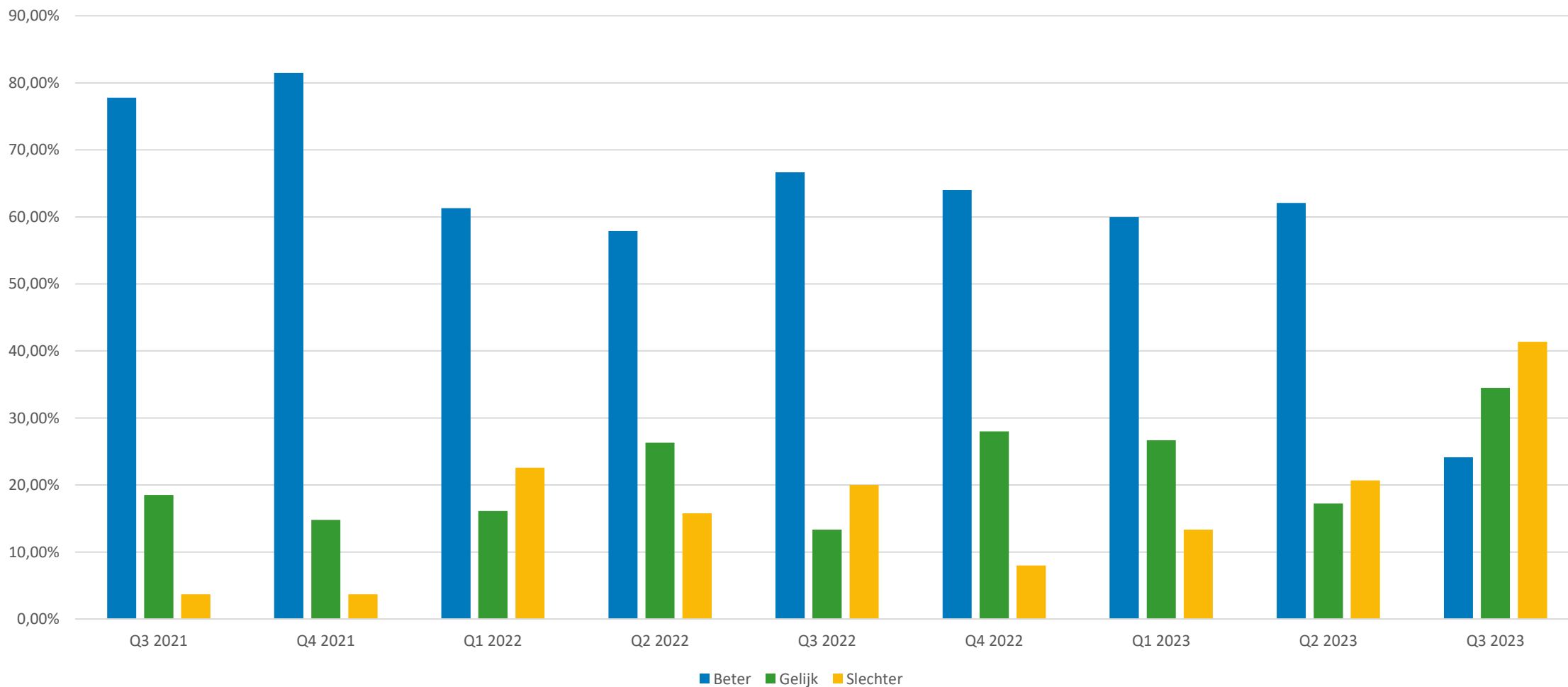
# Hoe was jouw totale orderpositie afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



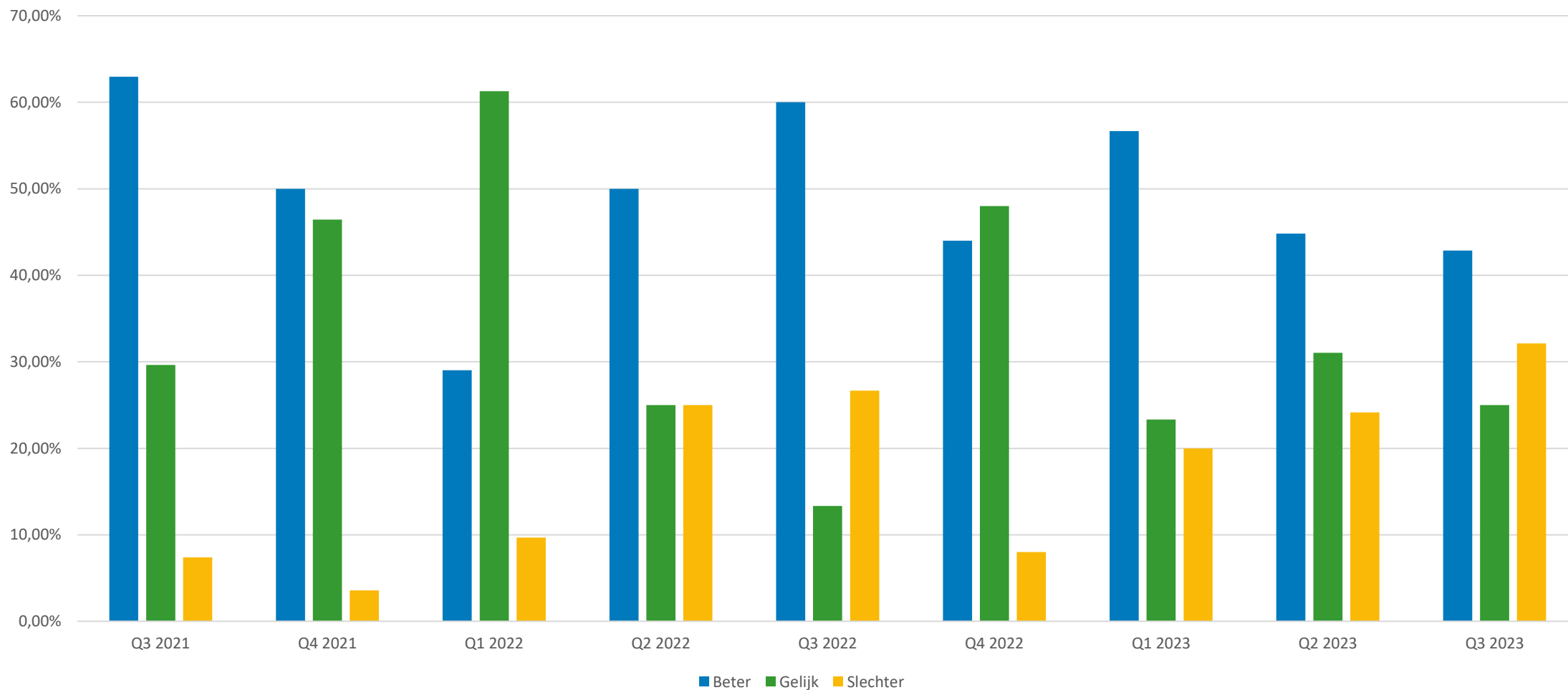
# Wat verwacht je van jouw orderpositie dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



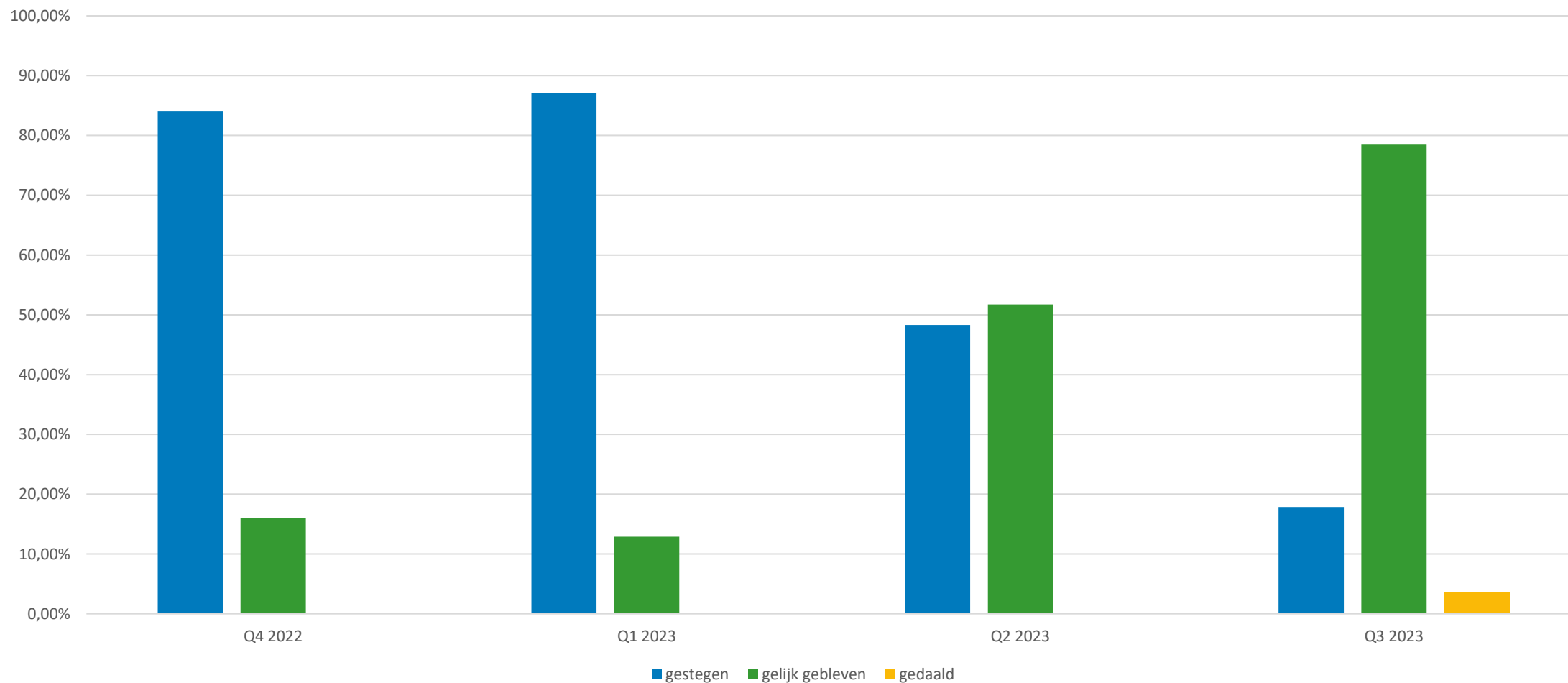
# Hoe was jouw totale omzet afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



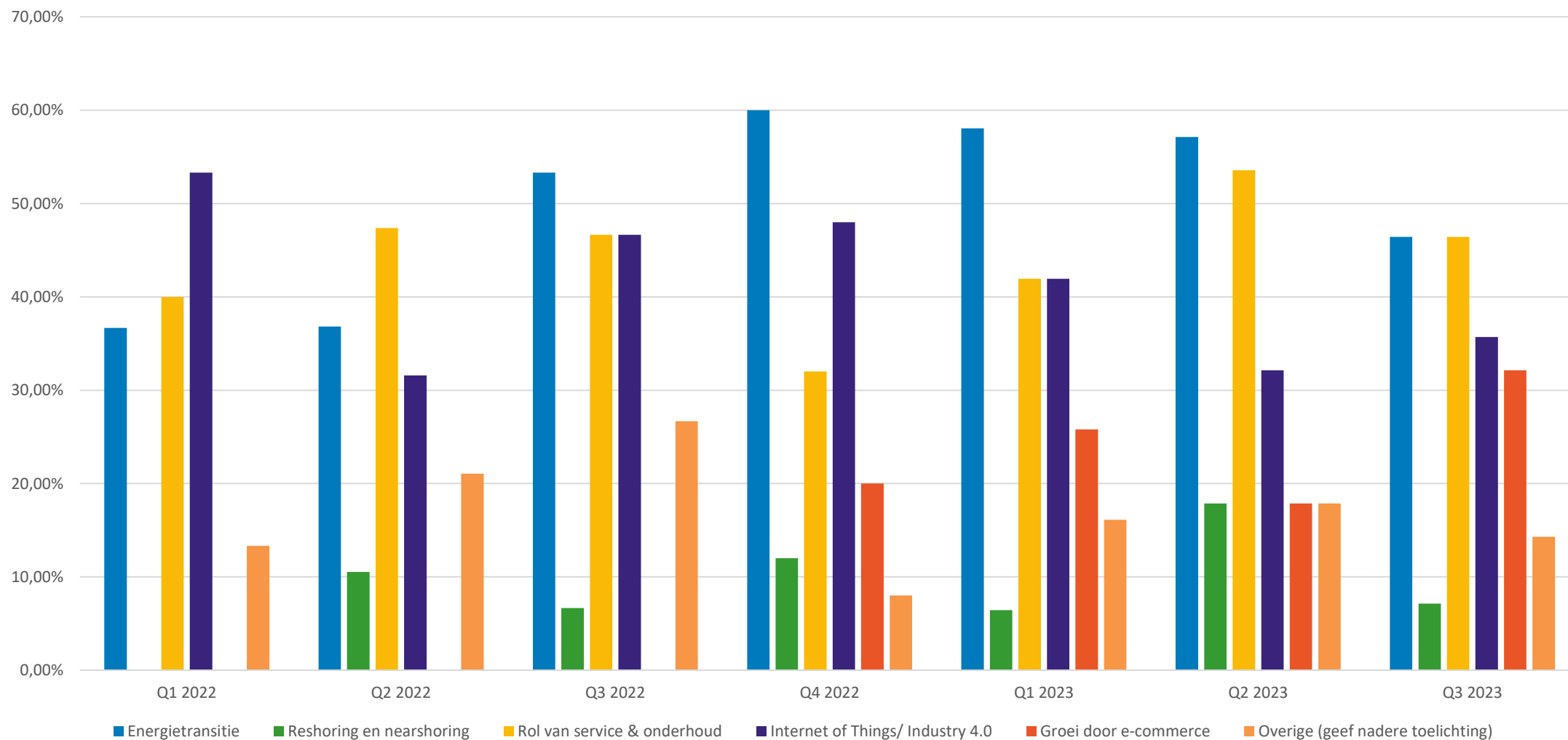
# Wat verwacht je van jouw omzet dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



# Hoe ontwikkelden zich jouw tarieven en/of afzetprijzen in dit 3e kwartaal?



# Welke kansen zie je voor jouw bedrijf bestaan?



# Toelichting

## Welke kansen zie je voor jouw bedrijf bestaan?

Q1 2022: Digitalisatie, uitbreiding producten portefeuille, hopelijk nieuwe markt afzetgebieden, productinnovatie

Q2 2022: Chiptekort/vraag blijft dus klanten doen uitbreiden, contacten klanten verstevigen, totaalpakket van advies, levering / installatie en onderhoud

Q3 2022: cobots, nieuwe markten, leveringsgraad ten opzichte van concurrenten, tekorten

Q4 2022: Transportschaarste elektriciteitsnetwerk, uitbreiding naar bestaande klanten

Q1 2023: Meer actieve verkoop op de weg; Innovatie op gedrag en gebruik energie, waarbij techniek en klimaat verandering centraal gaat; efficiënter werken; nieuwe markten in de toekomst, grotere order portefeuille

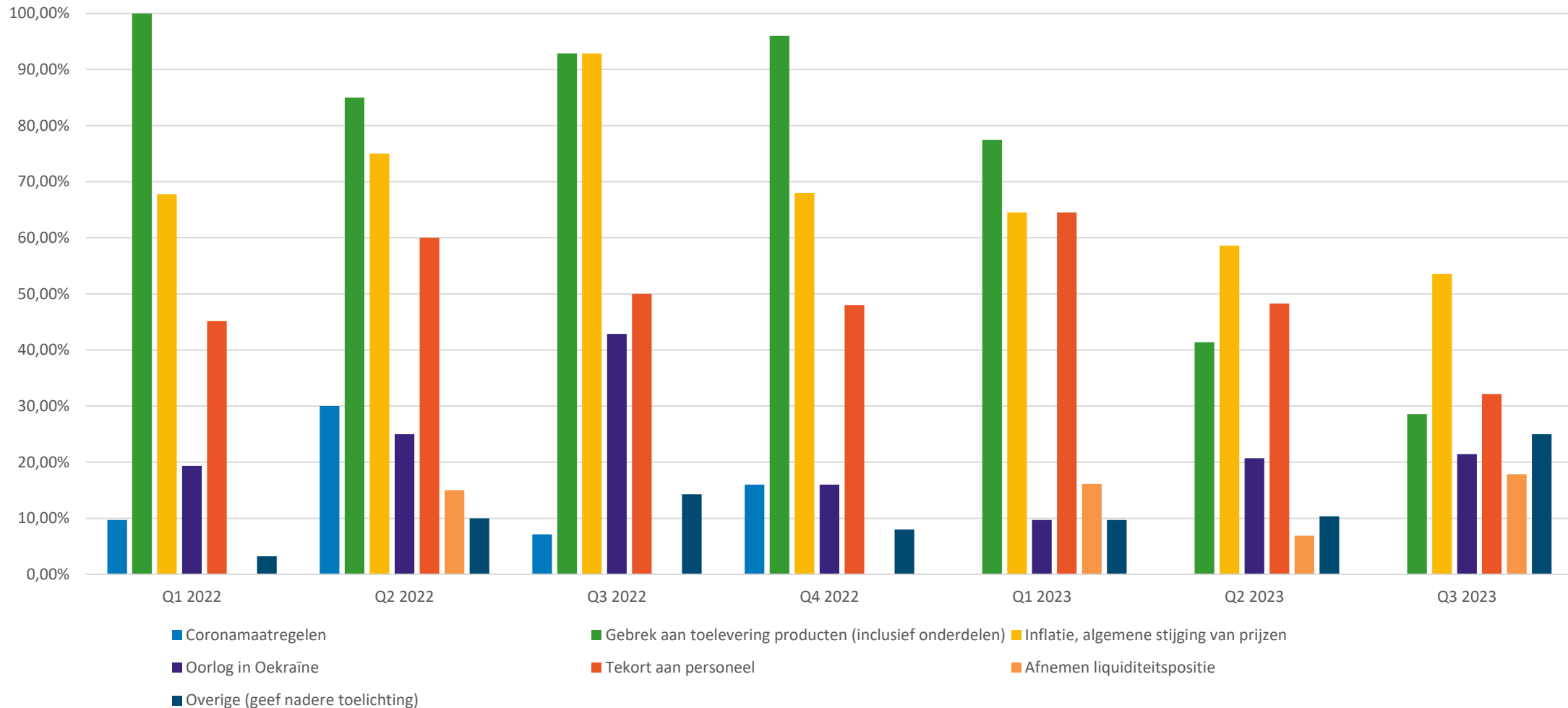
Q2 2023: Focus op specifieke markten; Geen bijzondere nieuwe situaties; Milieuontwikkelingen; Nieuwe afzetgebieden

Q3 2023: Beter naamsbekendheid waardoor meer RFQ's-orders.





# Met welke problemen heb je te maken of denk je te maken te krijgen, die jouw bedrijfsresultaat negatief beïnvloeden?



# Toelichting

Met welke problemen heb je te maken of denk je te maken te krijgen, die jouw bedrijfsresultaat negatief beïnvloeden?

Q1 2022: Opschuiven van projecten naar de toekomst door onze klanten

Q2 2022: Onze klanten hebben een tekort aan personeel waardoor projecten worden uitgesteld of van ons als leverancier verwacht wordt dat we 'als service' hun ondersteunen

Q3 2022: Stagnatie in de keten, armoede v.d. burger en dus dalend consumentenbestedingen

Q4 2022: Als de energieprijzen weer dalen is de prioriteit om te veranderen bij veel bedrijven ook weer lager. Vaak is er geen of weinig budget om te veranderen.

Q1 2023: 'Stikstofbelemmering' t.a.v. projecten; teruglopende vraag uit de markt; afnemen globalisatie

Q2 2023: Afname van het aantal aanvragen door teruglopende orderportefeuille van onze klanten, Afbreukpolitiek van NL en EU overheden. Geen bijzondere situaties

Q3 2023: Onrust in de wereld waardoor investeringen uitgesteld worden.

