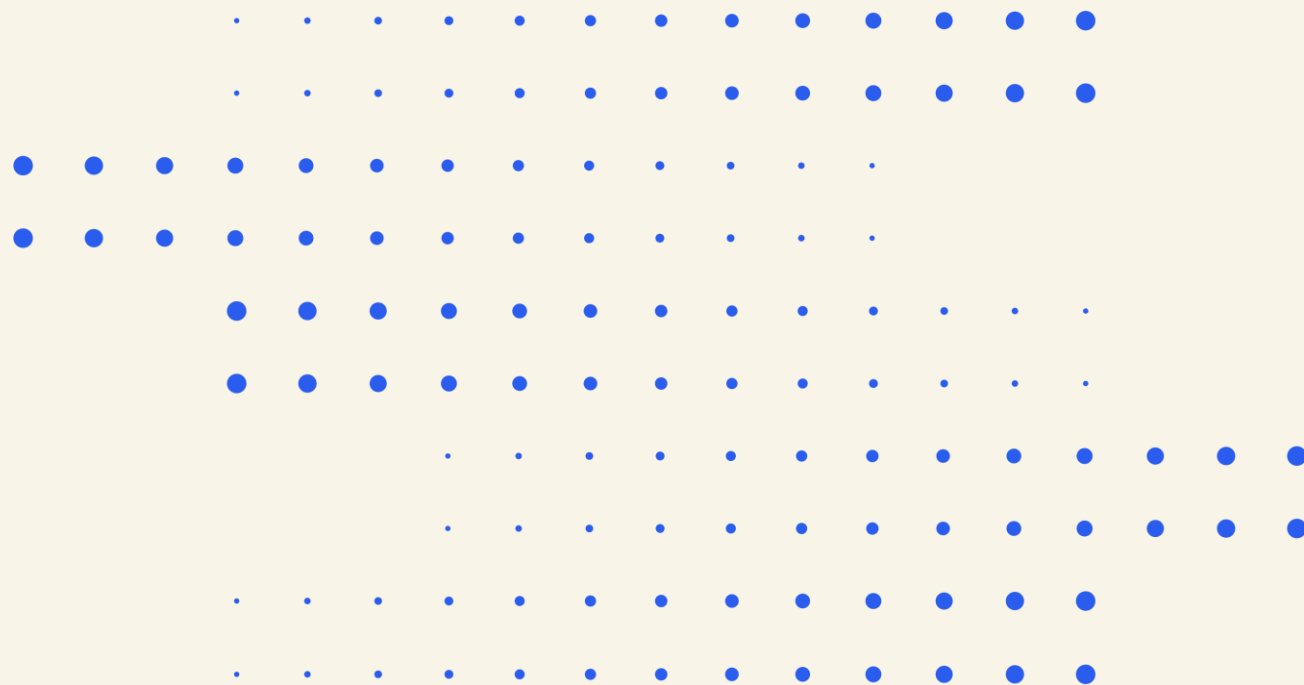


Economische
barometer
Q2, 2026

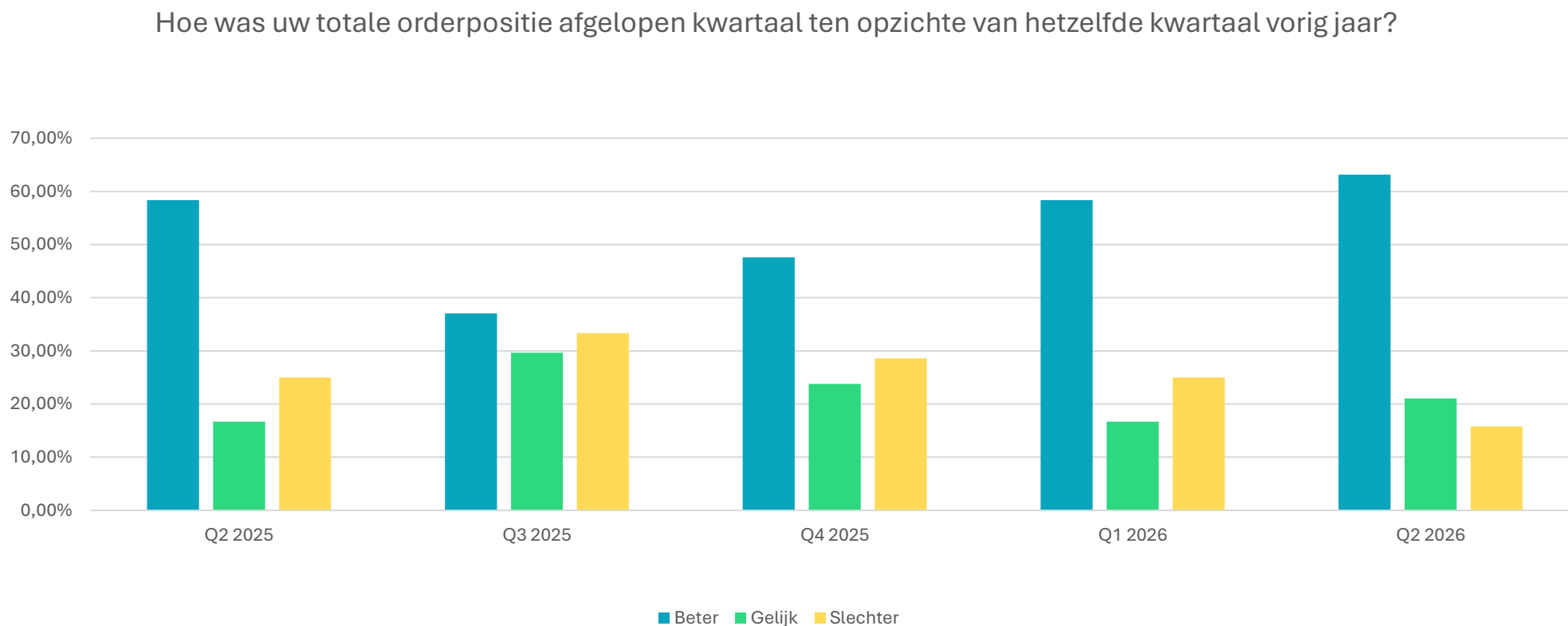




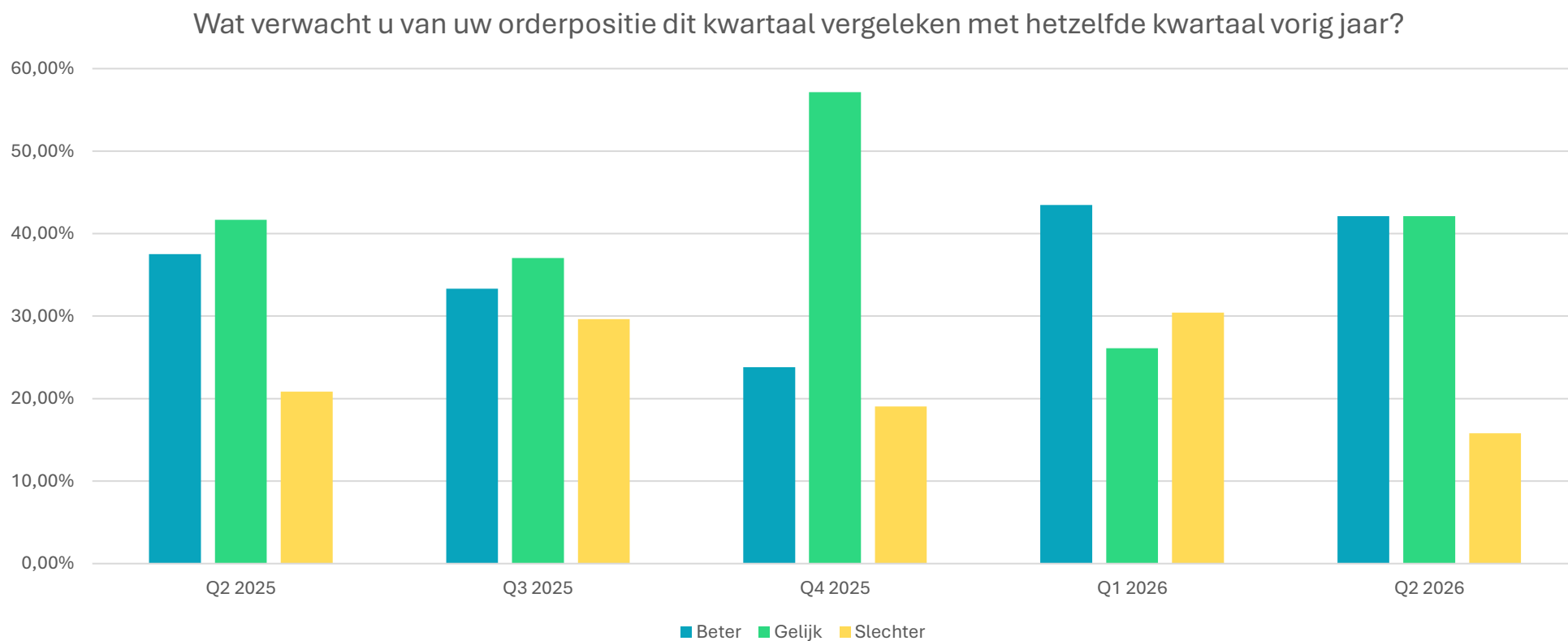
Economische barometer
Q2-2026
Industriële Automatisering



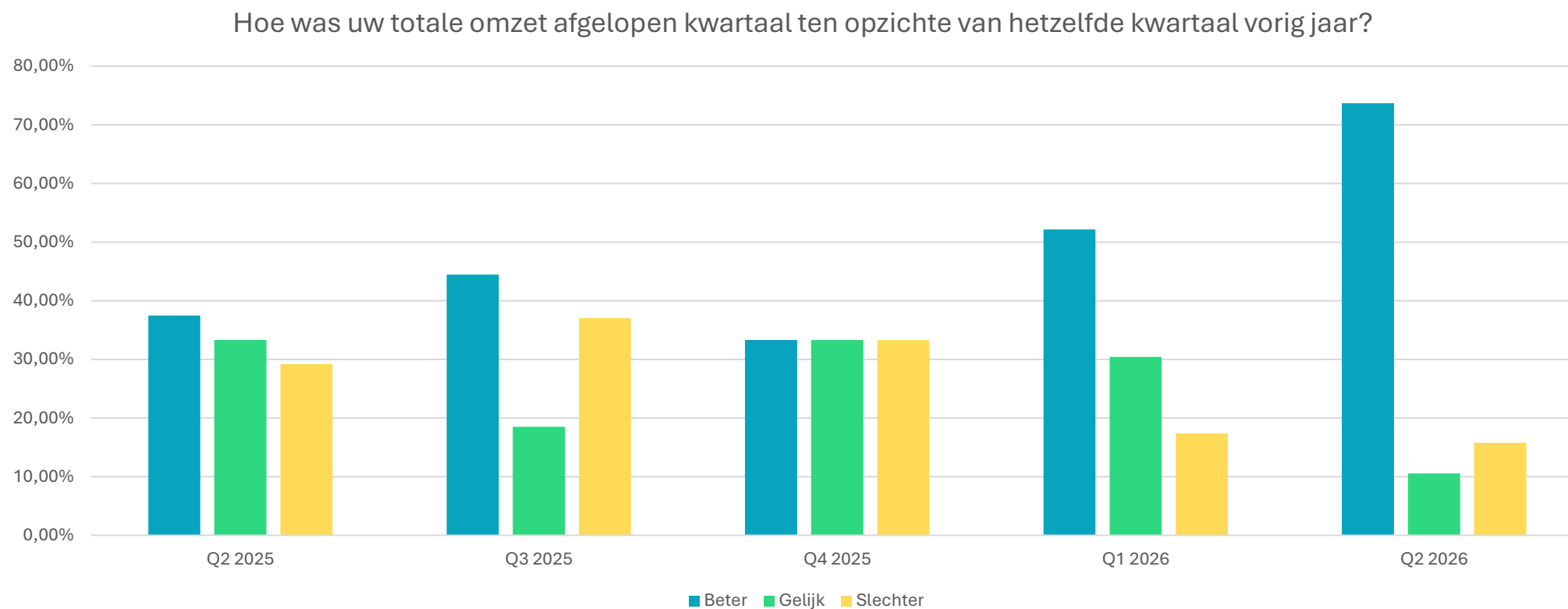
1. Hoe was je totale orderpositie afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



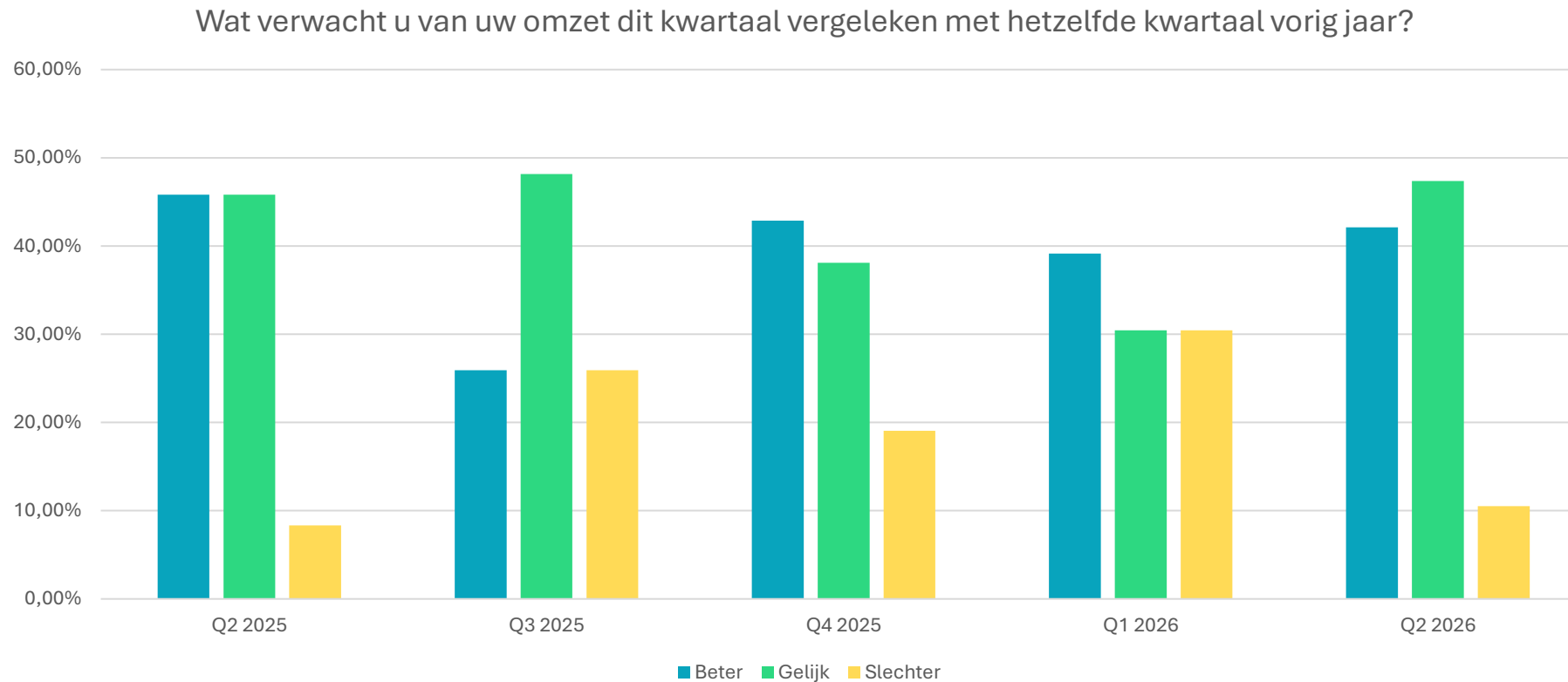
2. Wat verwacht u van uw orderpositie dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



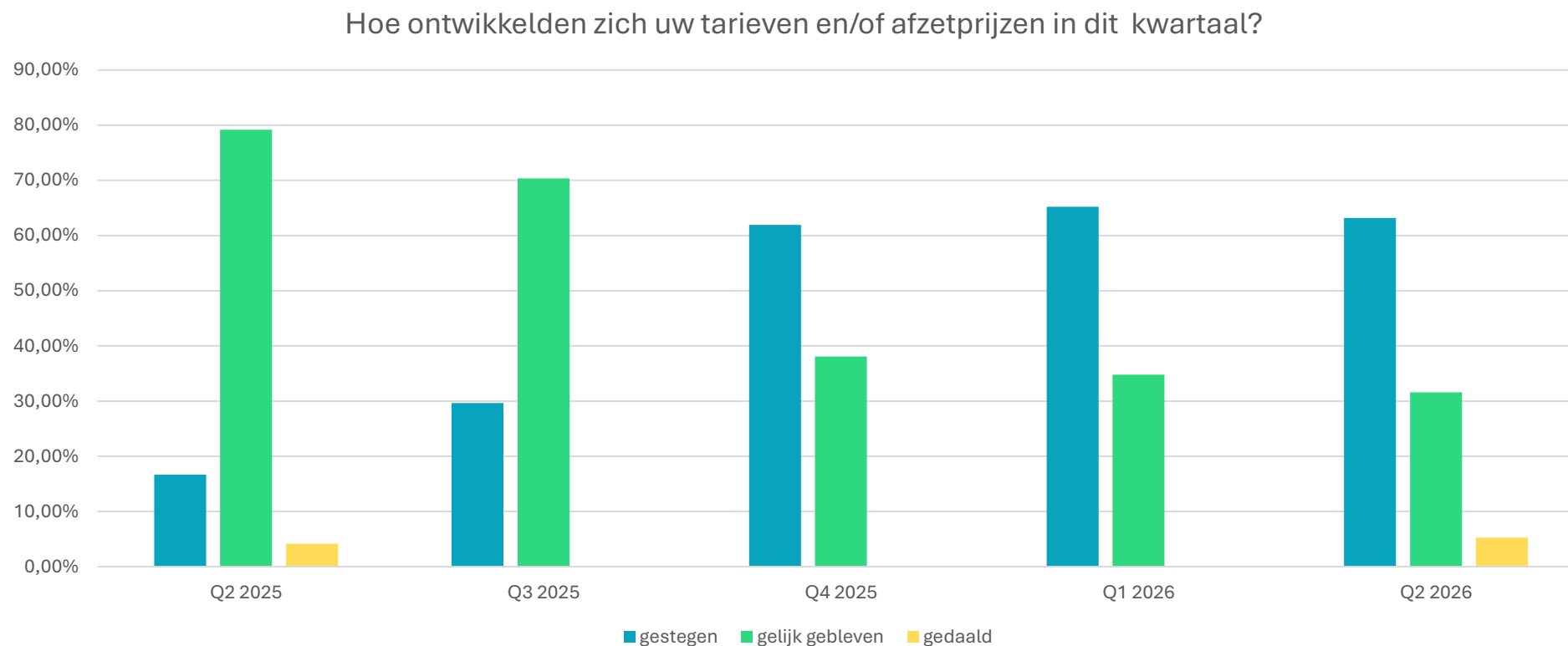
3. Hoe was uw totale omzet afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



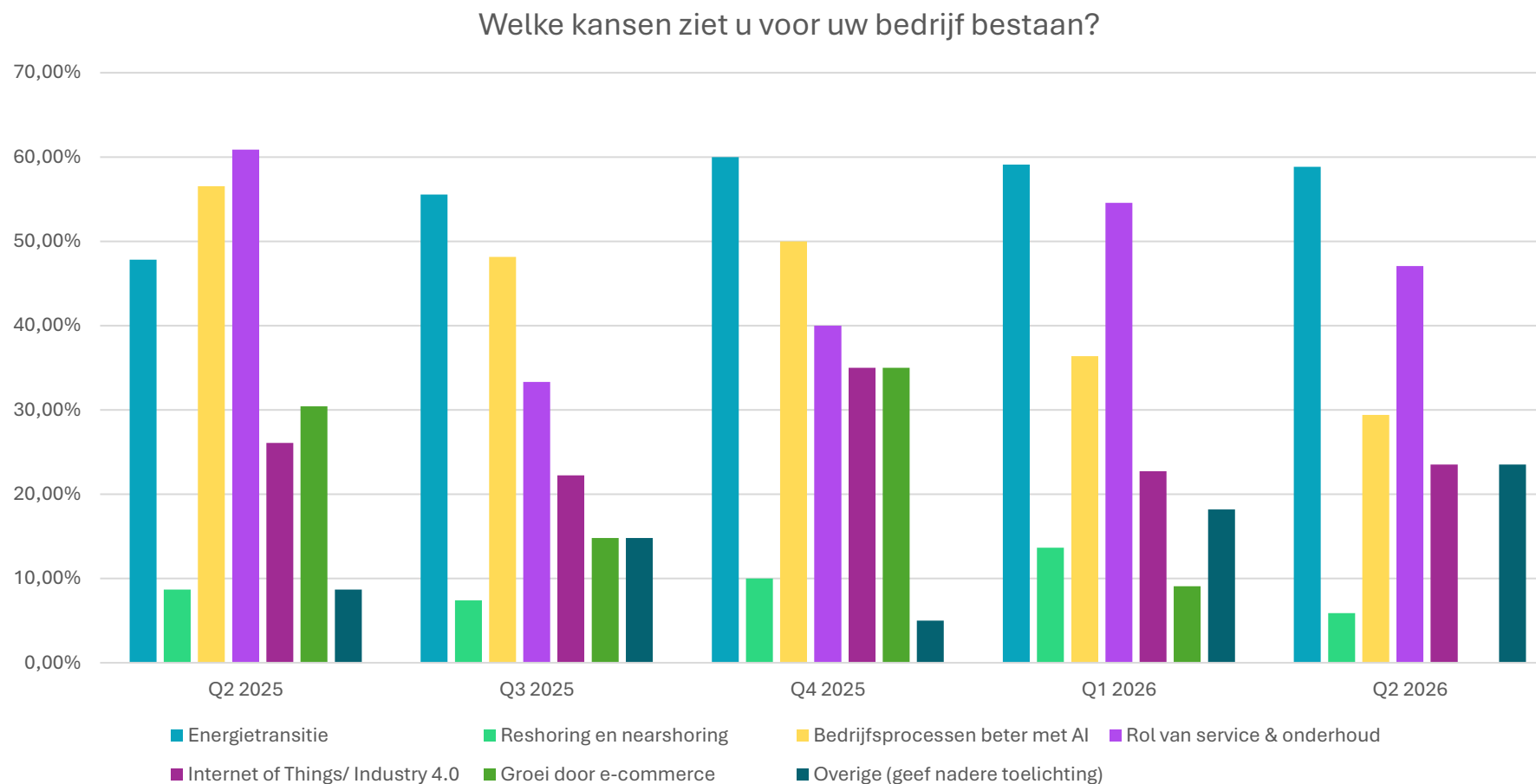
4. Wat verwacht u van uw omzet dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



5. Hoe ontwikkelden zich uw tarieven en/of afzetprijzen in dit kwartaal?



6. Welke kansen ziet u voor uw bedrijf bestaan?



6. Toelichting: anders, namelijk

Q3 2025

- Kosten bewaken en procedures optimaliseren voor efficiency
- Wet en regelgeving omtrent NIS2, CRA en IEC62443
- Groei high tech industrie
- Nieuwe Innovatieve producten en toepassingen

Q4 2025

- Optimalisatie eigen bedrijfsprocessen overall

Q1 2026

- Digitalisering
- Betere marge door op tijd ingekochte grotere voorraad
- Afzetmarkt vergroten

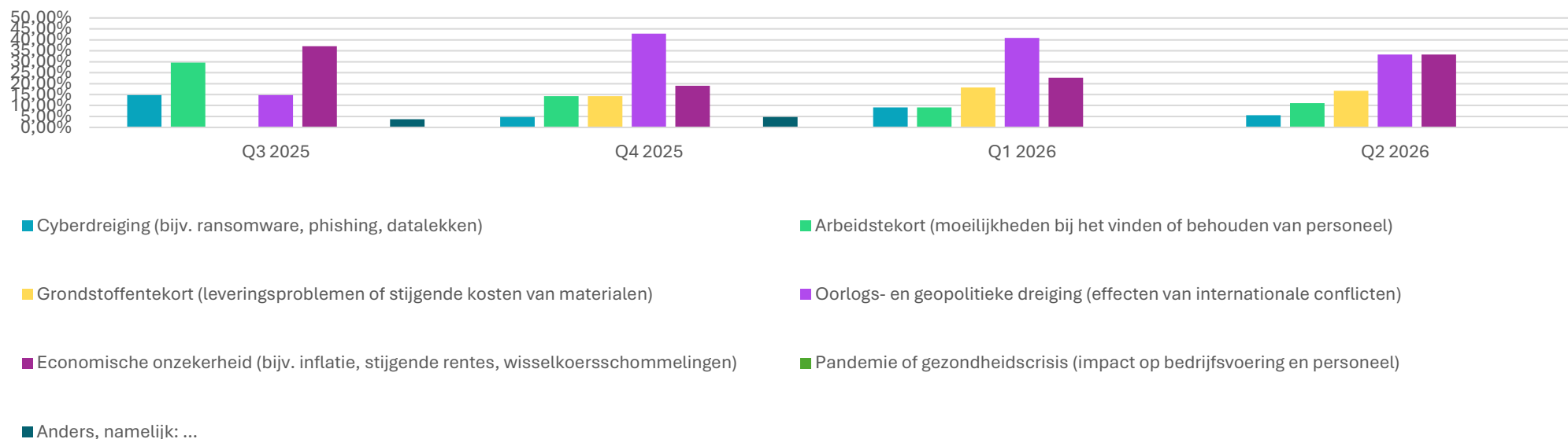
Q2 2026

- Groei high tech industrie
- Regelgeving CRA - NIS2
- Machinebouw asml
- Uitbreiding export netwerk



7. Welke dreiging heeft momenteel de grootste impact op jouw organisatie of verwacht je in de nabije toekomst?

Welke dreiging heeft momenteel de grootste impact op jouw organisatie of verwacht je in de nabije toekomst?



7. Toelichting: anders, namelijk

Q3 2025

- Onduidelijkheden US heffingen. Bijvoorbeeld per product aangeven welke percentages van metalen elementen in onze producten worden toegepast.

Q4 2025

- Sluiten van chemische fabrieken



8. Op welke van de volgende dreigingen heeft jouw organisatie zich actief voorbereid?

Op welke van de volgende dreigingen heeft jouw organisatie zich actief voorbereid?



- Cyberdreiging (bijv. cybersecuritymaatregelen, IT-beveiliging)
- Grondstoffentekort (bijv. alternatieve leveranciers, voorraadbeheer)
- Economische onzekerheid (bijv. kostenbesparing, flexibele prijsstrategieën)
- Geen specifieke voorbereidingen getroffen

- Arbeidstekort (bijv. wervingsstrategieën, automatisering)
- Oorlogs- en geopolitieke dreiging (bijv. scenarioanalyses, diversificatie van markten)
- Pandemie of gezondheids crisis (bijv. thuiswerkbeleid, gezondheidsmaatregelen)
- Anders, namelijk



9. Waar zou FHI en/of andere leden uw organisatie mee kunnen helpen

Q3 2025

- Denk dat de FHI en regering beter samen kunnen werken, instromers en de techniek promoten.
- Marktdata en sectordata
- Duidelijkheid over de heffingen en hoe we dit moeten aanpakken
- Mensen bewust laten worden van de toenemende afhankelijkheid van big tech
- Politiek bewerken om de maakindustrie in Nederland te laten overleven

Q4 2025

- Als u contact opneemt m.b.t. kansen rondom Defensie
- Betrouwbare marktdata
- Nieuwe actuele verkoop- en leveringsvoorwaarden

Q1 2026

- Informatie over trends in industrie
- Waardevolle klantevenementen op het gebied van procesinstrumentatie, met name in het delen van basis informatie

Q2 2026

- Netwerkevents, brancheleden nog dichter bij elkaar brengen en verbinden

