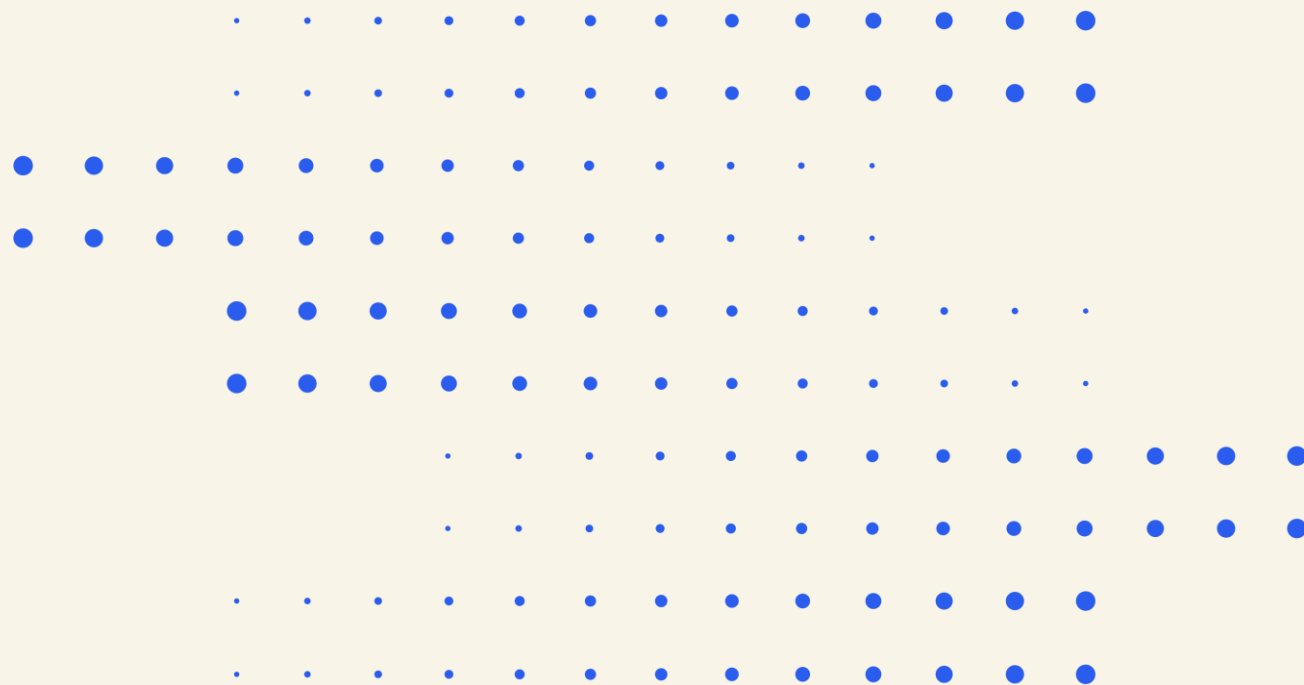


Economische
barometer
Q4, 2025

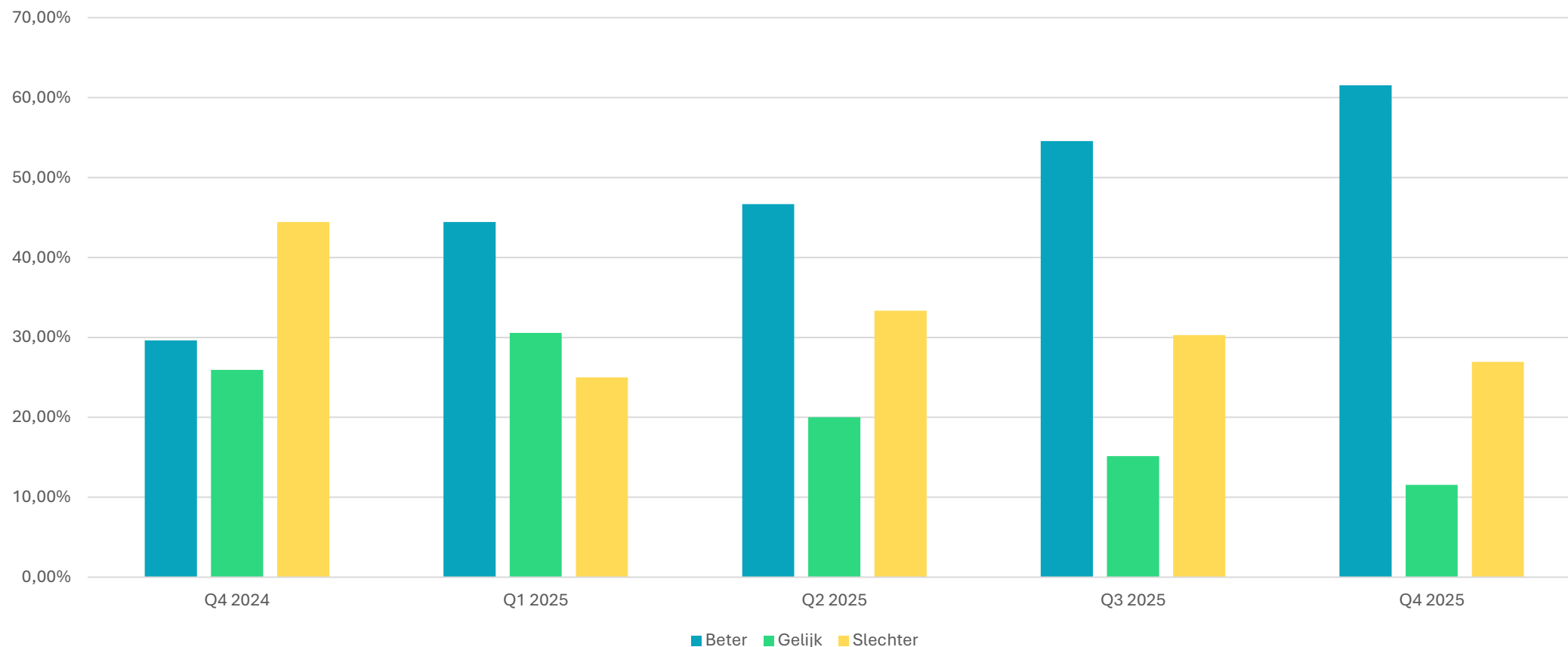




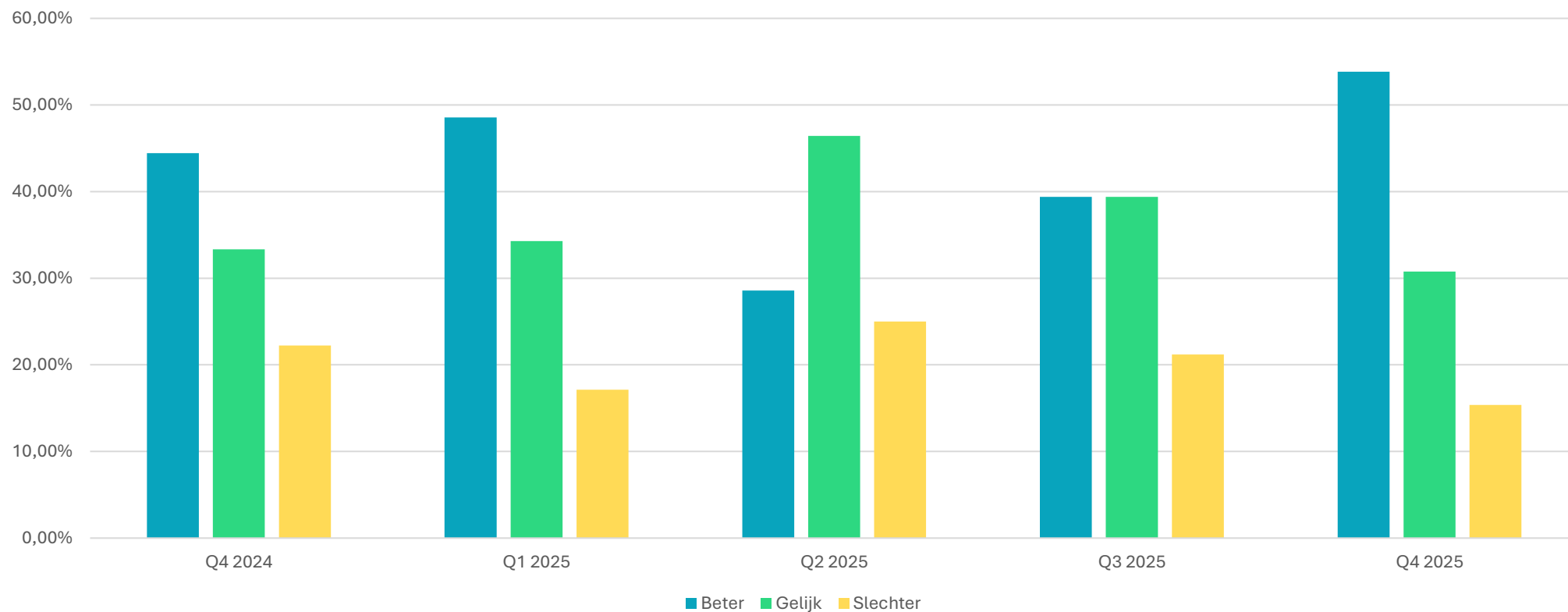
Economische barometer Q4-2025 Industriële Elektronica



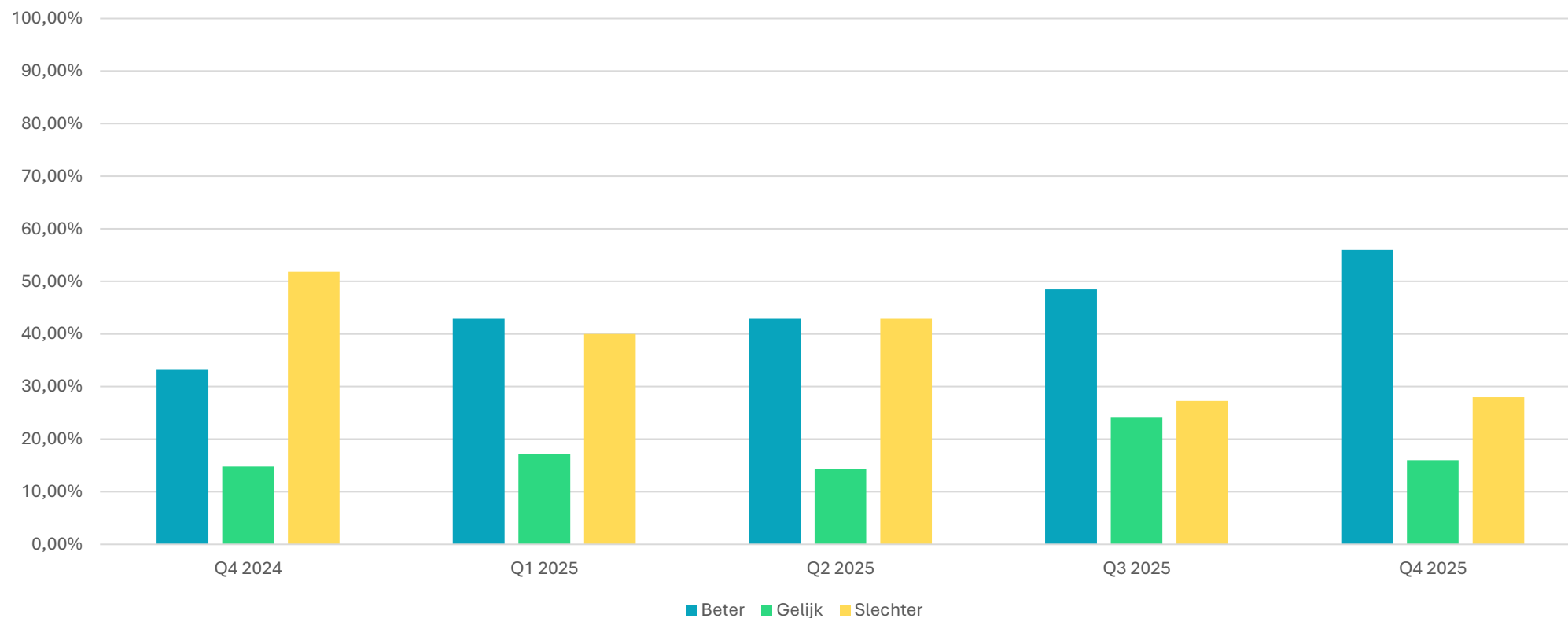
1. Hoe was je totale orderpositie afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



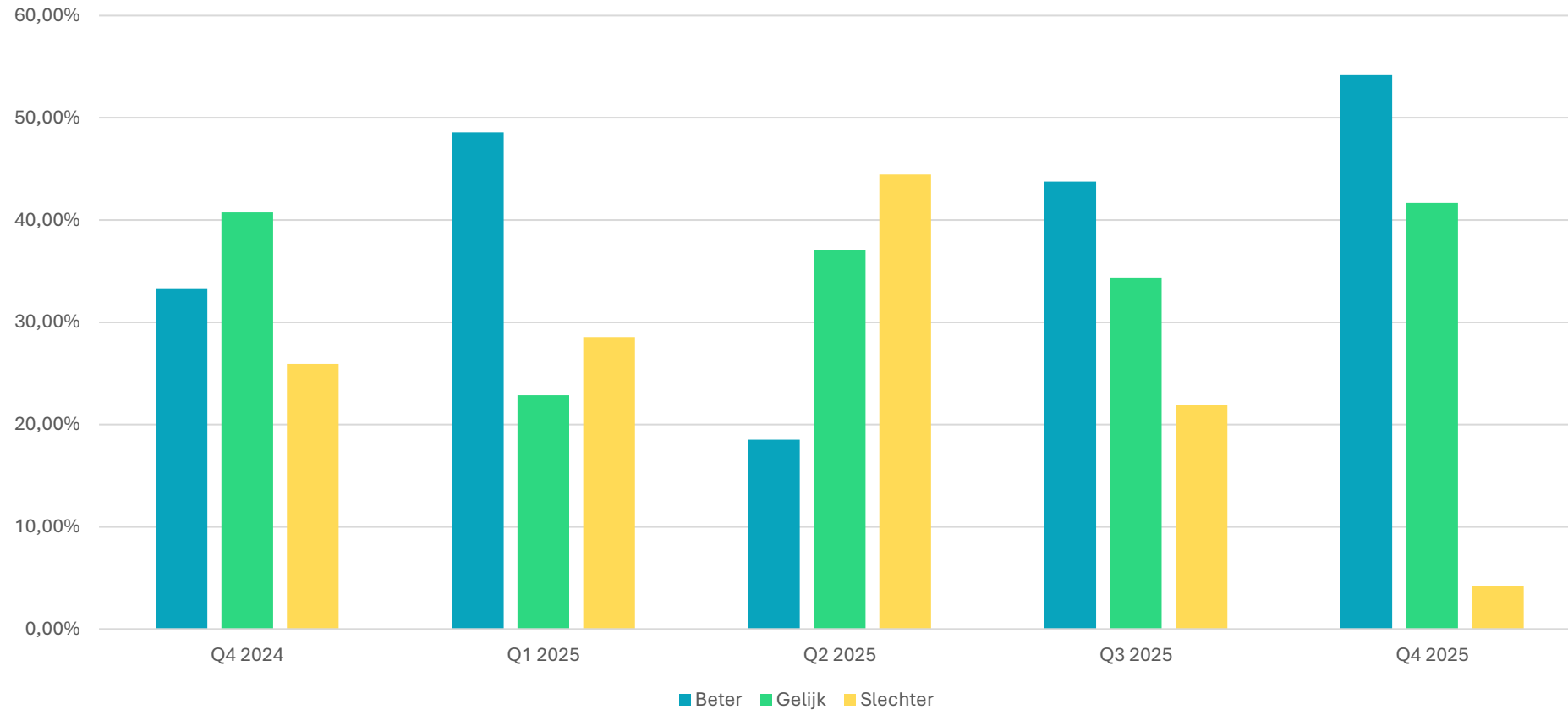
2. Wat verwacht u van uw orderpositie dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



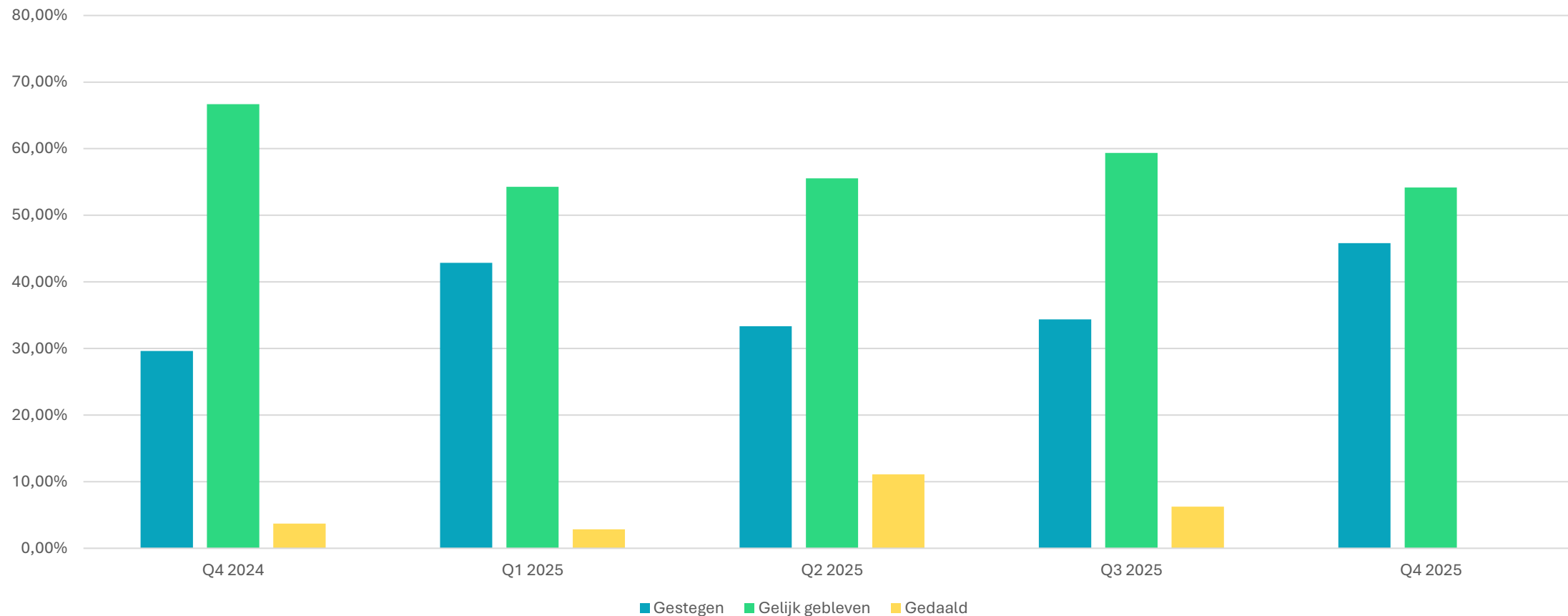
3. Hoe was uw totale omzet afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



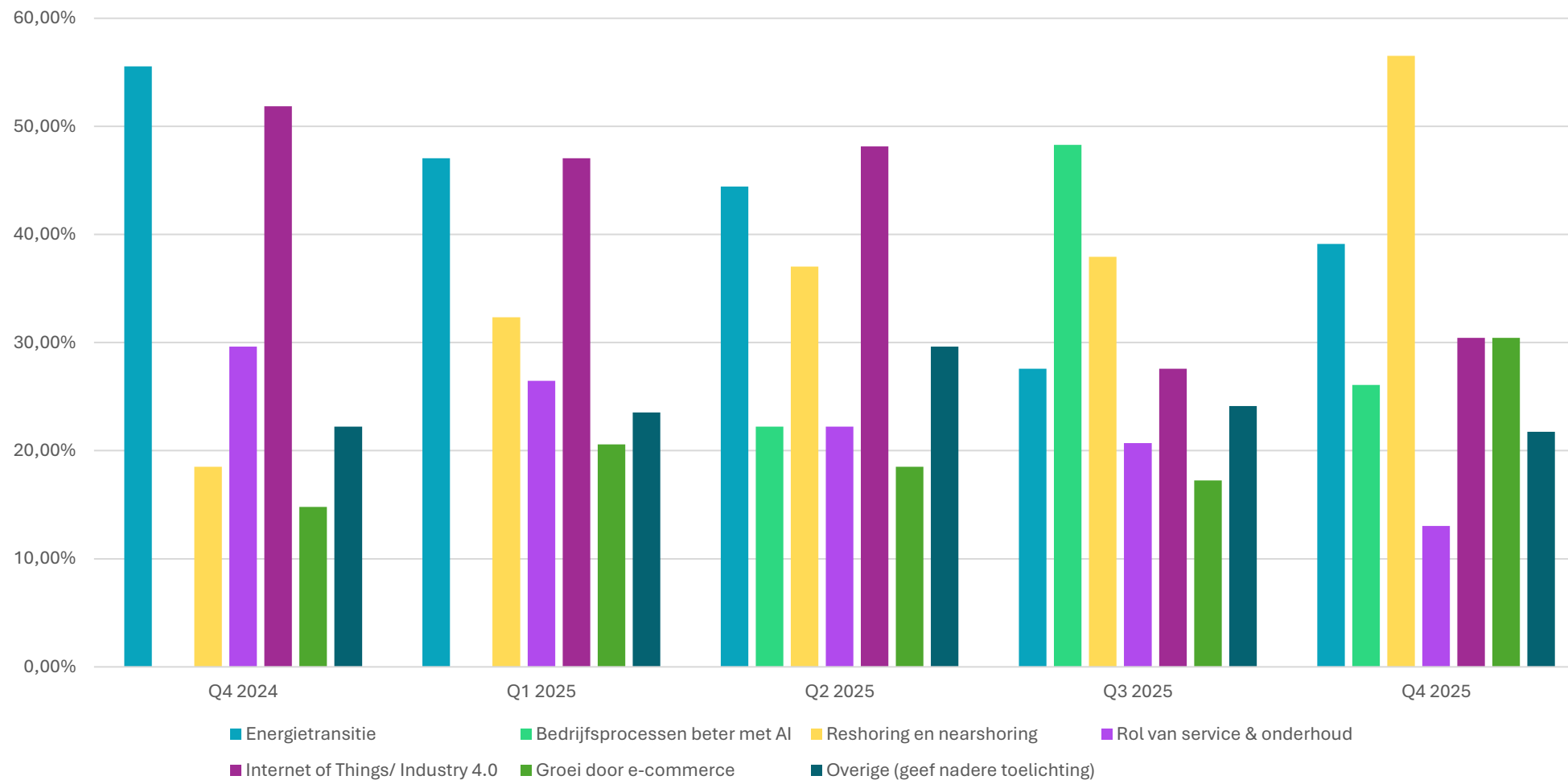
4. Wat verwacht u van uw omzet dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



5. Hoe ontwikkelden zich uw tarieven en/of afzetprijzen in dit kwartaal?



6. Welke kansen ziet u voor uw bedrijf bestaan?



6. Toelichting: anders, namelijk

Q1 2025

- Outsourcing
- Defensie
- AI

Q2 2025

- Defensie
- Militaire bestedingen Europa

Q3 2025

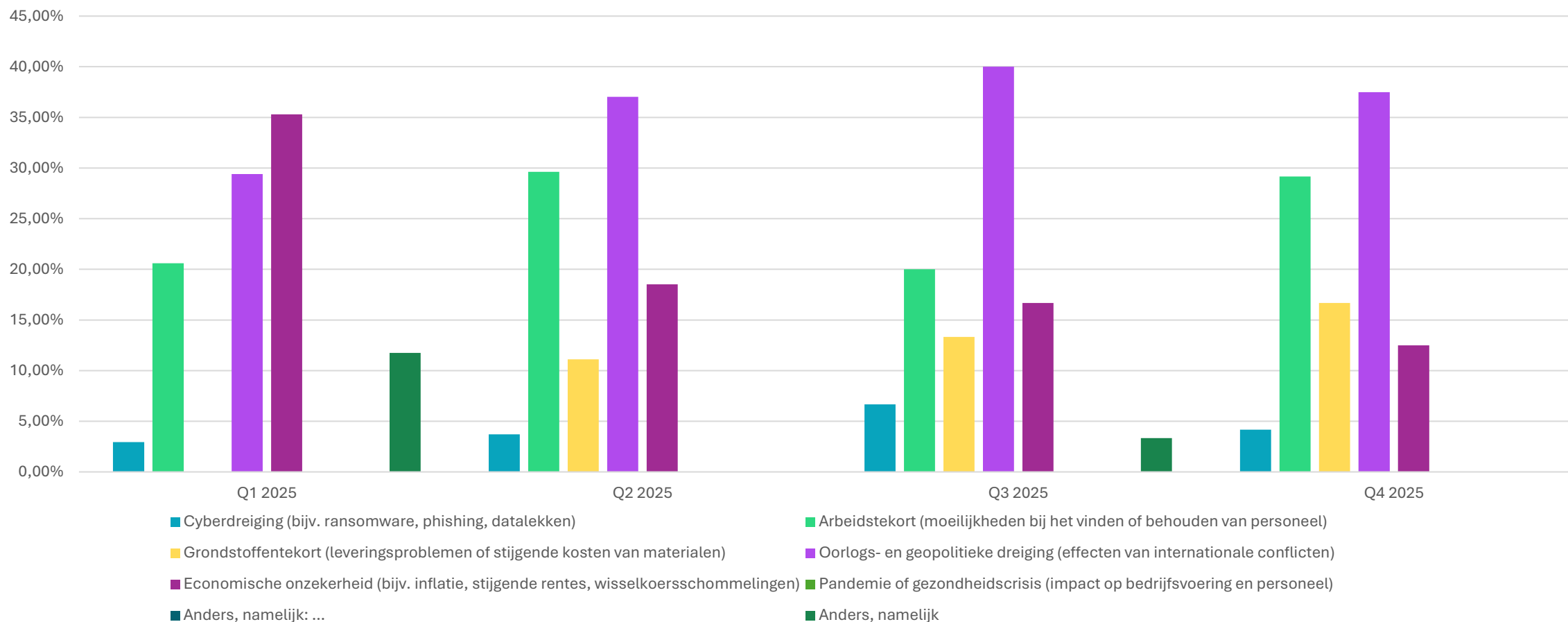
- Defensie
- Geopolitieke ontwikkelingen
- Toename chip gebruik

Q4 2025

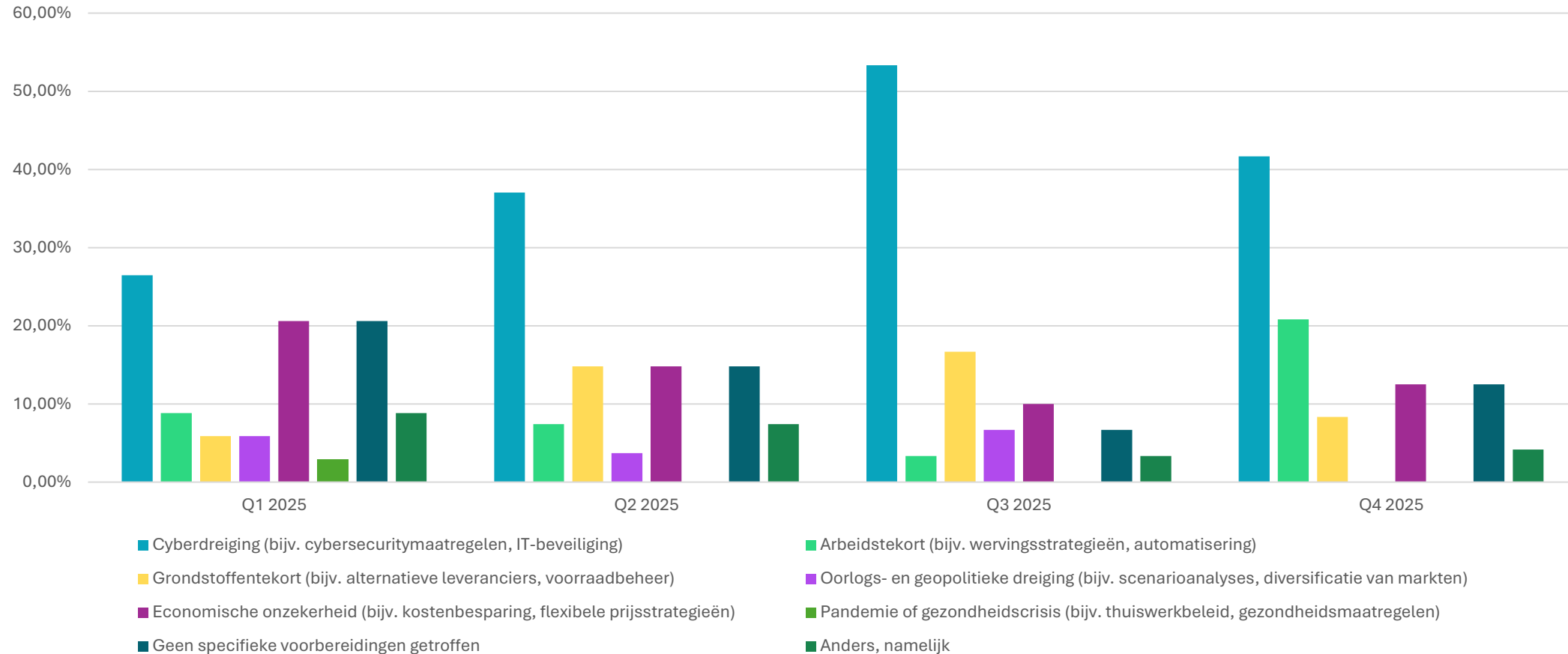
- Groei in de EU Defensie markt
- Ontwikkeling nieuwe producten
- Betere service / kortere levertijden dan Aziatische leveranciers door grote voorraden en in-house design
- Groei door kennisversterking



7. Welke dreiging heeft momenteel de grootste impact op jouw organisatie of verwacht je in de nabije toekomst?



8. Op welke van de volgende dreigingen heeft jouw organisatie zich actief voorbereid?



9. Waar zou FHI jouw organisatie mee kunnen helpen?

Q1 2025

- Marketing/exposure in het buitenland
- Netwerken
- Voorlichting AI
- Bescherming distributeurs

Q2 2025

- Advies economische situatie Europa
- Technisch personeel
- Gezamenlijke aanpak Defensie

Q3 2025

- Lobby regeldruk
- Duiden van marktontwikkelingen

Q4 2025

- Contact leggen met Defensie Cluster
- Gezonde verkoopvoorwaarden definiëren.
- Contacten leggen met mogelijk geïnteresseerde partijen voor kale pcb's.

