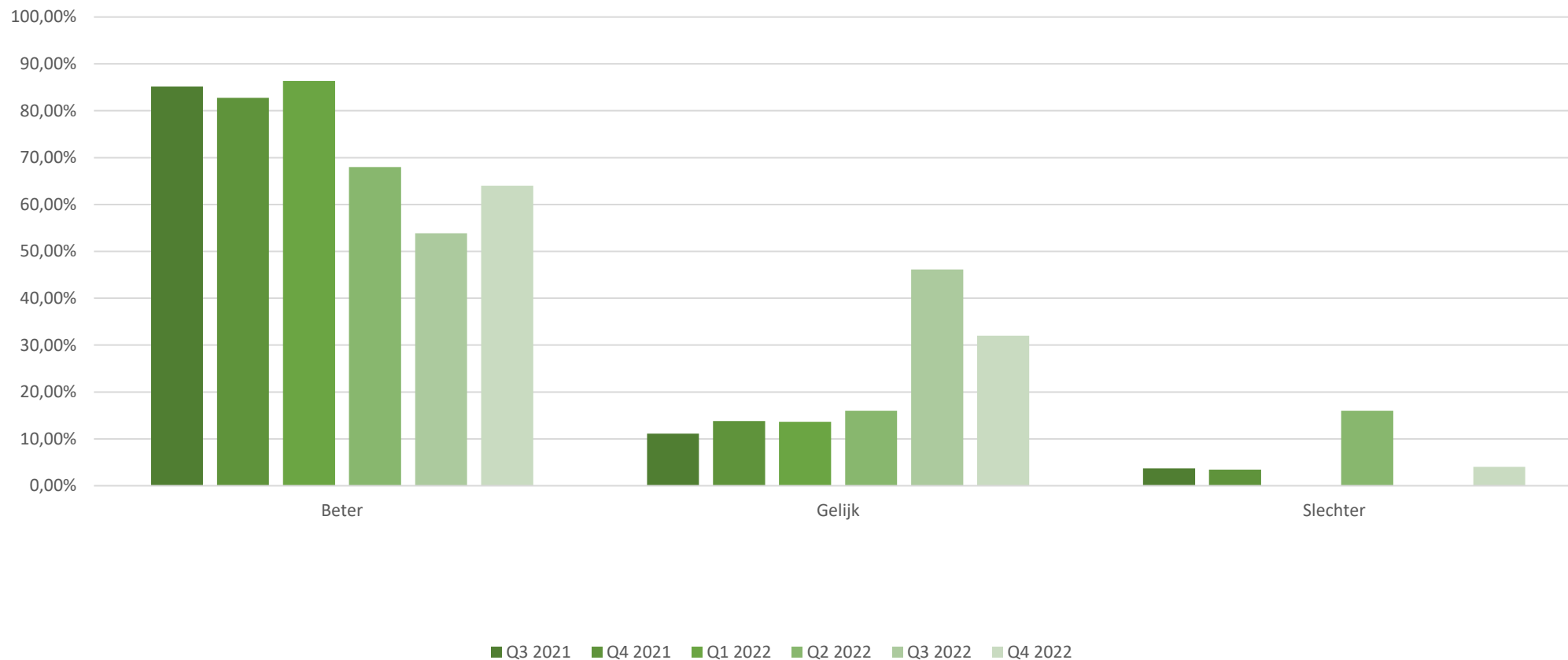




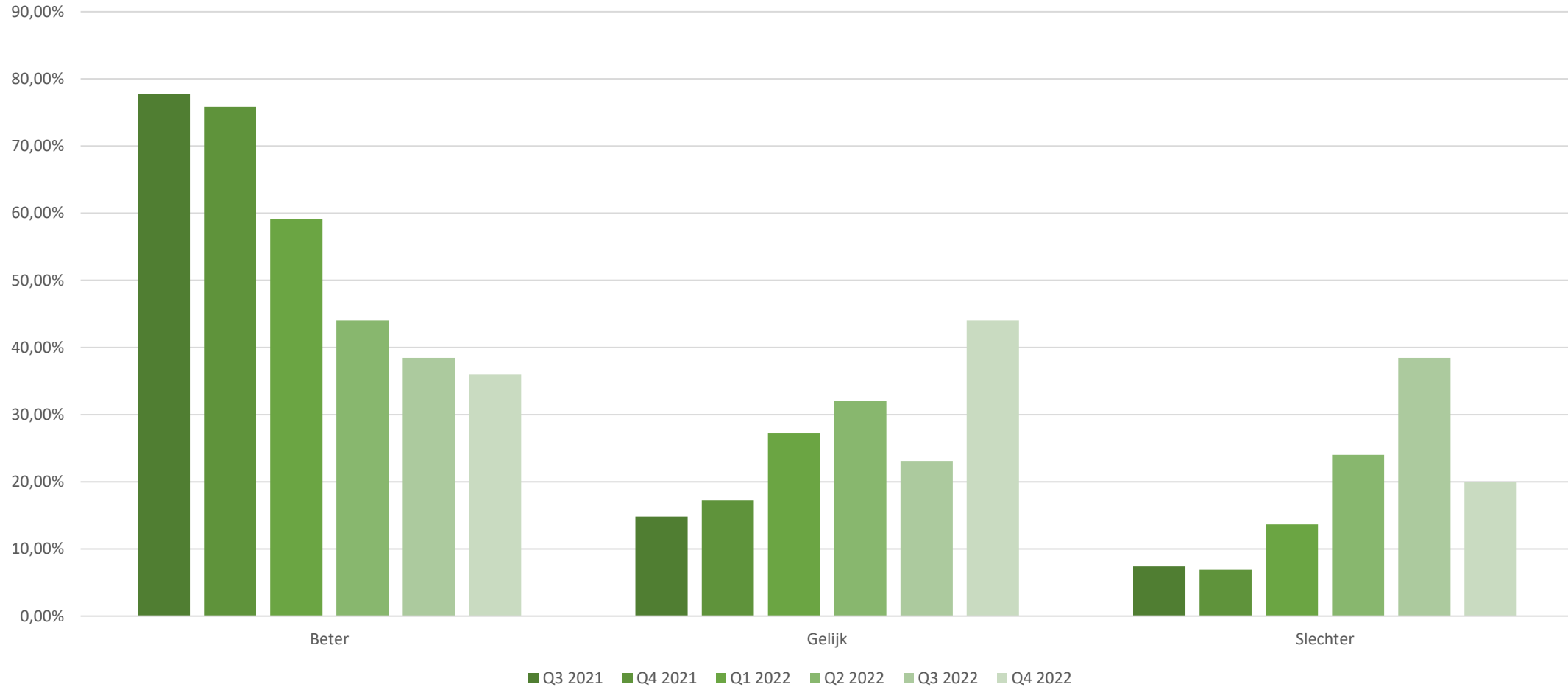
# Economische barometer – Q4, 2022



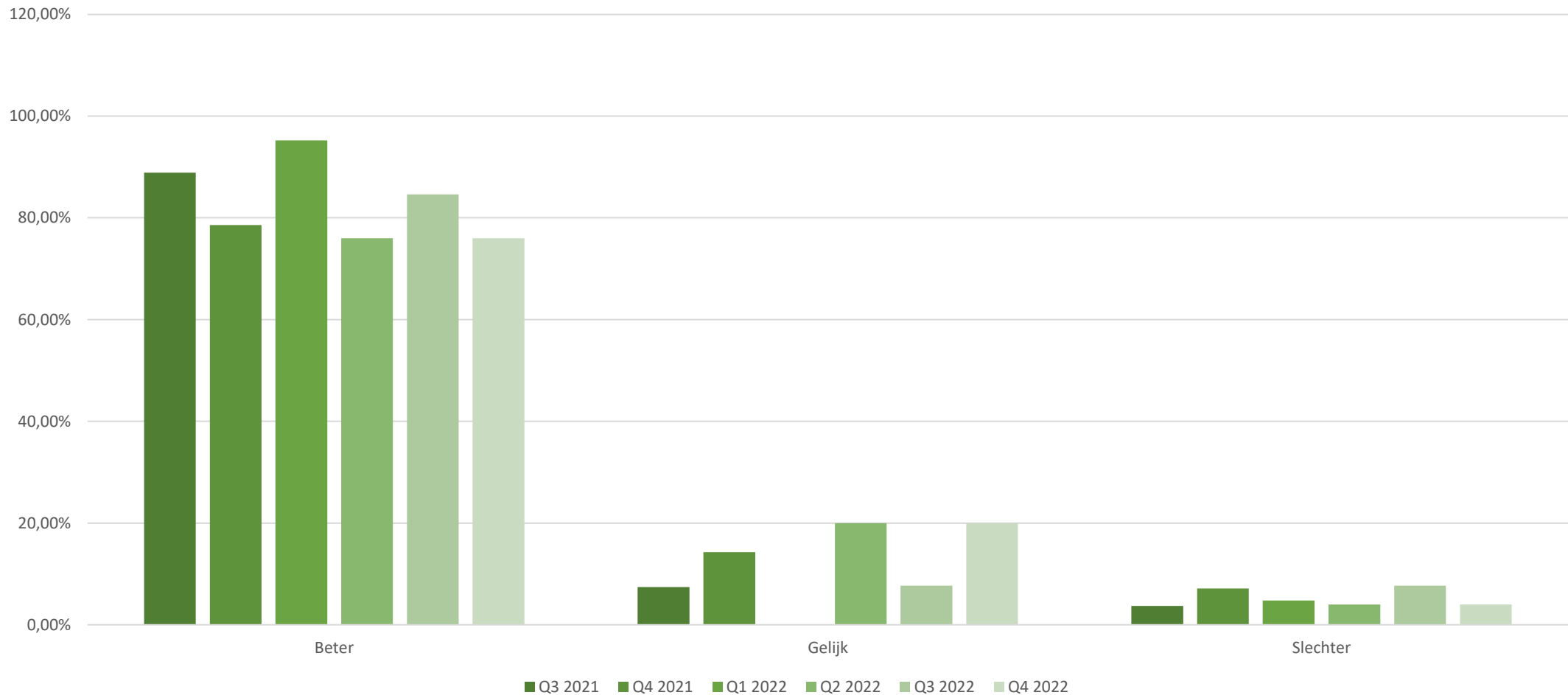
# Hoe was uw totale orderpositie afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



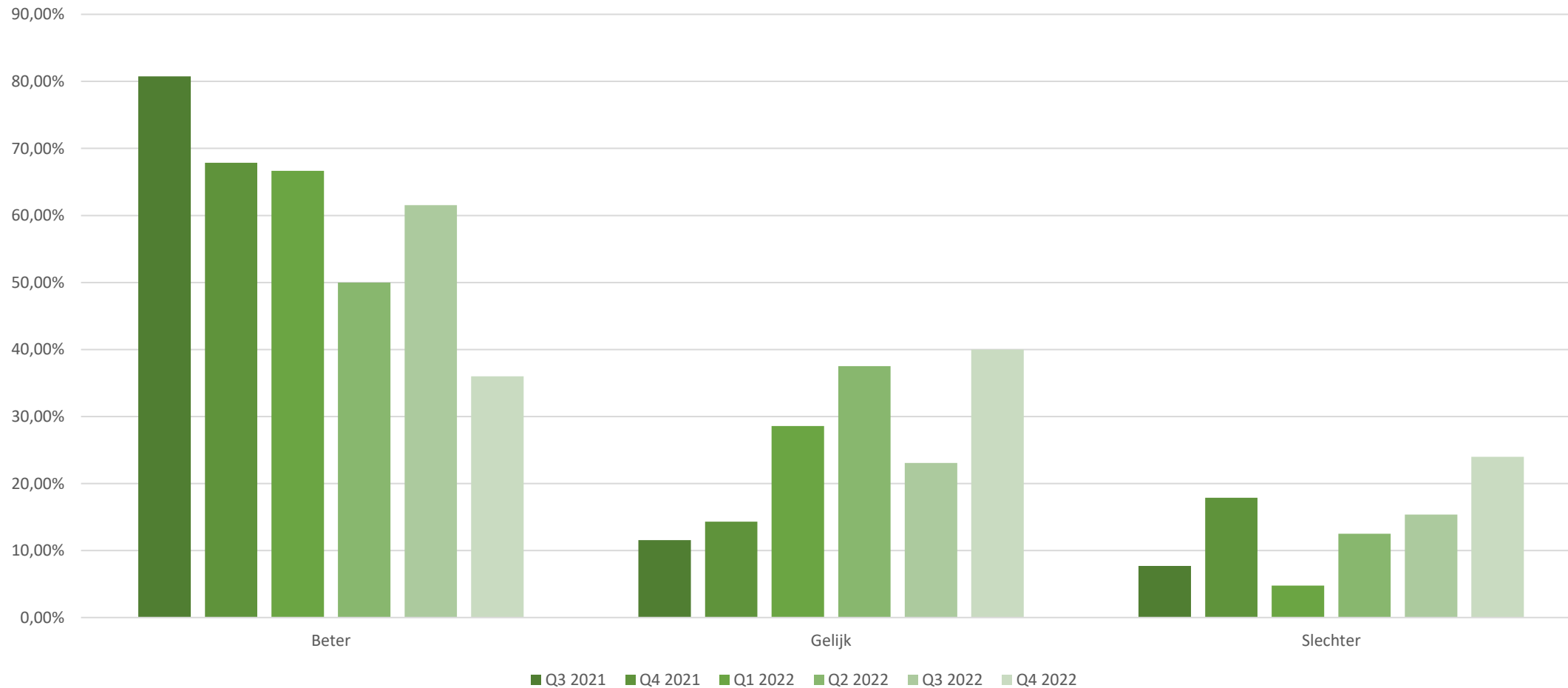
# Wat verwacht u van uw orderpositie dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



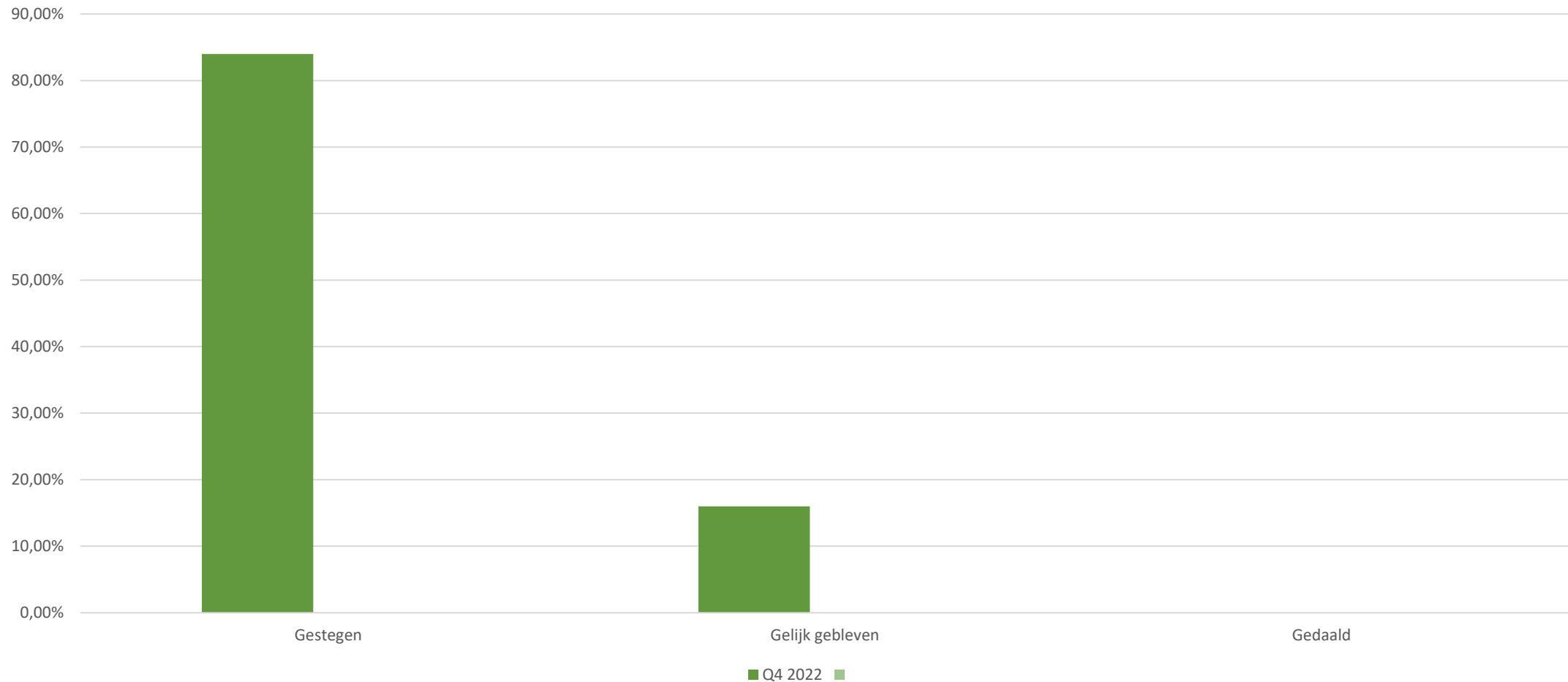
# Hoe was uw totale omzet afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



# Wat verwacht u van uw omzet dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



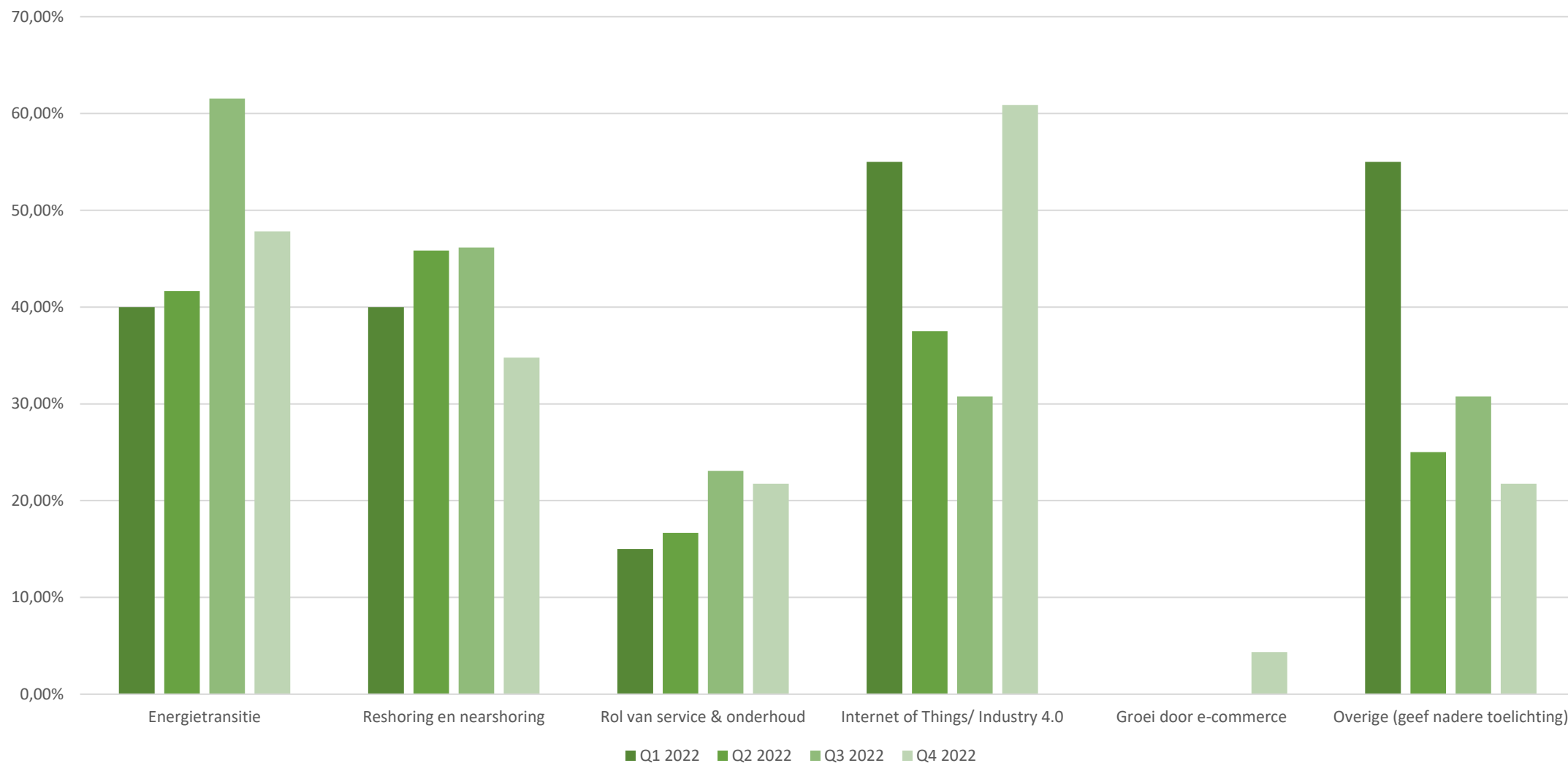
# Hoe ontwikkelden zich uw tarieven en/of afzetprijzen in dit 4e kwartaal?



Dit is het eerste kwartaal waarbij deze vraag is meegenomen in de enquête.



# Welke kansen ziet u voor uw bedrijf bestaan?



# Welke kansen ziet u voor uw bedrijf bestaan?

## Toelichting

### Q1 2022

voorraad  
levertijdbetrouwbaarheid verhogen door meerdere leveranciers  
data vraag in horticulture  
Vergroting marktaandeel  
Defensie  
El. auto  
SEG - social environmental governance  
Bandbreedte vergroting alle netwerken levert kans op meer omzet  
Betere productie planning als klanten niet te kort op de bal zitten met bestellingen van onderdelen  
Hogere defensie budgetten

### Q2 2022

renewable energy, E-mobility and Battery storage  
automatisering van allerlei zaken  
Groei in zowel industrie als defensie  
Defensie  
Environmental Social @ Governance bewustwording en validatie hiervan of maw Corporate Social Responsibility waardering door de markt.  
geen want in mijn bedrijf werkte maar 1 persoon (ikzelf) die omzet genereerde en ik ben vanaf april met pensioen.

### Q3 2022

Defensie  
e-mobility  
Autonome groei bij bestaande en nieuwe klanten door grotere breedbandvraag, daarnaast grotere vraag uit defensie industrie.rnaast  
Bewustwording ivm ESG (environmental, social and governance)

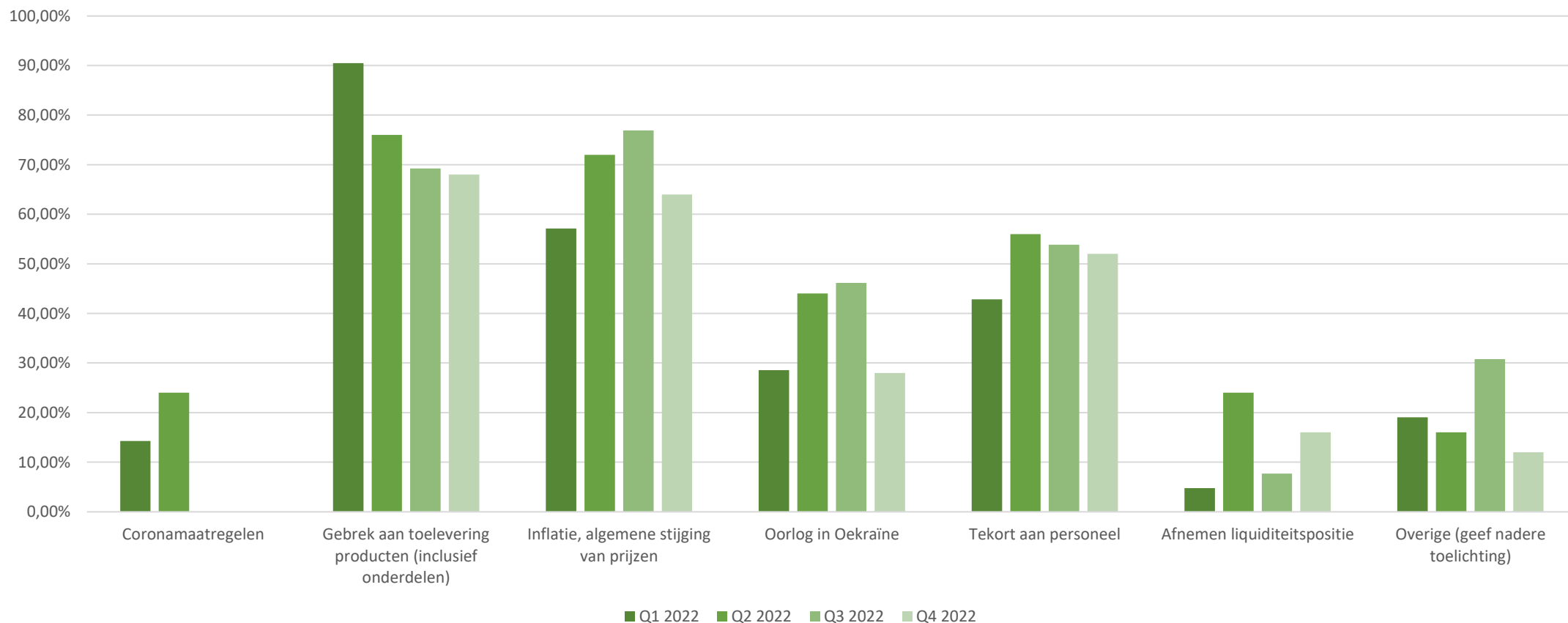
### Q4 2022

defensie  
Data beveiliging, EU-reguleringen  
Bewustwording omtrent Corporate Sustainability and Responsibility  
Veranderend beeld bij FPGA's en de toepassing ervan  
Lichte verbetering in componentleveringen.





# Met welke problemen heeft u te maken of denkt u te maken te krijgen, die uw bedrijfsresultaat negatief beïnvloeden?



# Met welke problemen heeft u te maken of denkt u te maken te krijgen, die uw bedrijfsresultaat negatief beïnvloeden?

## Toelichting

### Q1 2022

terughoudendheid van nieuw investeringen voor vernieuwing en innovatie  
Medewerkers met specifieke elektronikakennis/opleiding  
Energie- en grondstofprijzen swingen de pan uit  
extreem hoge transportkosten

### Q2 2022

USD/Euro ratio  
Leeftijd, wil eigenlijk de zaak verkopen  
Energie-kostenexplosie en energie-tekorten.  
Bedrijf met 1 omzetgenererende mederker die vanaf april met pensioen is.

### Q3 2022

Terugvallende vraag  
Faillissementen bij klanten (slechte cash flow in keten)  
Langere levertijden, die de facturatie uitschuiven  
Energie + Chiptekorten enerzijds en gebrek aan technisch vaardig en werkwillend personeel op Europese bodem zijn de kern van ons probleem.

### Q4 2022

Kans op recessie  
Geen duidelijkheid vanuit politiek en geo-politieke situatie.  
Energieprijzen + Grondstofprijzen + Loonkoststijgingen die zich niet op wereldvlak maar enkel in Europa manifesteren. De kloof met Azië en USA groeit.

