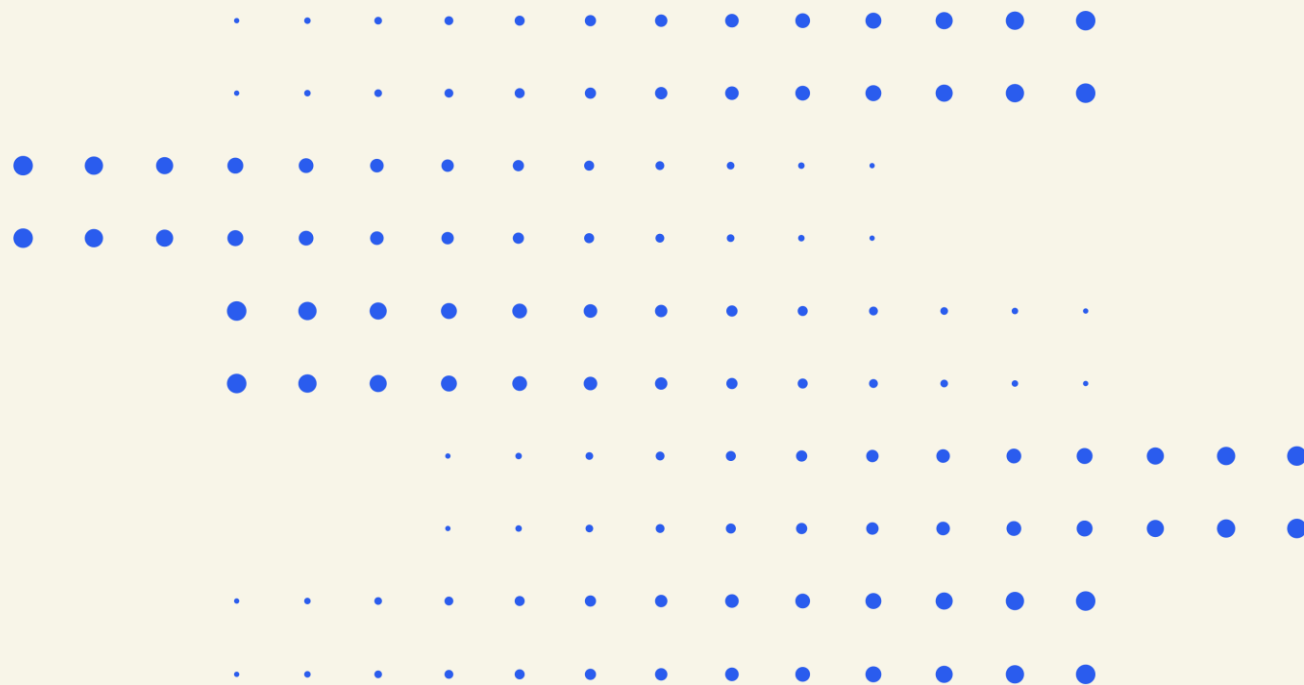


Economische
barometer
Q1, 2026

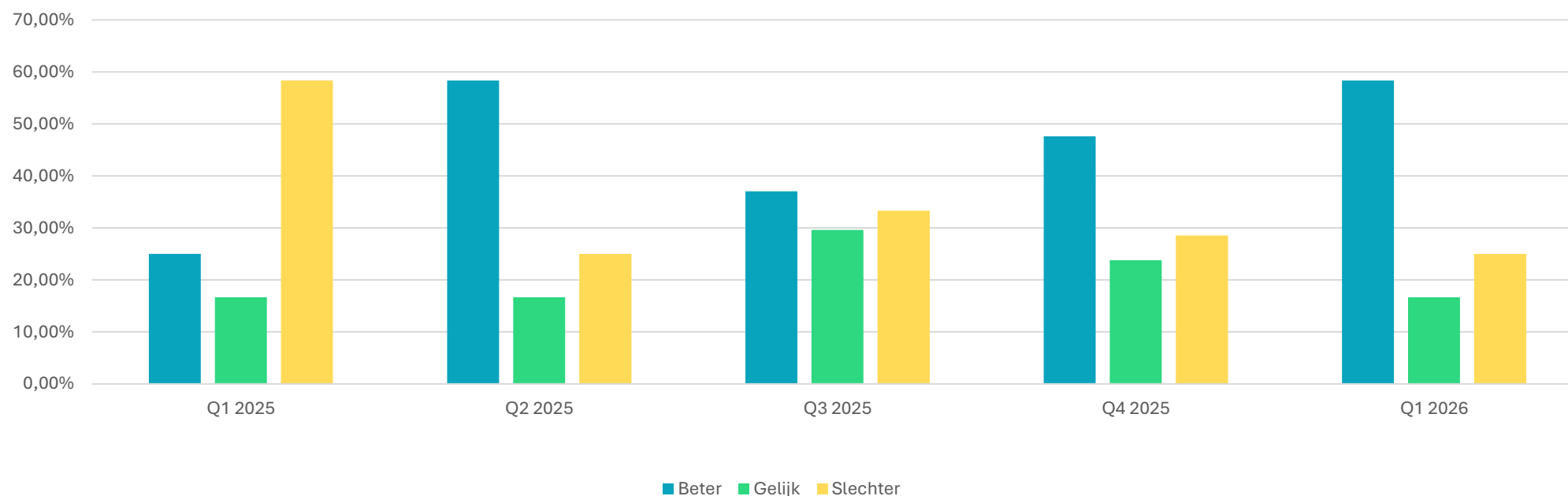




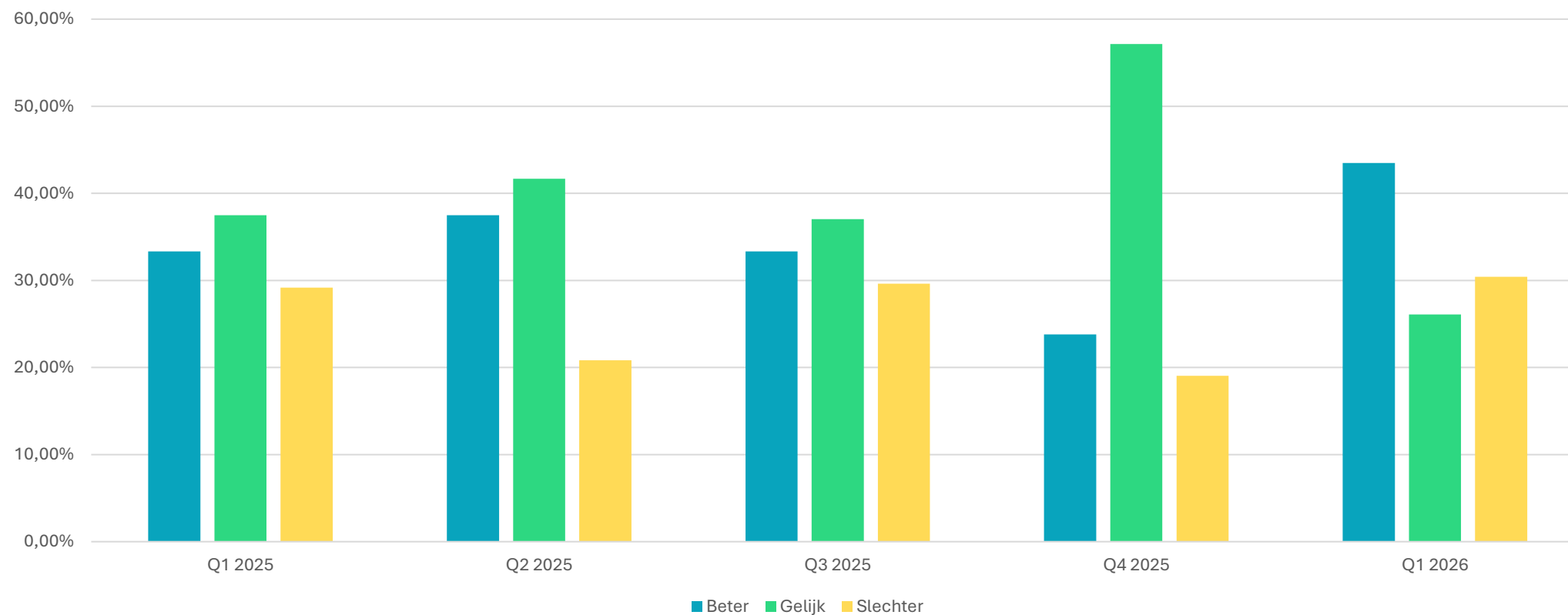
Economische barometer
Q1-2026
Industriële Automatisering



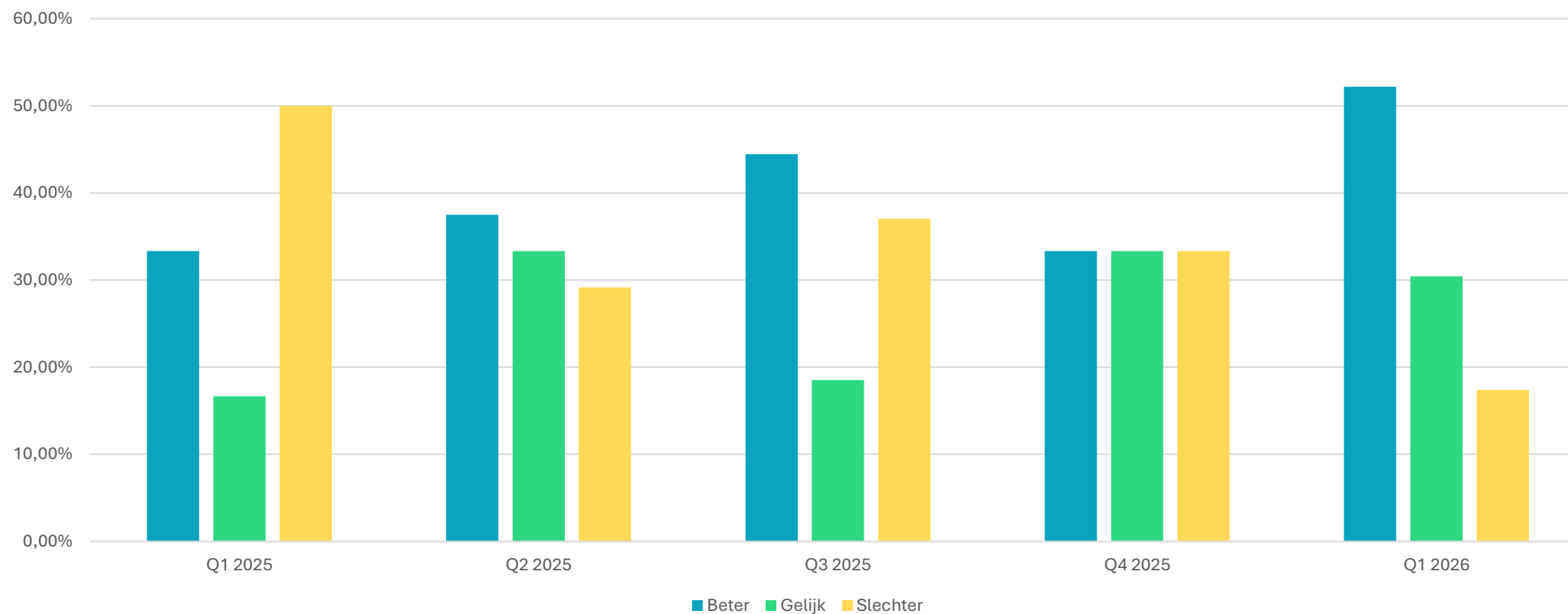
1. Hoe was je totale orderpositie afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



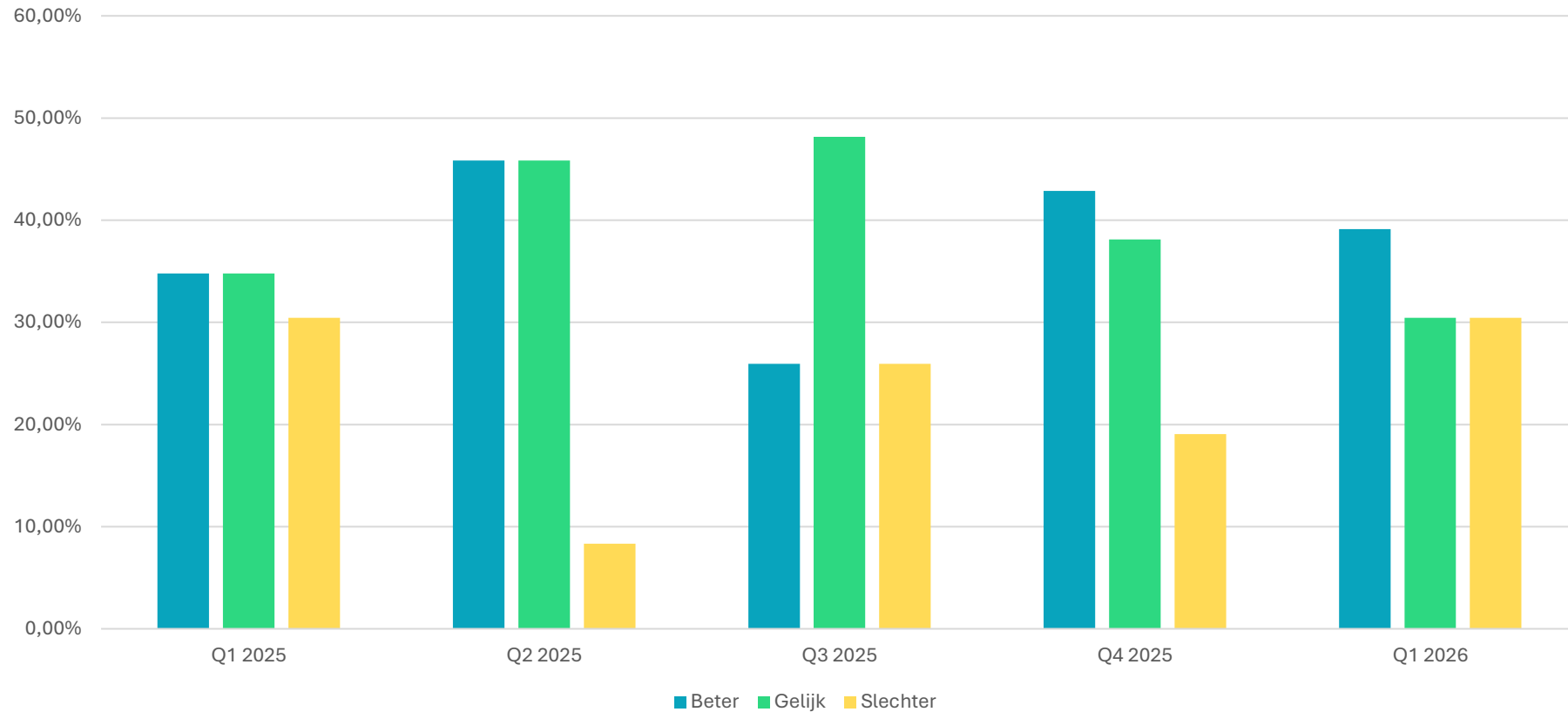
2. Wat verwacht u van uw orderpositie dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



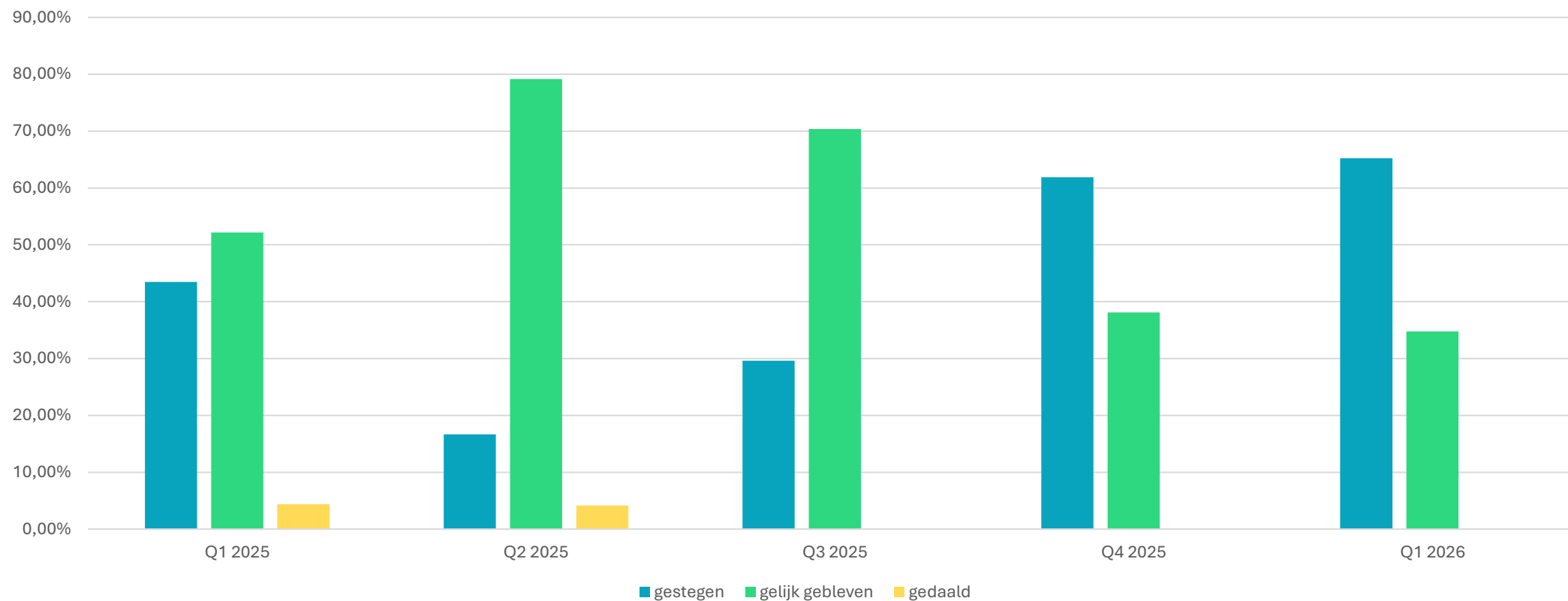
3. Hoe was uw totale omzet afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



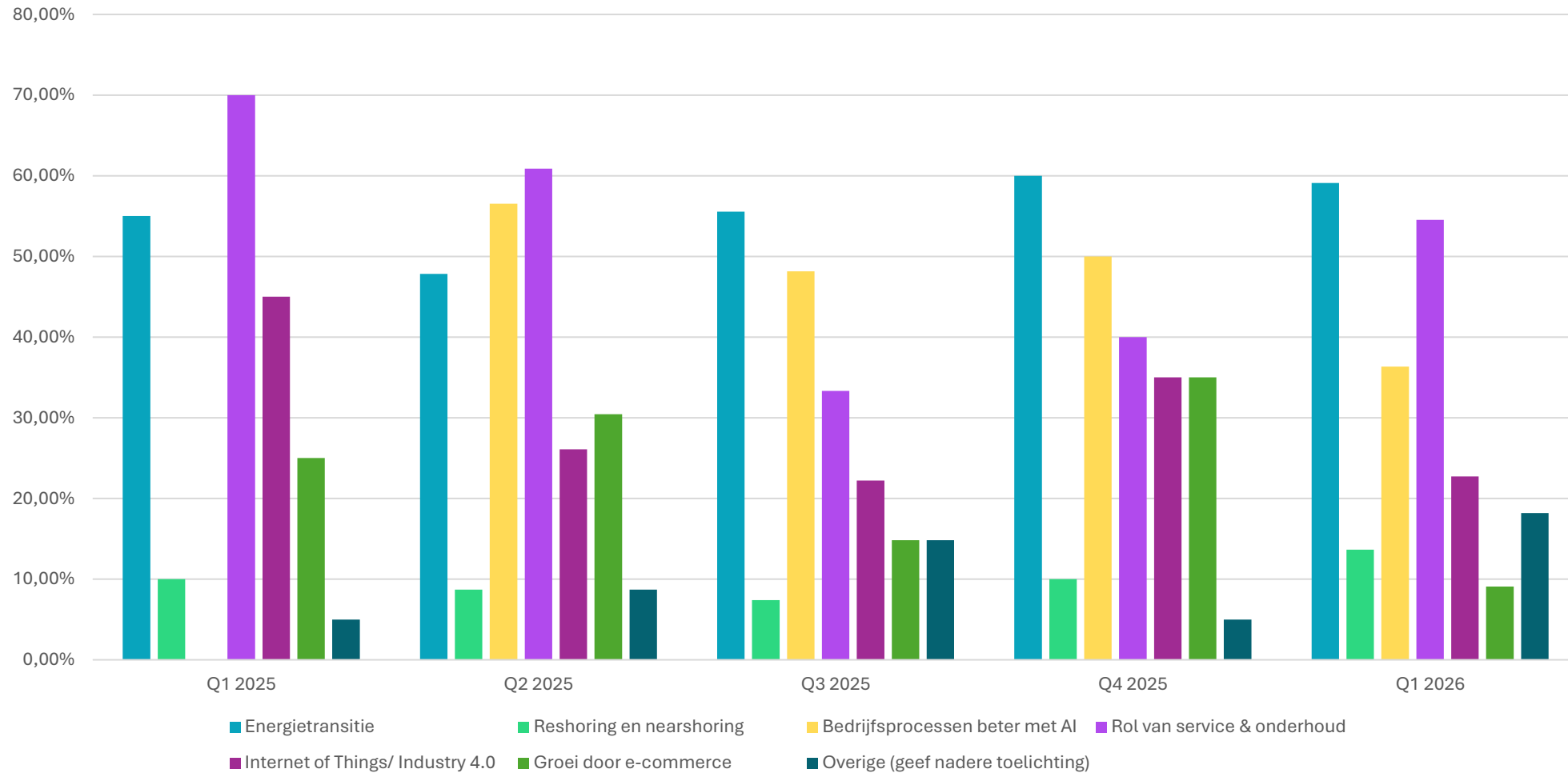
4. Wat verwacht u van uw omzet dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



5. Hoe ontwikkelden zich uw tarieven en/of afzetprijzen in dit kwartaal?



6. Welke kansen ziet u voor uw bedrijf bestaan?



6. Toelichting: anders, namelijk

Q2 2025

- Gebrek aan vakmensen in de industrie en dus meer automatisering.
- Meer automatisering

Q3 2025

- Kosten bewaken en procedures optimaliseren voor efficiency
- Wet en regelgeving omtrent NIS2, CRA en IEC62443
- Groei high tech industrie
- Nieuwe Innovatieve producten en toepassingen

Q4 2025

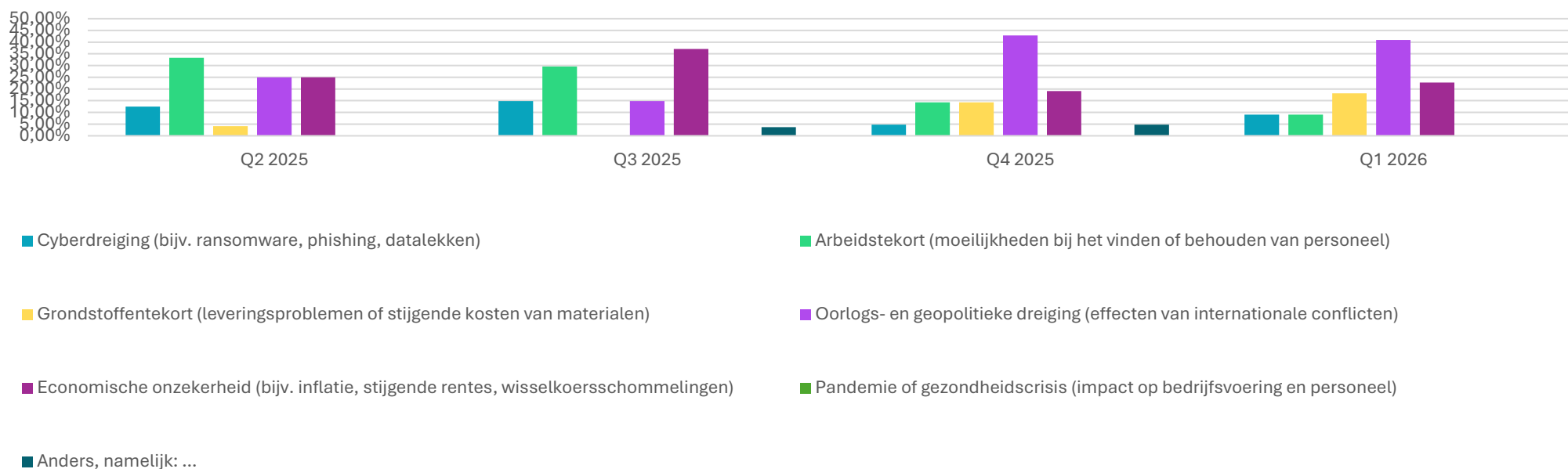
- Optimalisatie eigen bedrijfsprocessen overall

Q1 2026

- Digitalisering
- Betere marge door op tijd ingekochte grotere voorraad
- Afzetmarkt vergroten



7. Welke dreiging heeft momenteel de grootste impact op jouw organisatie of verwacht je in de nabije toekomst?



7. Toelichting: anders, namelijk

Q3 2025

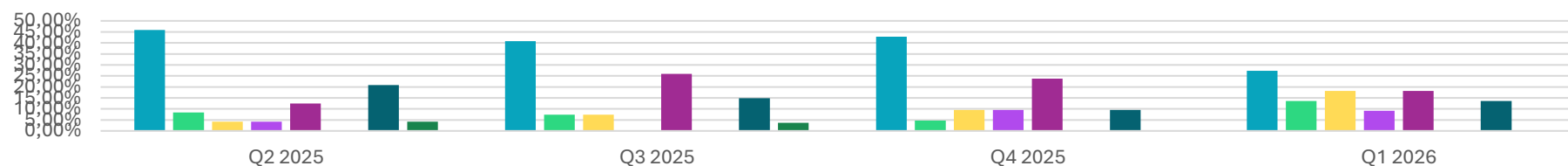
- Onduidelijkheden US heffingen. Bijvoorbeeld per product aangeven welke percentages van metalen elementen in onze producten worden toegepast.

Q4 2025

- Sluiten van chemische fabrieken



8. Op welke van de volgende dreigingen heeft jouw organisatie zich actief voorbereid?



■ Cyberdreiging (bijv. cybersecuritymaatregelen, IT-beveiliging)

■ Grondstoffentekort (bijv. alternatieve leveranciers, voorraadbeheer)

■ Economische onzekerheid (bijv. kostenbesparing, flexibele prijsstrategieën)

■ Geen specifieke voorbereidingen getroffen

■ Arbeidstekort (bijv. wervingsstrategieën, automatisering)

■ Oorlogs- en geopolitieke dreiging (bijv. scenarioanalyses, diversificatie van markten)

■ Pandemie of gezondheids crisis (bijv. thuiswerkbeleid, gezondheidsmaatregelen)

■ Anders, namelijk



9. Waar zou FHI en/of andere leden uw organisatie mee kunnen helpen

Q2 2025

- Salaris indicatie op functie
- Relevante sectordata (marktgrootte).

Q3 2025

- Denk dat de FHI en regering beter samen kunnen werken, instromers en de techniek promoten.
- Marktdata en sectordata
- Duidelijkheid over de heffingen en hoe we dit moeten aanpakken
- Mensen bewust laten worden van de toenemende afhankelijkheid van big tech
- Politiek bewerken om de maakindustrie in Nederland te laten overleven

Q4 2025

- Als u contact opneemt m.b.t. kansen rondom Defensie
- Betrouwbare marktdata
- Nieuwe actuele verkoop- en leveringsvoorwaarden

Q1 2026

- Informatie over trends in industrie
- Waardevolle klantevenementen op het gebied van procesinstrumentatie, met name in het delen van basis informatie

