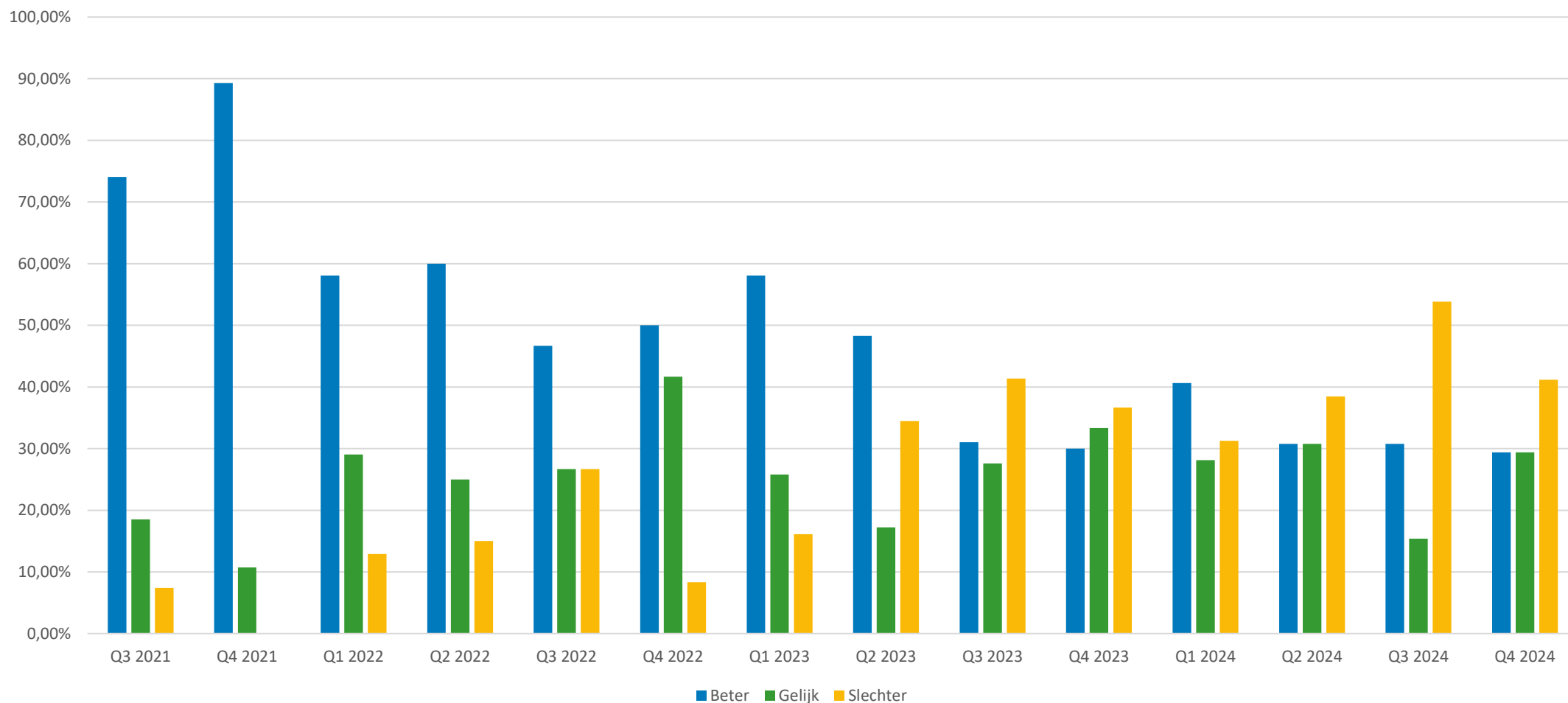


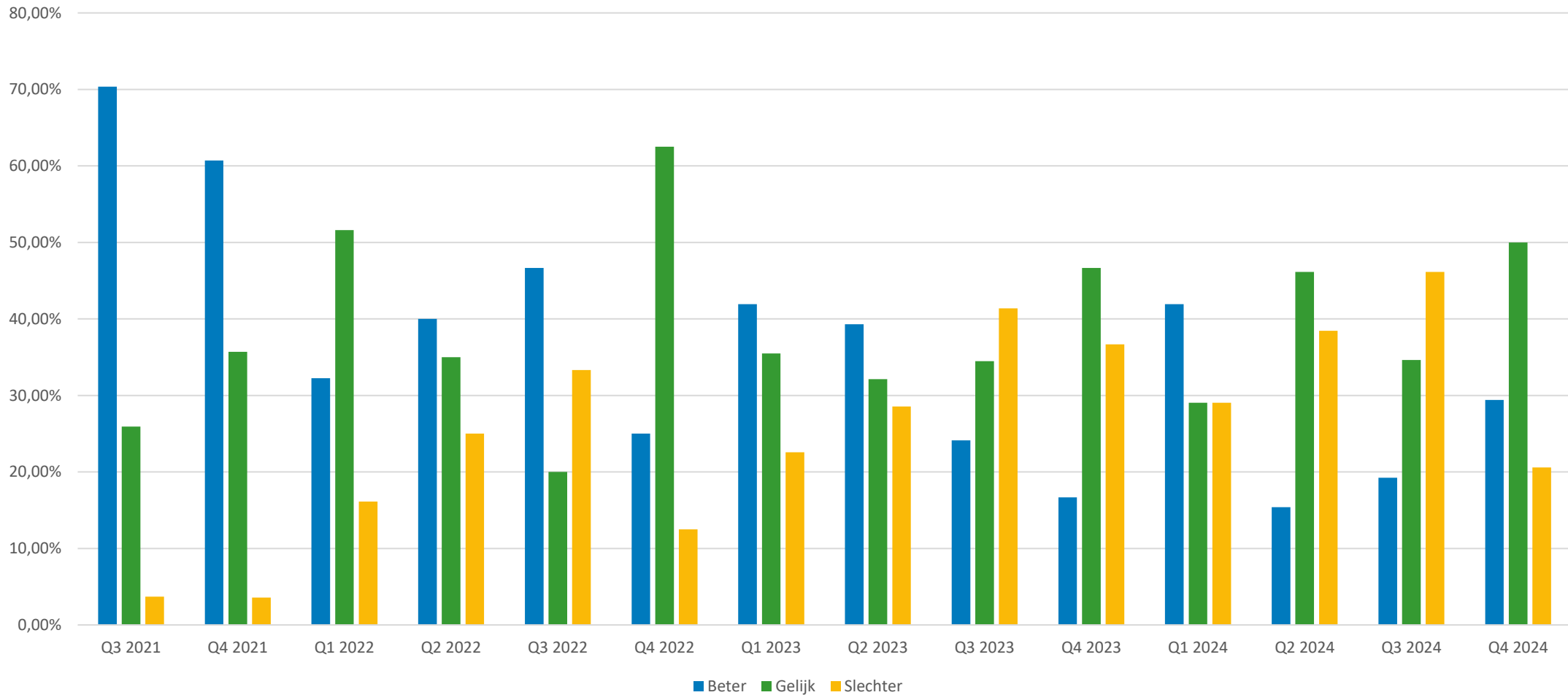
Economische barometer – Q4, 2024



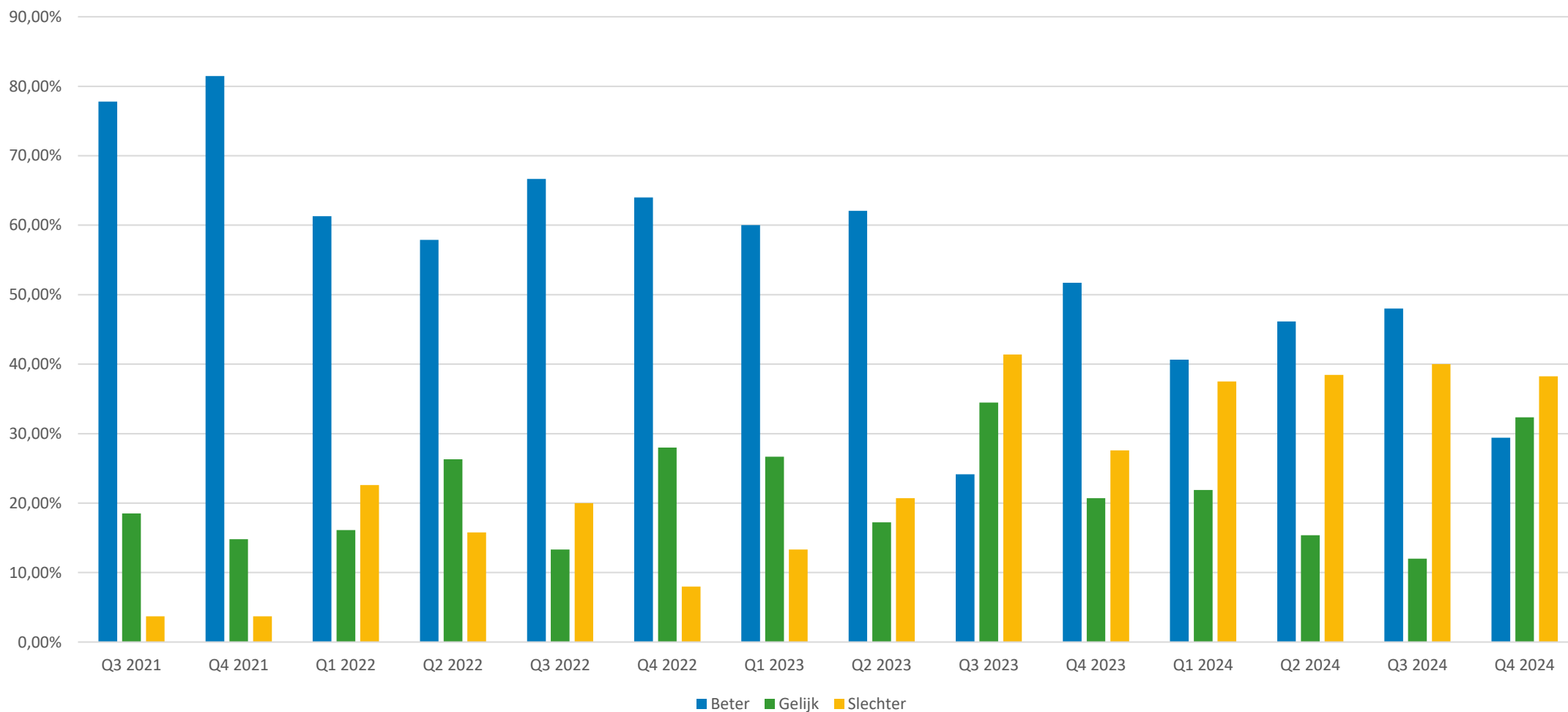
Hoe was jouw totale orderpositie afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



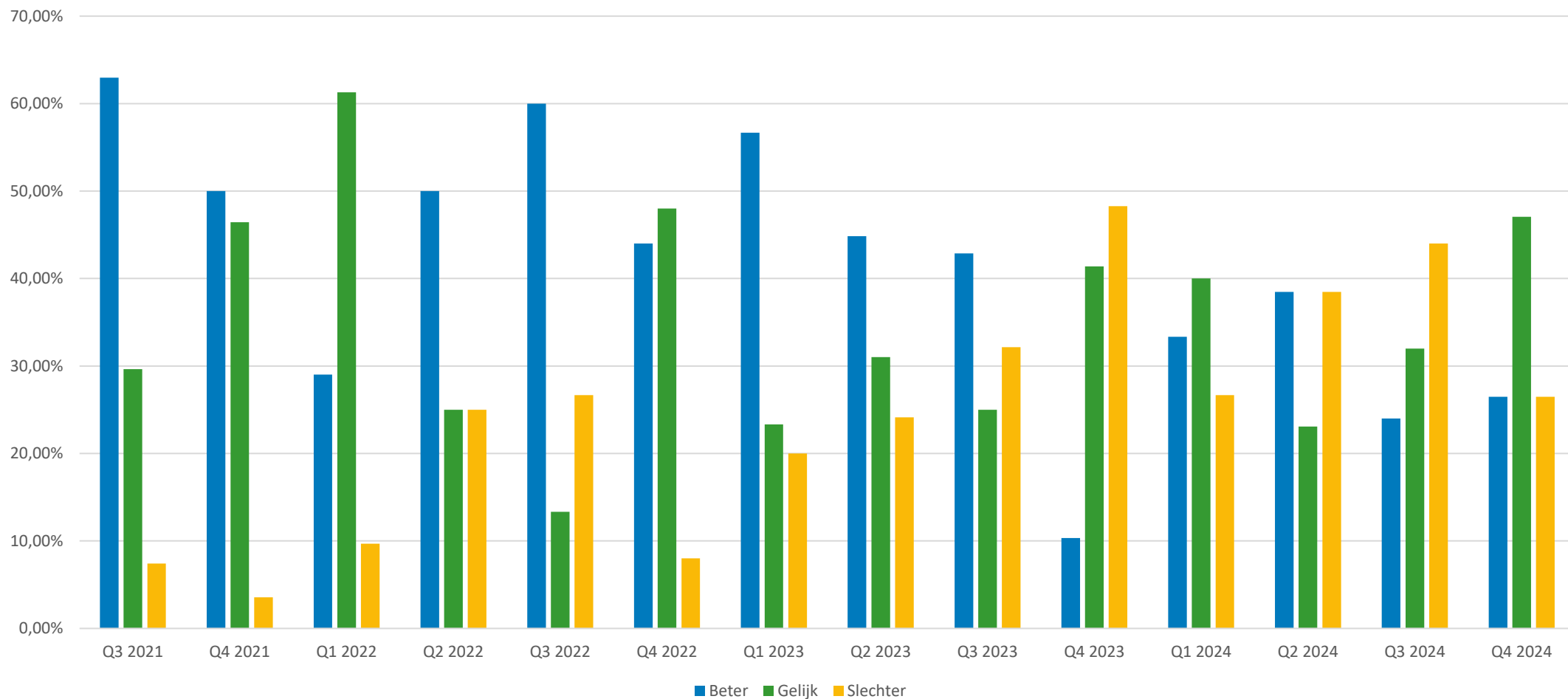
Wat verwacht je van jouw orderpositie dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



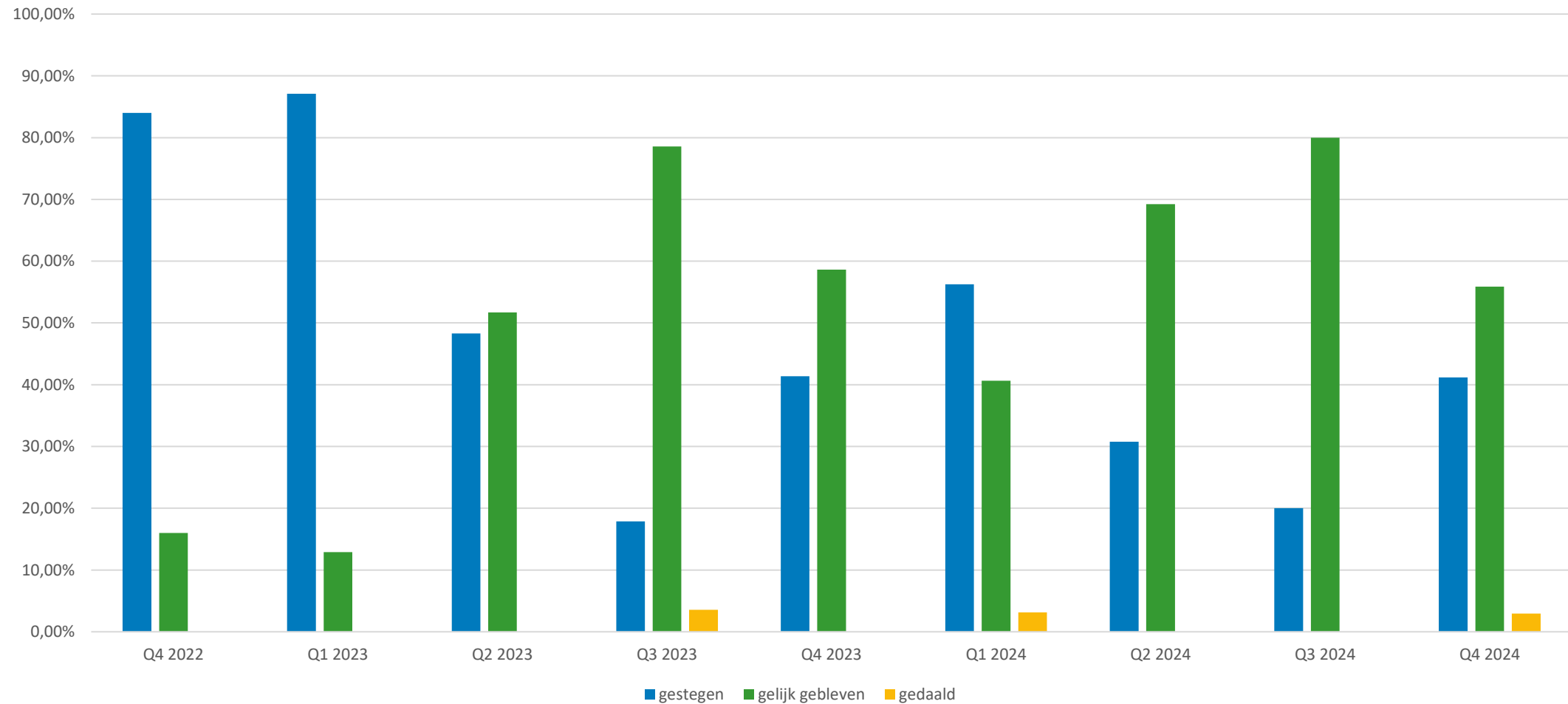
Hoe was jouw totale omzet afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



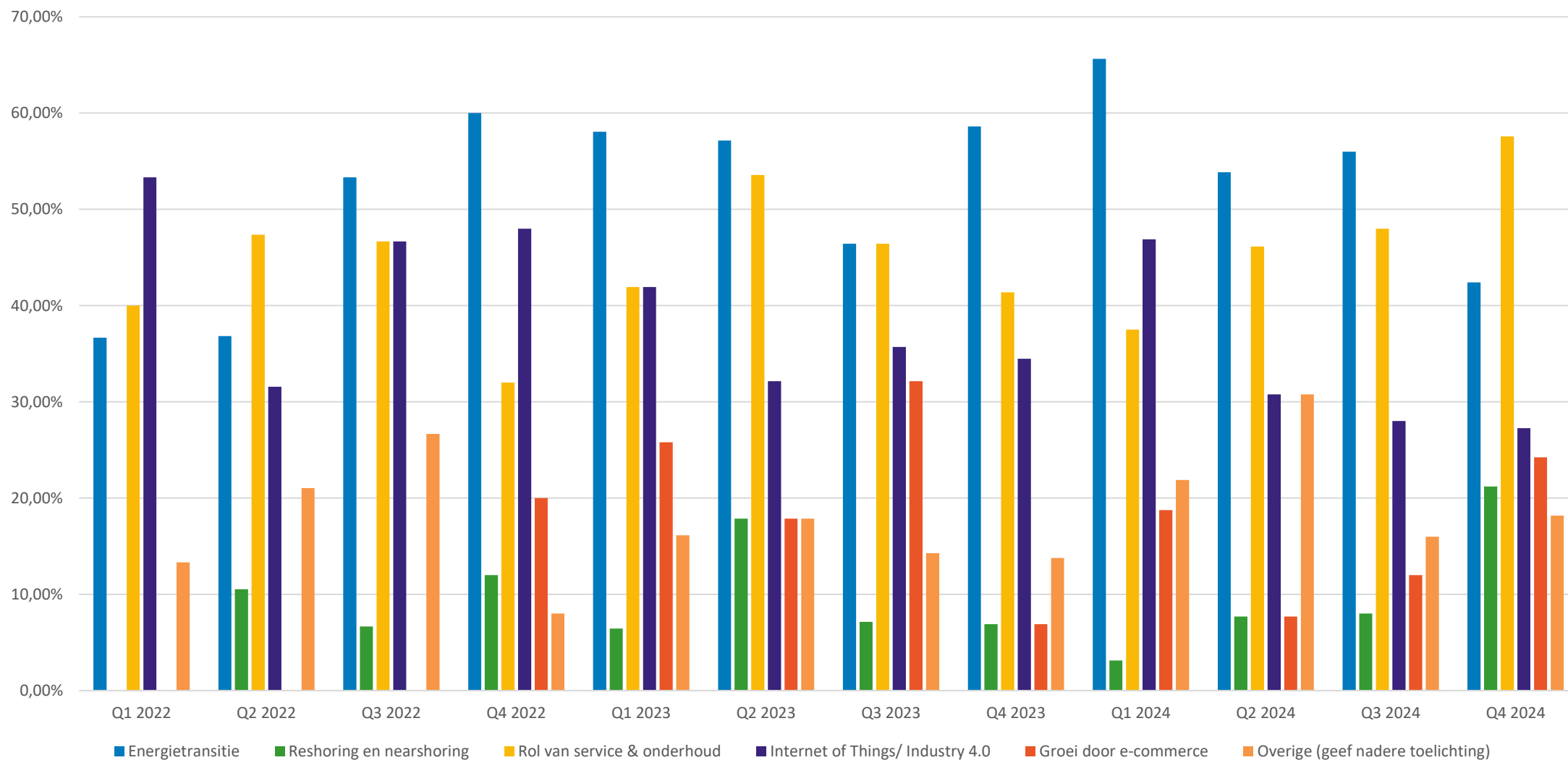
Wat verwacht je van jouw omzet dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



Hoe ontwikkelden zich jouw tarieven en/of afzetprijzen in dit 4e kwartaal?



Welke kansen zie je voor jouw bedrijf bestaan?



Toelichting

Welke kansen zie je voor jouw bedrijf bestaan?

Q1 2023: Meer actieve verkoop op de weg; Innovatie op gedrag en gebruik energie, waarbij techniek en klimaat verandering centraal gaat; efficiënter werken; nieuwe markten in de toekomst, grotere order portefeuille

Q2 2023: Focus op specifieke markten; Geen bijzondere nieuwe situaties; Milieuontwikkelingen; Nieuwe afzetgebieden

Q3 2023: Beter naamsbekendheid waardoor meer RFQ's-orders

Q4 2023: training, Zijn druk bezig met leveringen voor H2 installaties , cybersecurity , Robotisering

Q1 2024: Cyber security, energie besparing , groeiende defensie markt, H2 ontwikkeling, training, offshoring

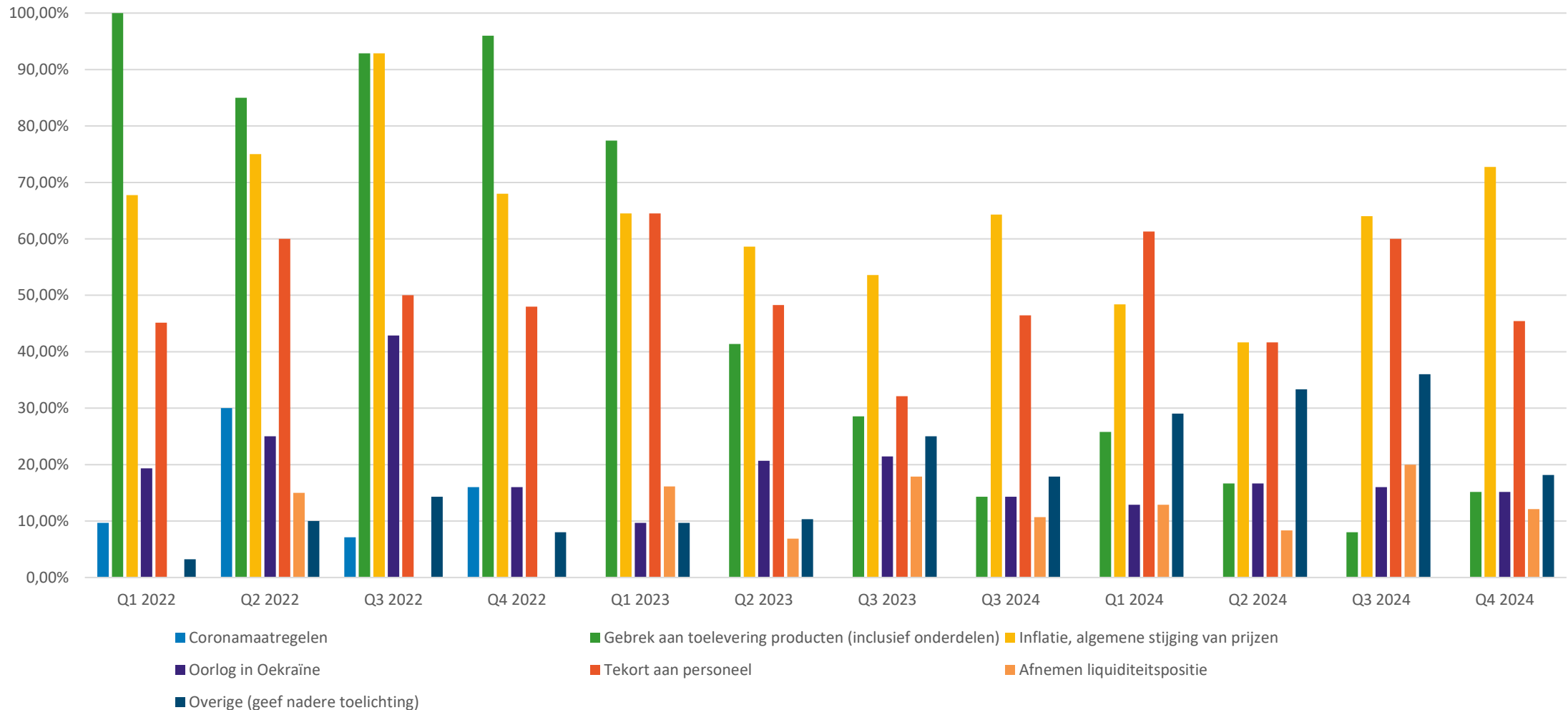
Q2 2024: Winnen van nieuwe klanten, Focus, Cyber Security, vergaande automatisering, genereren software/hardware

Q3 2024: Port folio uitbreiden, Grotere vraag vanuit de markt door algemeen tekort aan technisch personeel in Nederland

Q4 2024: Consultancy vanwege het verdwijnen van kennis in de markt, niche markten met gespecialiseerd personeel, petro-chemie, introductie van nieuwe producten



Met welke problemen heb je te maken of denk je te maken te krijgen, die jouw bedrijfsresultaat negatief beïnvloeden?



Toelichting

Met welke problemen heb je te maken of denk je te maken te krijgen, die jouw bedrijfsresultaat negatief beïnvloeden?

Q1 2023: 'Stikstofbelemmering' t.a.v. projecten; teruglopende vraag uit de markt; afnemen globalisatie

Q2 2023: Afname van het aantal aanvragen door teruglopende orderportefeuille van onze klanten, Afbreukpolitiek van NL en EU overheden. Geen bijzondere situaties

Q3 2023: Onrust in de wereld waardoor investeringen uitgesteld worden.

Q4 2023: afname activiteit van industrie door energie kosten , faillissementen leveranciers, teruglopende markt, voorzichtigheid met investeren door bedrijven

Q1:2024: Netwerk versterking. Toepassen van AI en Chat GTP mogelijkheden bij onze day to day business, bijvoorbeeld bij Sales gerelateerde werkzaamheden. Gezamenlijke CSRD diensten aanbieden voor de kleinere bedrijven. Netwerken, betere tarieven voor kleine bedrijven. opgelegde overheidsverplichtingen (bv CRSD) en regel drift, is voor MKB een zware belasting, gebrek aan technische personeel, de belachelijke arbeidswetgeving in Nederland, is zelf een ziek systeem en een hele zware last voor MKB bedrijven (hoge prioriteit)"Het opstellen van een CSDR stappenplan.

Q2 2024: Algemene onzekerheid in de markt, lagere productie, buitenlandse politiek, politieke instabiliteit

Q3 2024: Minder vraag door lagere economische groei, Politieklandschap Landelijk/Europees, Het gaat overal slechter in onze branche

Q4 2024: Verminderde vraag, uitstel projecten door beleid overheid en capaciteit in de markt, import tarieven, industrie verlaat Nederland door hoge energieprijzen en milieumaatregelen, geopolitieke onrust, tekort aan technisch personeel

