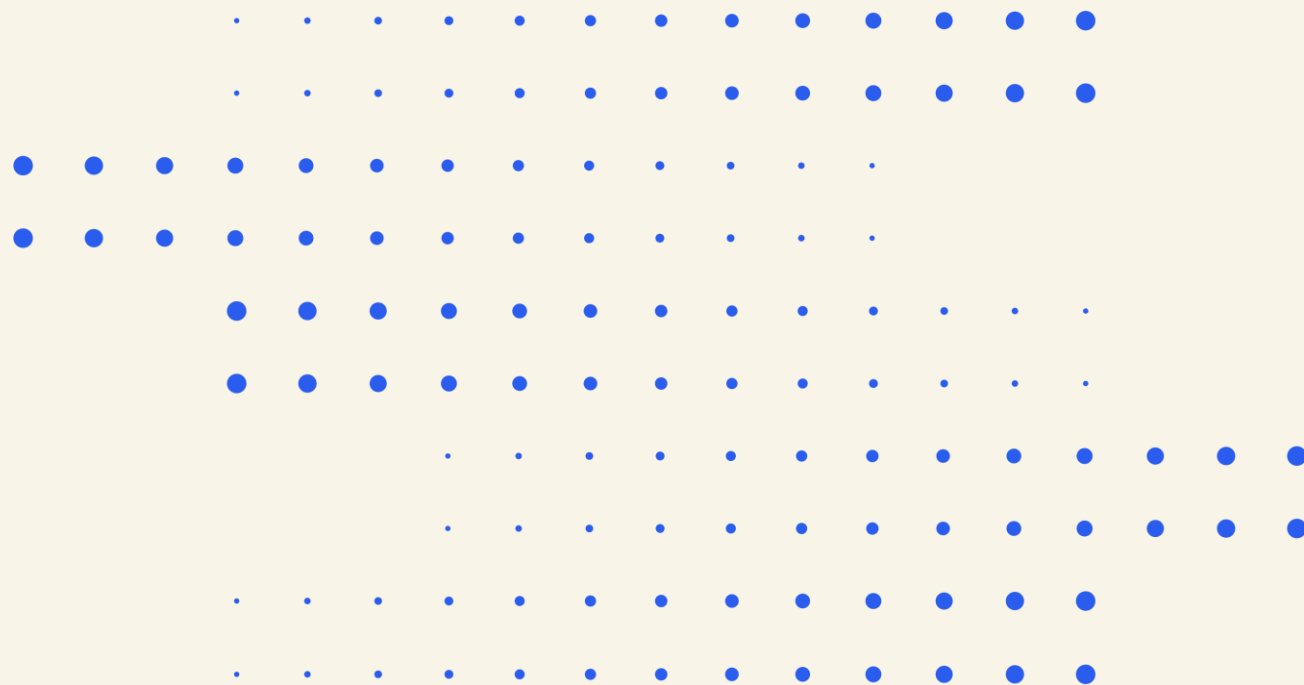


Economische
barometer
Q4, 2025

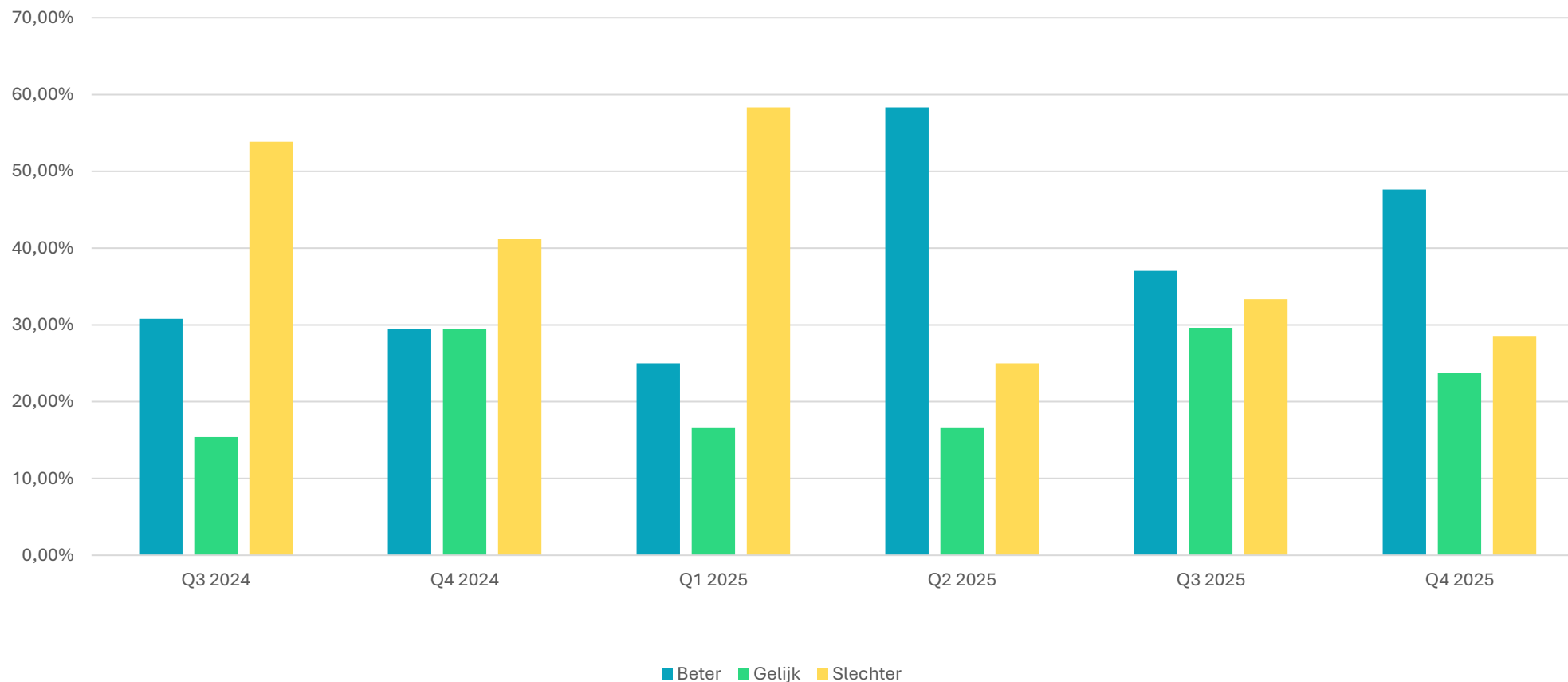




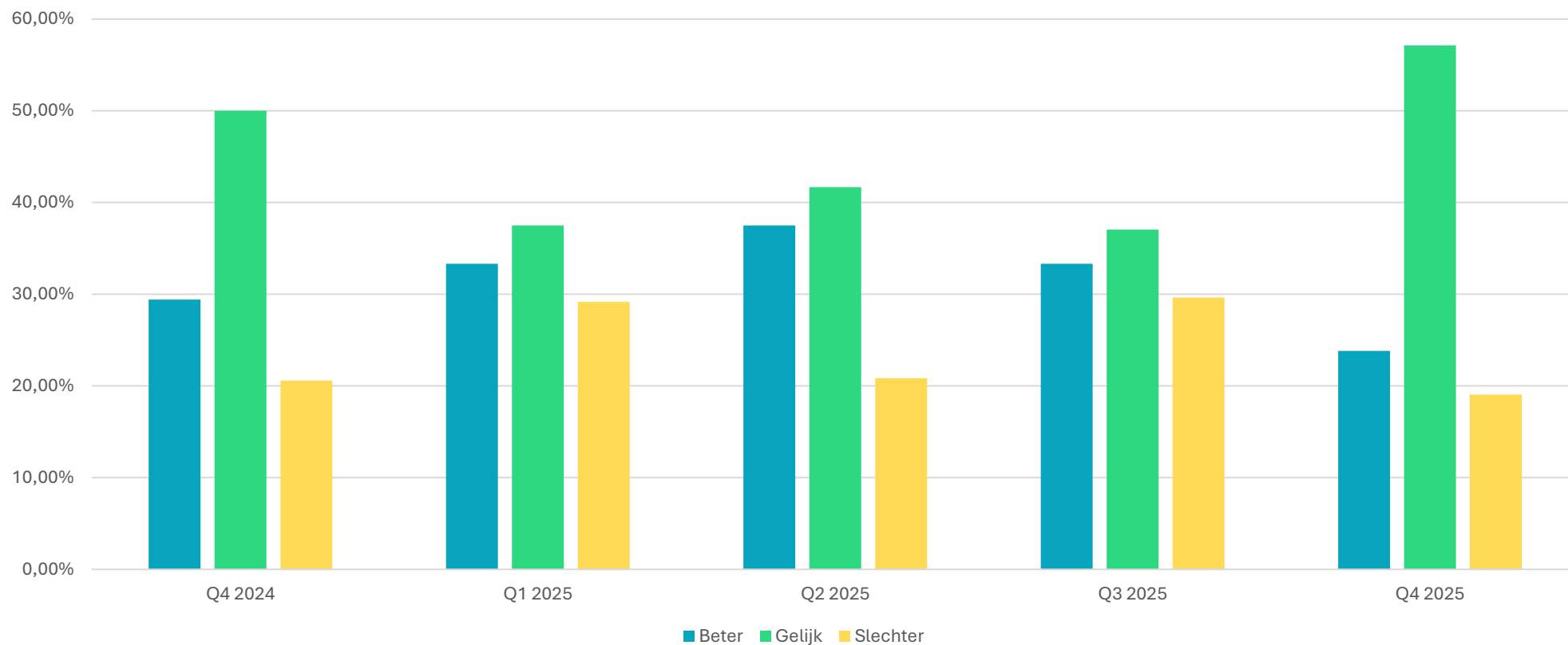
Economische barometer
Q4-2025
Industriële Automatisering



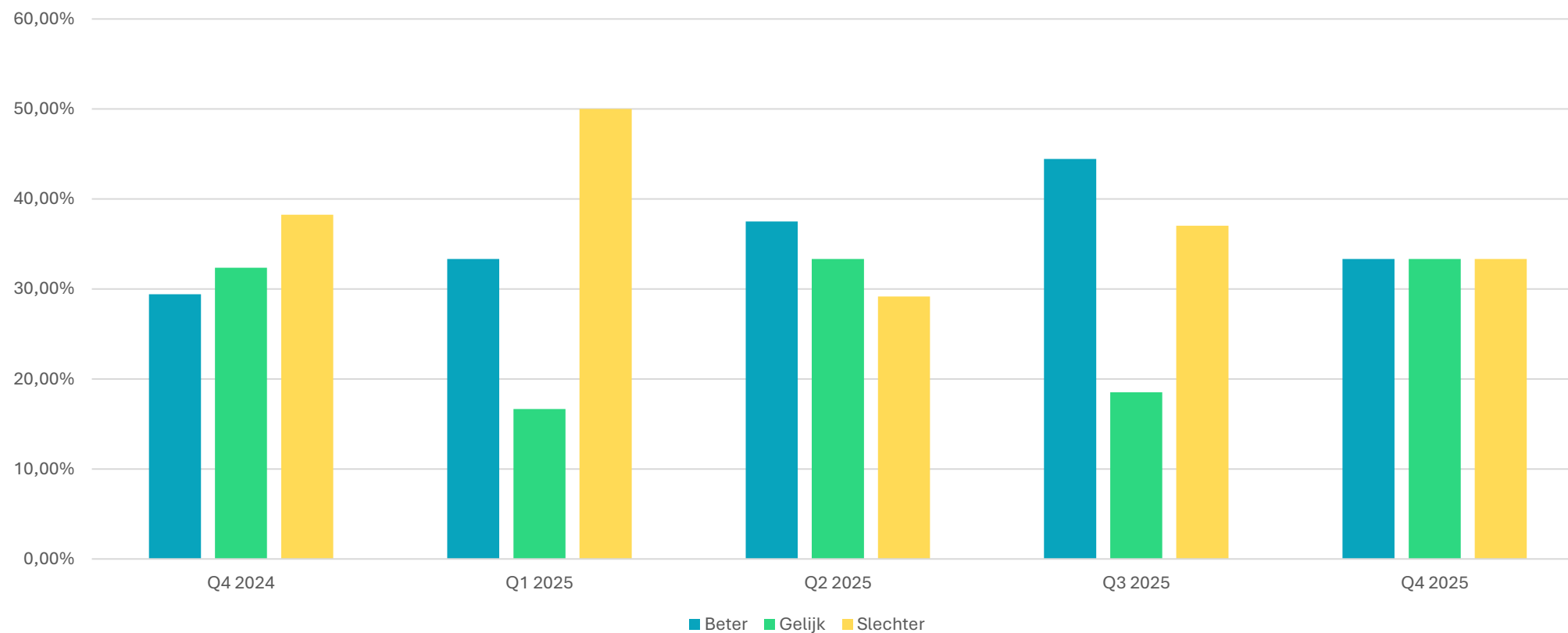
1. Hoe was je totale orderpositie afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



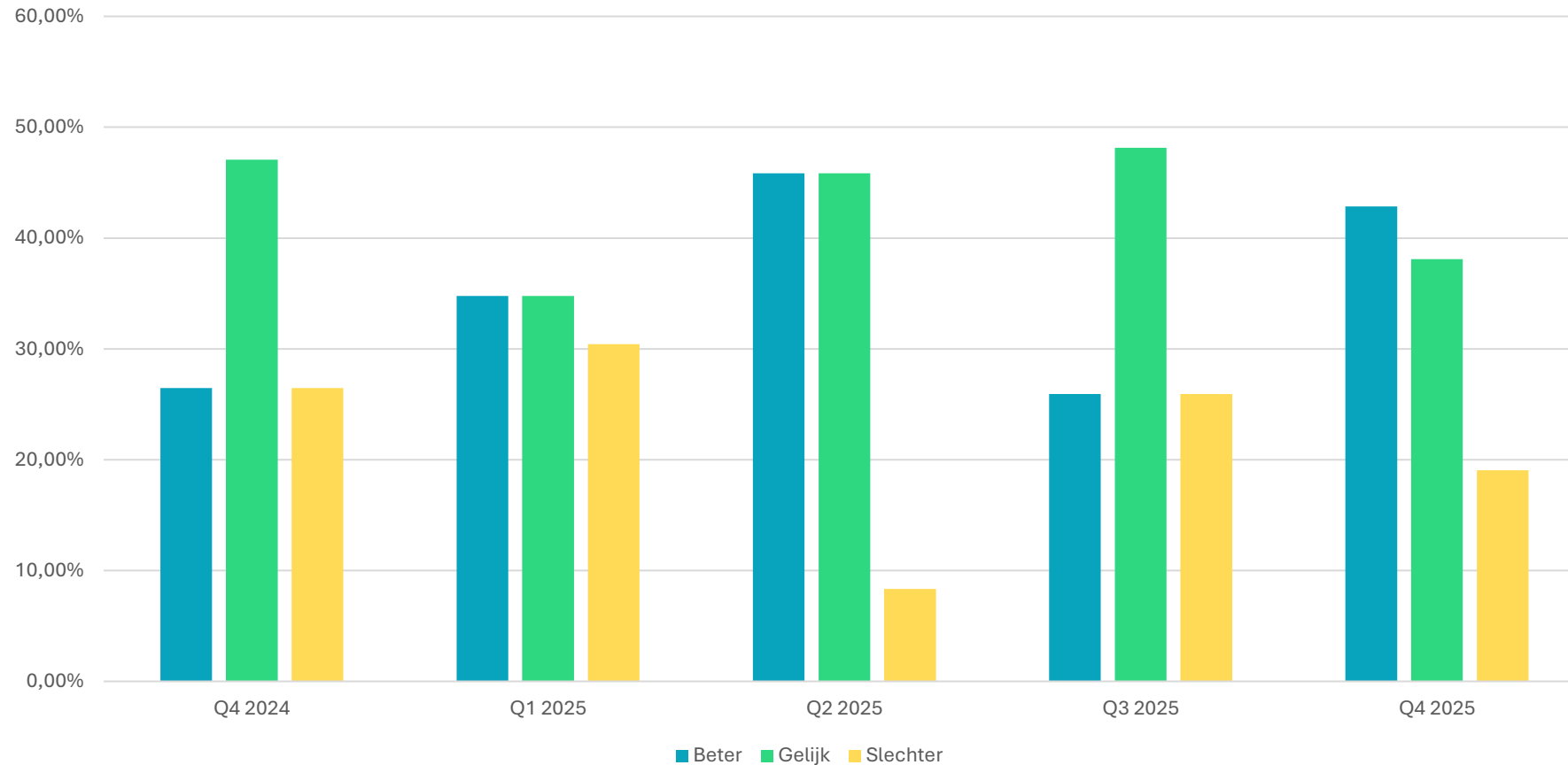
2. Wat verwacht u van uw orderpositie dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



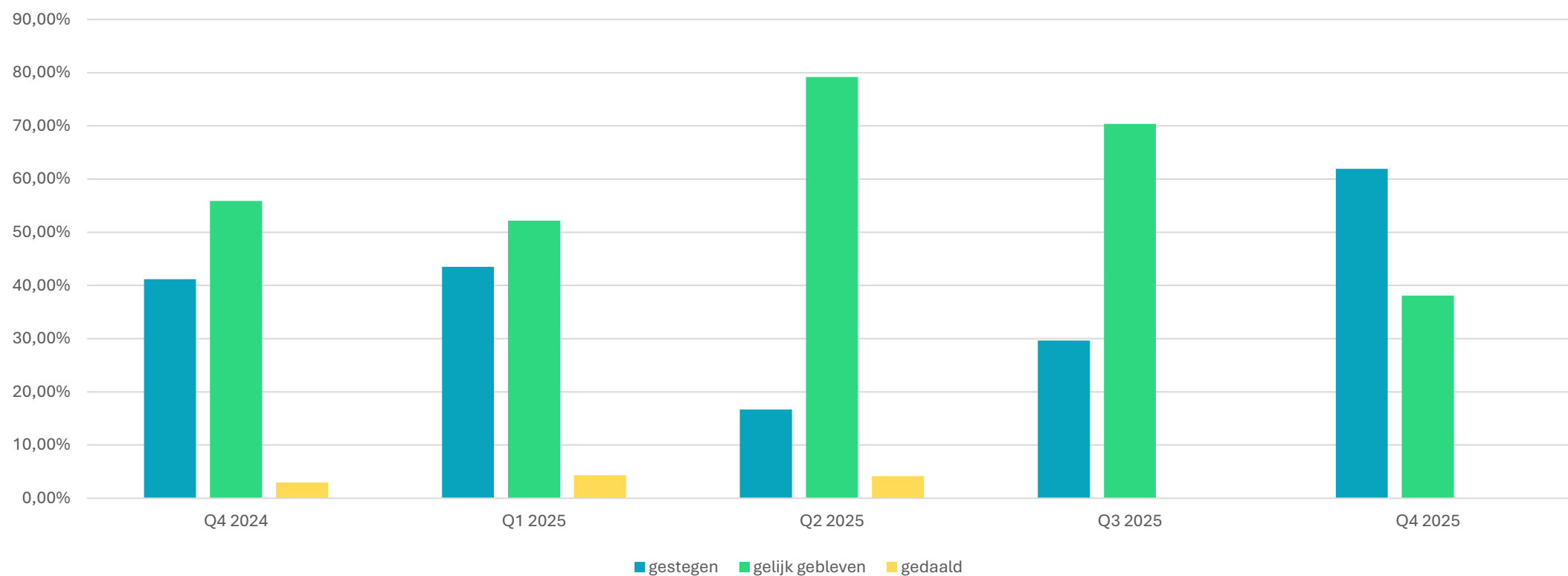
3. Hoe was uw totale omzet afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



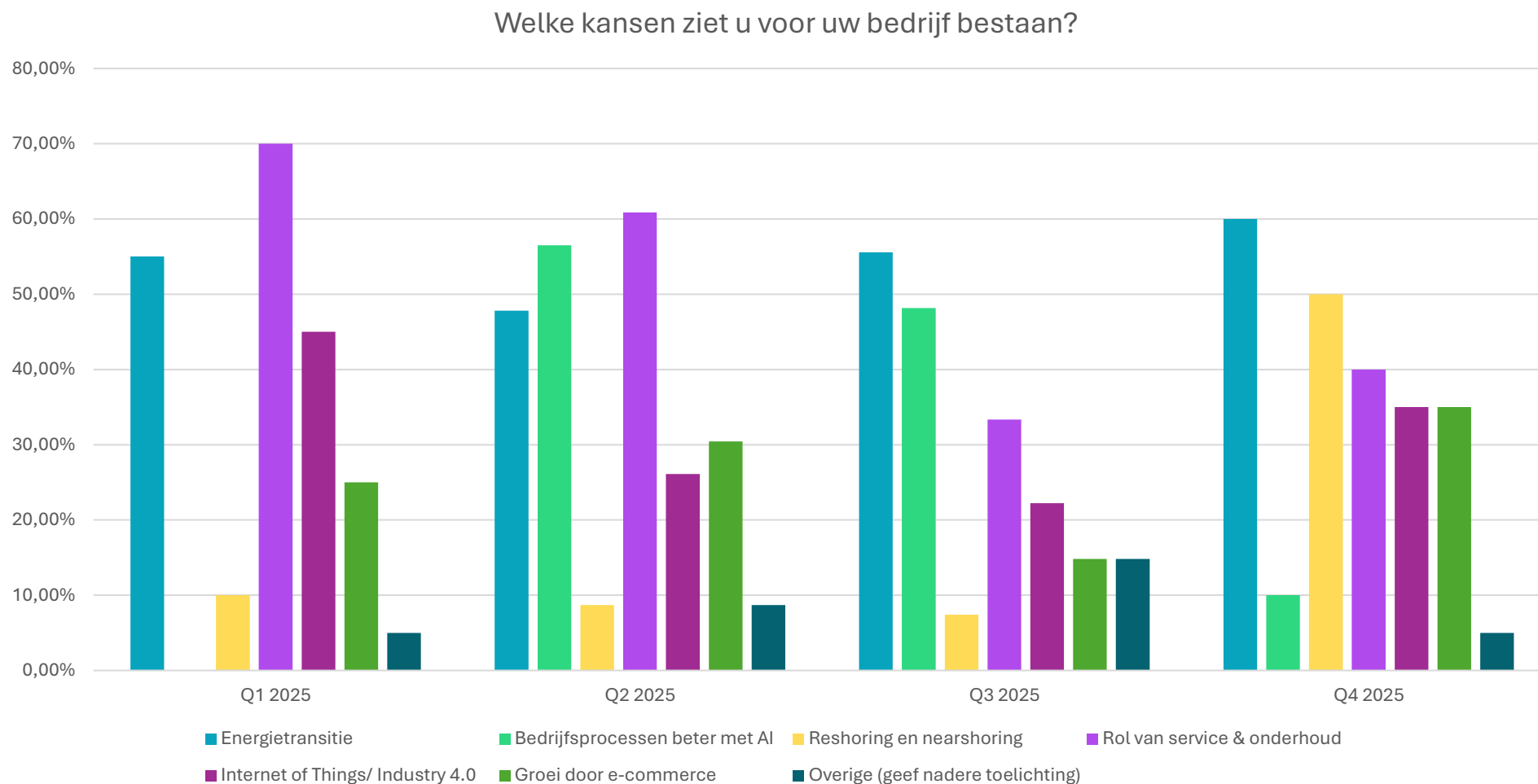
4. Wat verwacht u van uw omzet dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



5. Hoe ontwikkelden zich uw tarieven en/of afzetprijzen in dit kwartaal?



6. Welke kansen ziet u voor uw bedrijf bestaan?



6. Toelichting: anders, namelijk

Q1 2025

- Semicon industrie in Europa

Q2 2025

- Gebrek aan vakmensen in de industrie en dus meer automatisering.
- Meer automatisering

Q3 2025

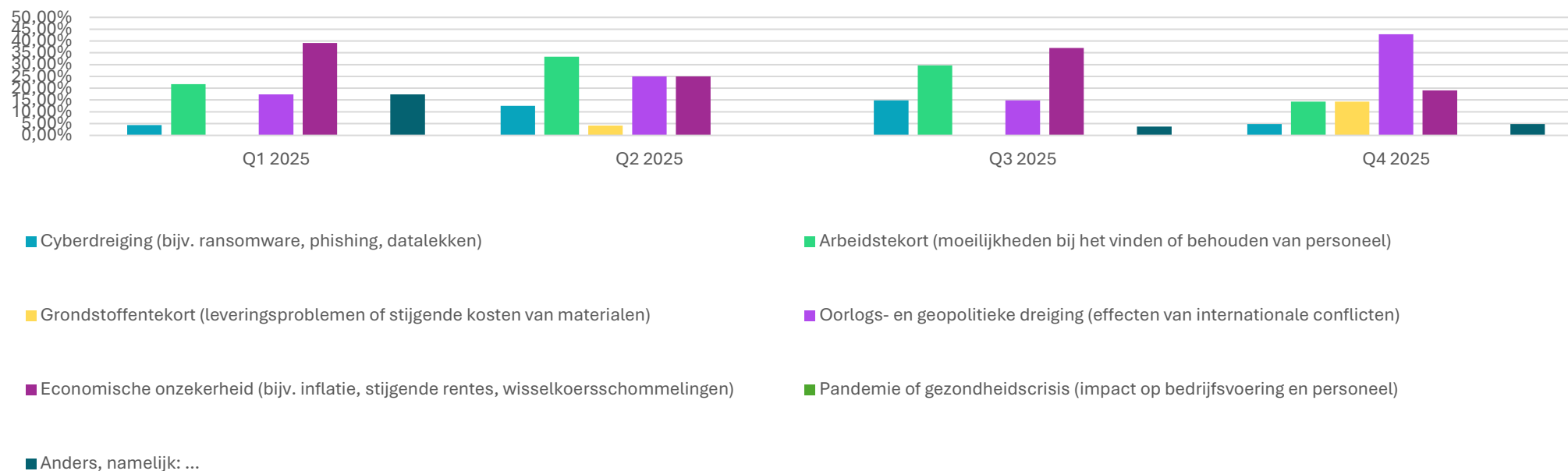
- Kosten bewaken en procedures optimaliseren voor efficiency
- Wet en regelgeving omtrent NIS2, CRA en IEC62443
- Groei high tech industrie
- Nieuwe Innovatieve producten en toepassingen

Q4 2025

- Optimalisatie eigen bedrijfsprocessen overall



7. Welke dreiging heeft momenteel de grootste impact op jouw organisatie of verwacht je in de nabije toekomst?



7. Toelichting: anders, namelijk

Q1 2025

- Onduidelijk overheidsbeleid, en veel te veel bescherming van werknemers, wat leidt tot hogere kosten en minder productiviteit
- Import tarieven
- Energie kosten klantenkring
- Niet meerdere antwoorden mogelijk, wel allesbehalve de pandemie

Q3 2025

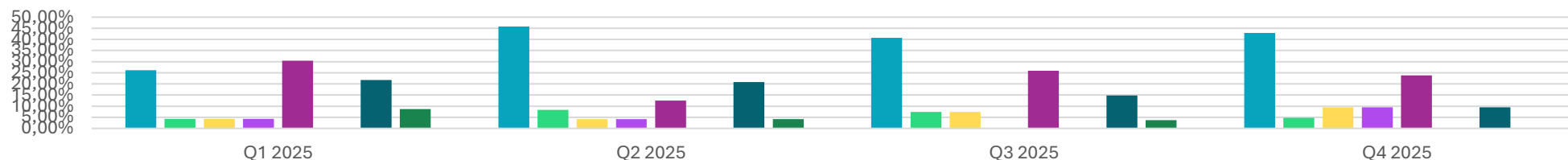
- Onduidelijkheden US heffingen. Bijvoorbeeld per product aangeven welke percentages van metalen elementen in onze producten worden toegepast.

Q4 2025

- Sluiten van chemische fabrieken



8. Op welke van de volgende dreigingen heeft jouw organisatie zich actief voorbereid?



■ Cyberdreiging (bijv. cybersecuritymaatregelen, IT-beveiliging)

■ Grondstoffentekort (bijv. alternatieve leveranciers, voorraadbeheer)

■ Economische onzekerheid (bijv. kostenbesparing, flexibele prijsstrategieën)

■ Geen specifieke voorbereidingen getroffen

■ Arbeidstekort (bijv. wervingsstrategieën, automatisering)

■ Oorlogs- en geopolitieke dreiging (bijv. scenarioanalyses, diversificatie van markten)

■ Pandemie of gezondheidscrisis (bijv. thuiswerkbeleid, gezondheidsmaatregelen)

■ Anders, namelijk



9. Waar zou FHI en/of andere leden uw organisatie mee kunnen helpen

Q1 2025

- Kosten verlaging bij maakindustrie benadrukken bij overheid
- Gedetailleerde informatie over de situatie van de procesindustrie in Nederland
- Naamsbekendheid bij de leden, infoartikel of iets dergelijks
- FHI kan ons als organisatie vooral helpen door het belang van digitalisering en data nog duidelijker te positioneren binnen de industrie.
- Meer gedetailleerde sector- en marktinformatie

Q2 2025

- Salaris indicatie op functie
- Relevante sectordata (marktgrootte).

Q3 2025

- Denk dat de FHI en regering beter samen kunnen werken, instromers en de techniek promoten.
- Marktdata en sectordata
- Duidelijkheid over de heffingen en hoe we dit moeten aanpakken
- Mensen bewust laten worden van de toenemende afhankelijkheid van big tech
- Politiek bewerken om de maakindustrie in Nederland te laten overleven

Q4 2025

- Als u contact opneemt m.b.t. kansen rondom Defensie
- Betrouwbare marktdata
- Nieuwe actuele verkoop- en leveringsvoorwaarden

