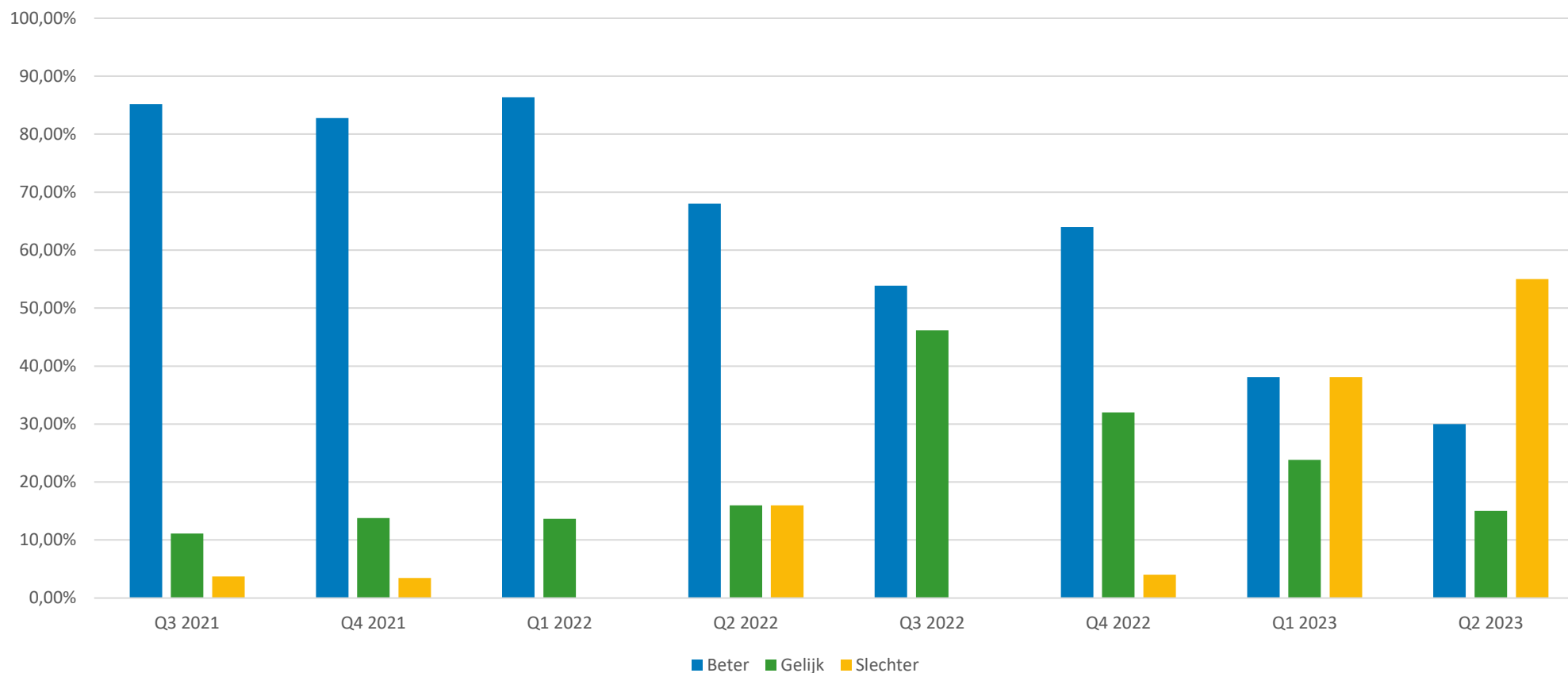




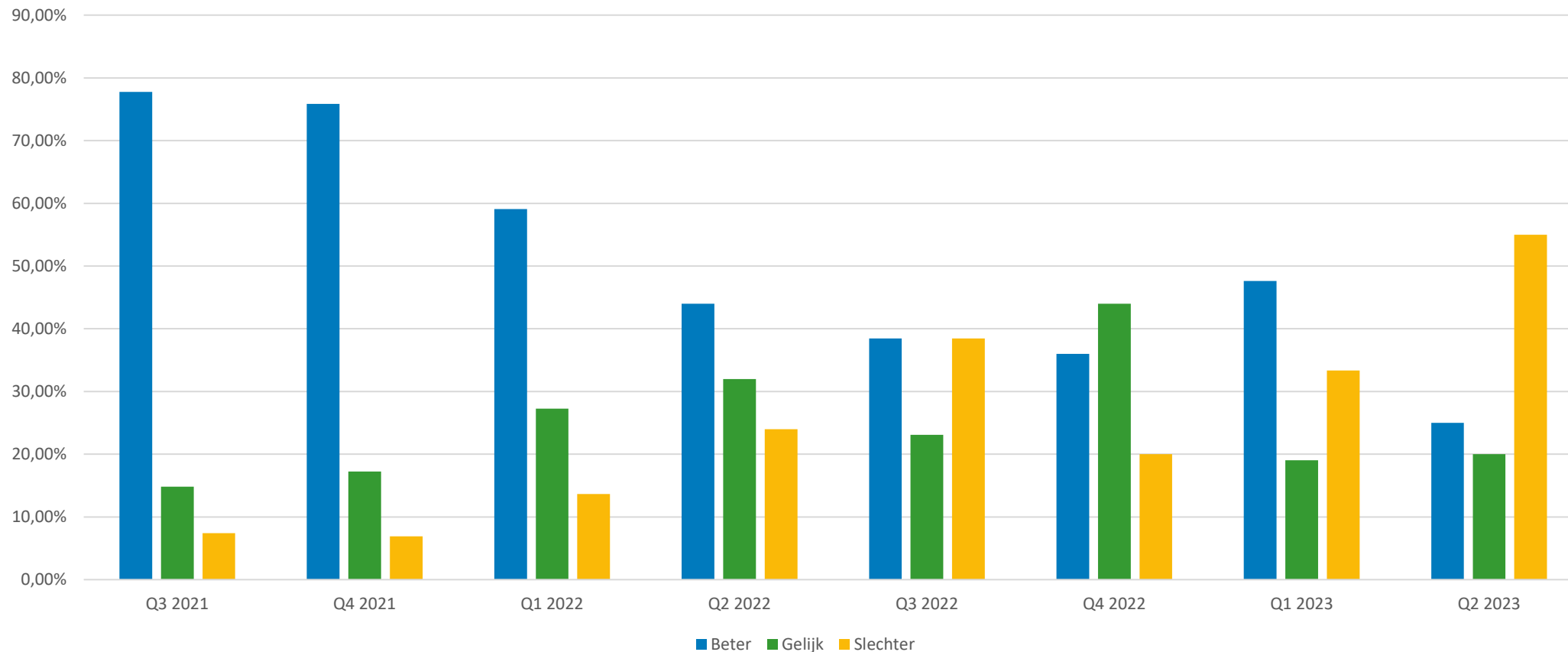
Economische barometer – Q2, 2023



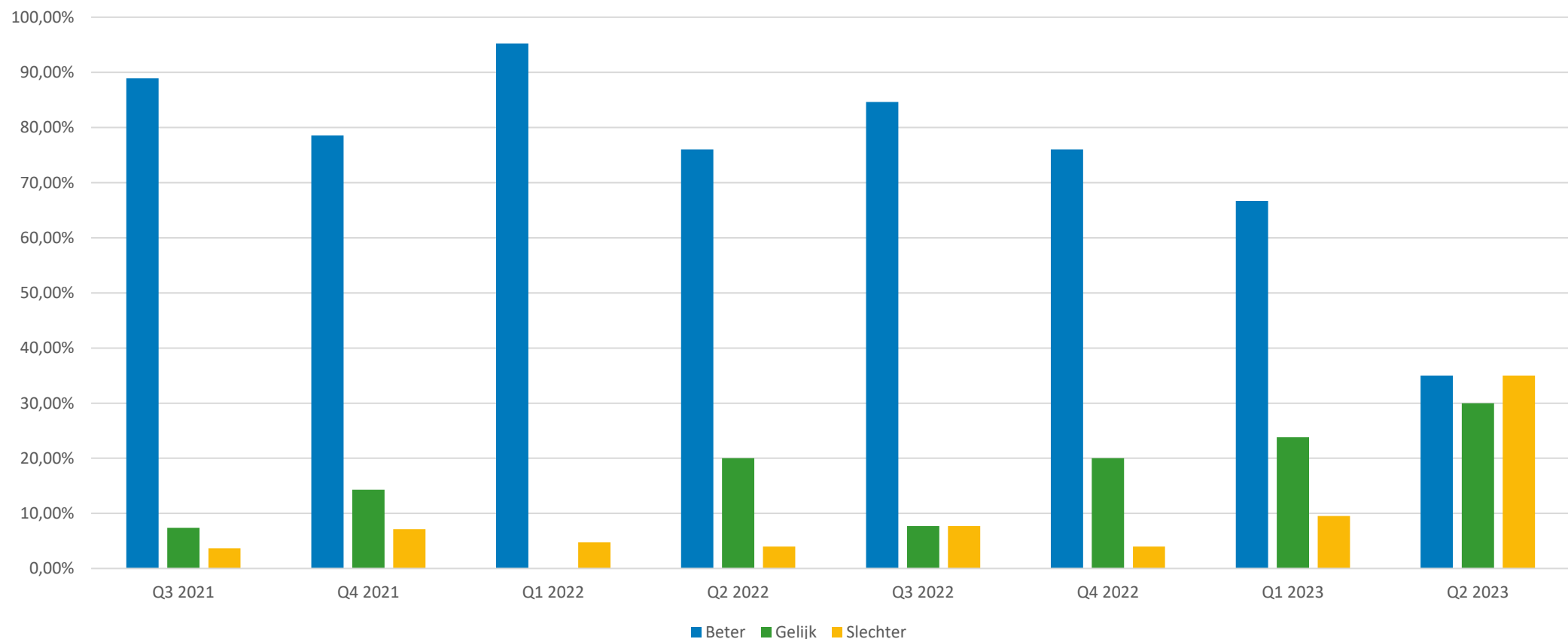
Hoe was jouw totale orderpositie afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



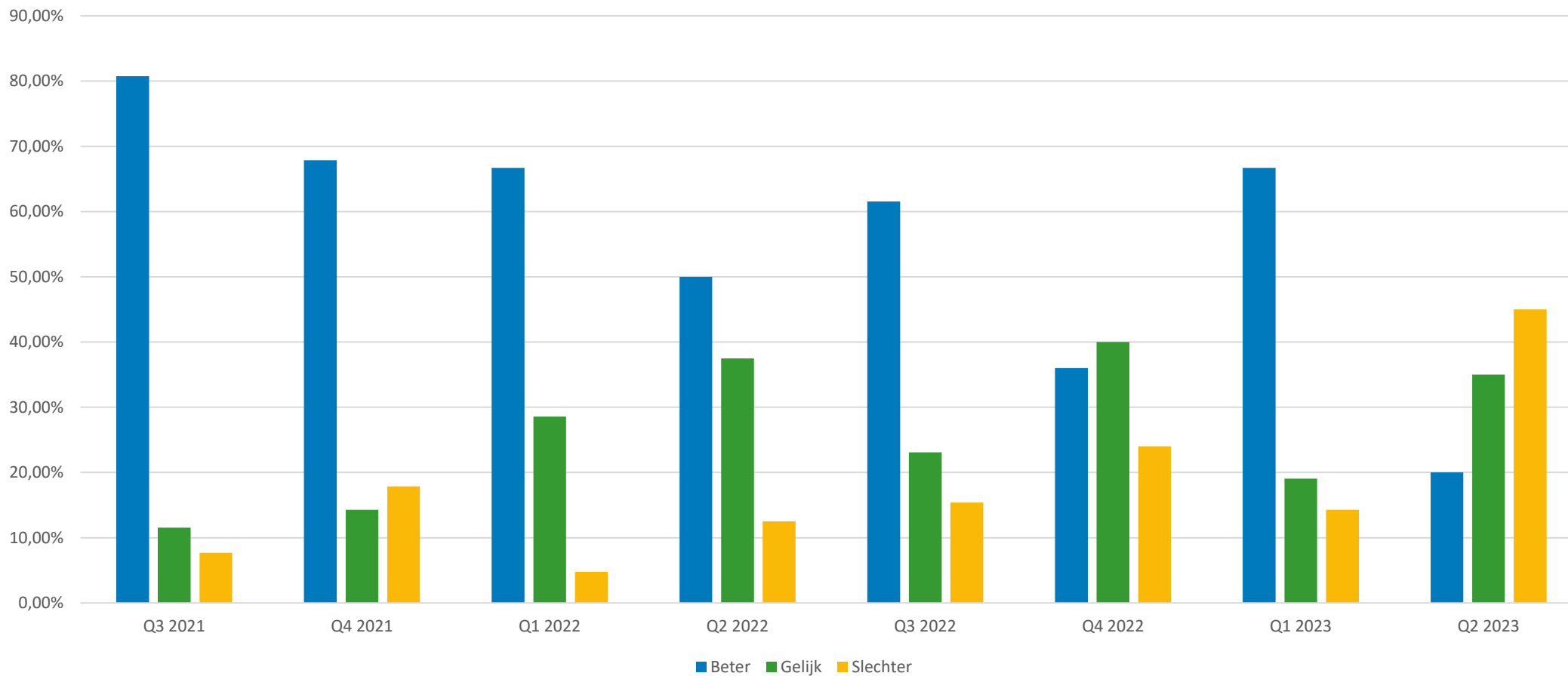
Wat verwacht je van jouw orderpositie dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



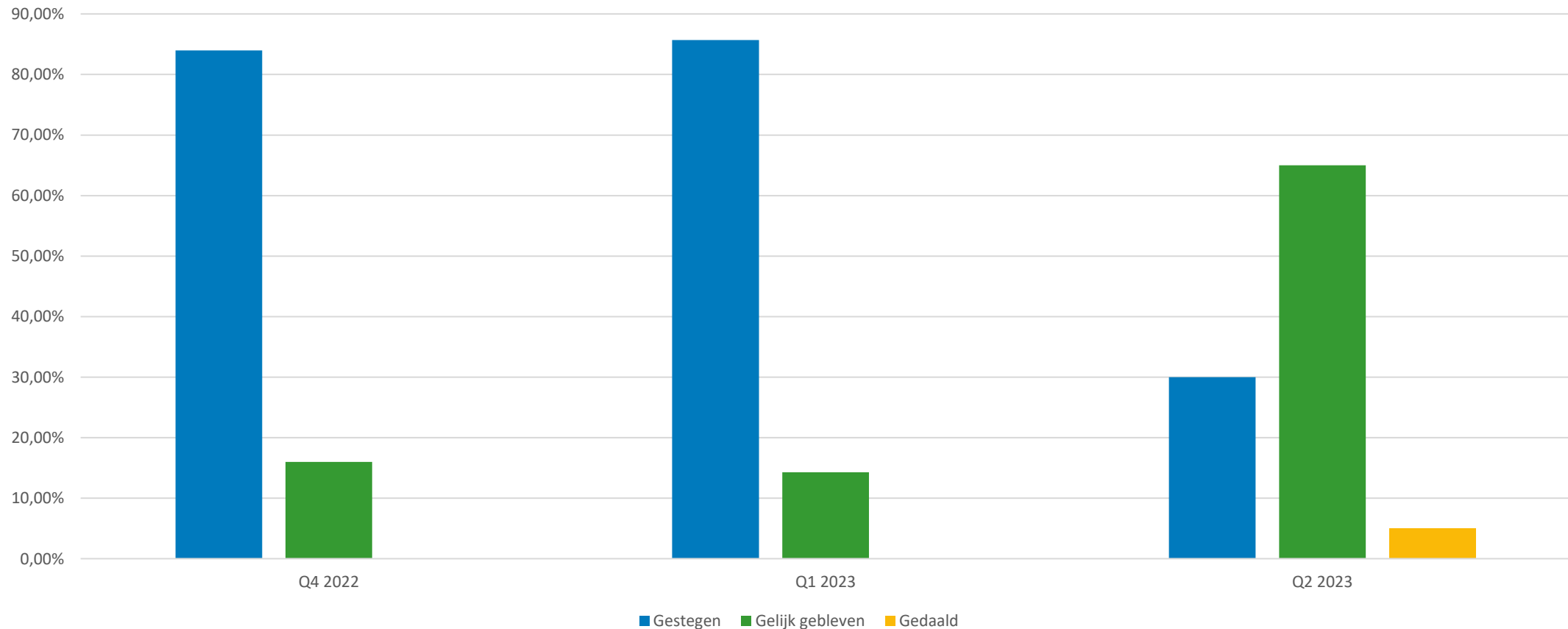
Hoe was jouw totale omzet afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



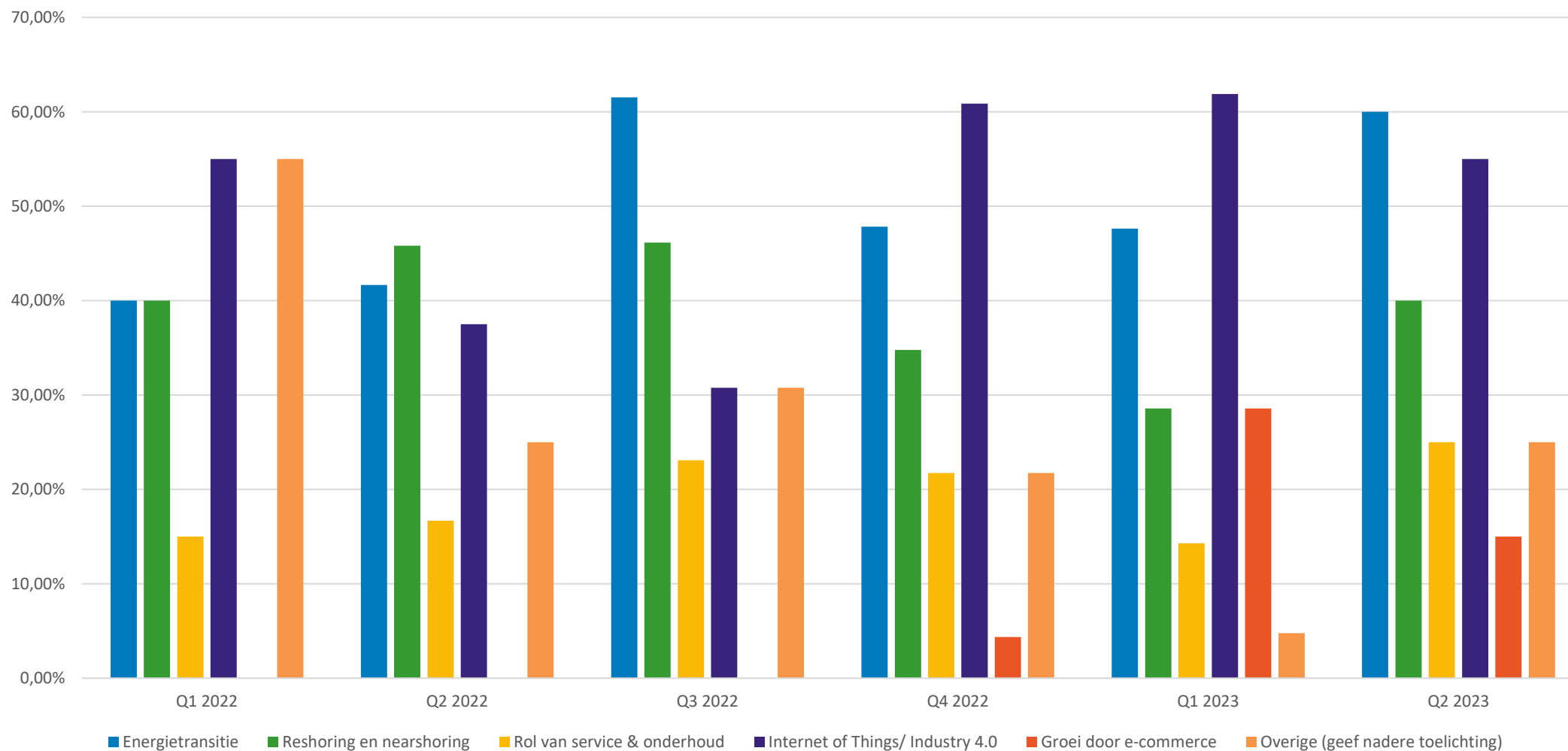
Wat verwacht je van jouw omzet dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



Hoe ontwikkelden zich jouw tarieven en/of afzetprijzen in dit 2e kwartaal?



Welke kansen zie je voor jouw bedrijf bestaan?



Welke kansen zie je voor jouw bedrijf bestaan?

Toelichting

Q2 2022

renewable energy, E-mobility and Battery storage
automatisering van allerlei zaken
Groei in zowel industrie als defensie
Defensie
Environmental Social @ Governance bewustwording en validatie hiervan of maw Corporate Social Responsibility waardering door de markt.
geen want in mijn bedrijf werkte maar 1 persoon (ikzelf) die omzet genereerde en ik ben vanaf april met pensioen.

Q3 2022

Defensie
e-mobility
Autonome groei bij bestaande en nieuwe klanten door
grotere breedbandvraag, daarnaast grotere vraag uit defensie
industrie.maast
Bewustwording ivm ESG (environmental, social and
governance)

Q4 2022

Defensie
Data beveiliging, EU-reguleringen
Bewustwording omtrent Corporate Sustainability and
Responsibility
Veranderend beeld bij FPGA's en de toepassing ervan
Lichte verbetering in componentleveringen.

Q1 2023

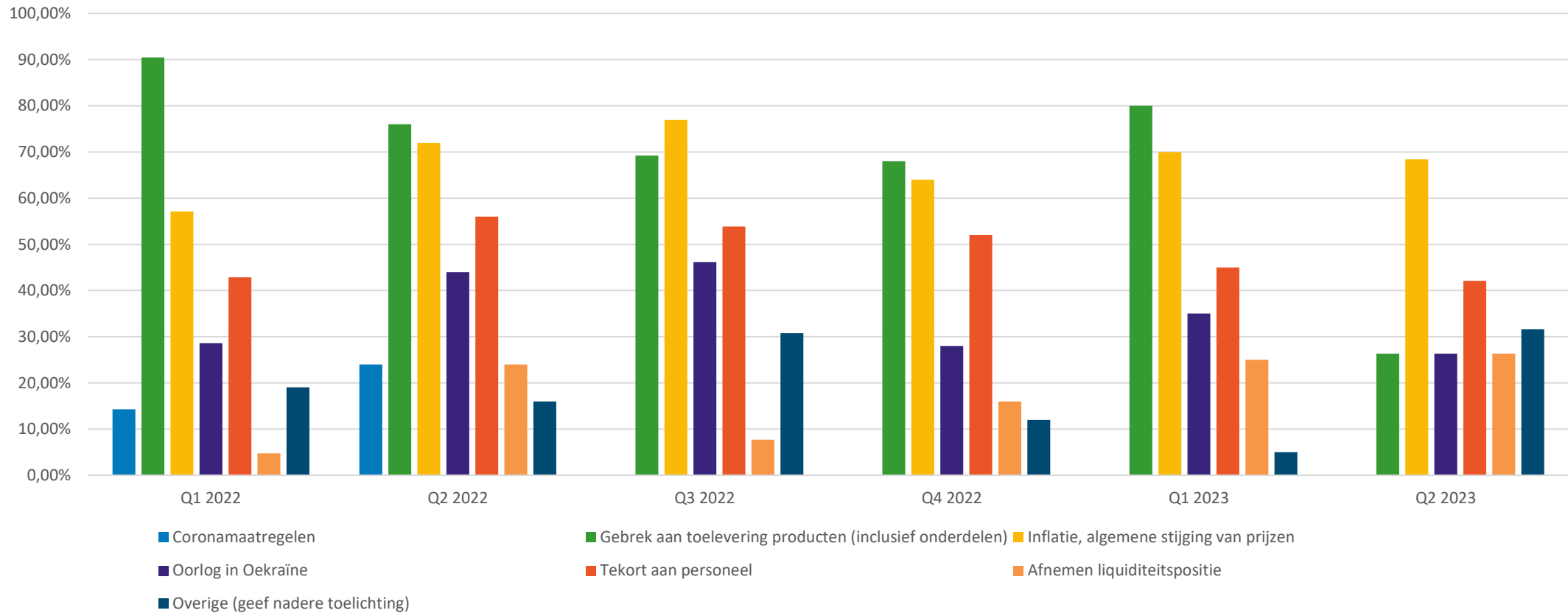
Medische IoT toepassingen

Q2 2023

Management ondersteuning
Defensie
Groei in de industrie
defensie markt is groeiend
e-mobility



Met welke problemen heb je te maken of denk je te maken te krijgen, die jouw bedrijfsresultaat negatief beïnvloeden?



Toelichting

Met welke problemen heb je te maken of denk je te maken te krijgen, die jouw bedrijfsresultaat negatief beïnvloeden?

Q1 2022

Terughoudendheid van nieuw investeringen voor vernieuwing en innovatie
Medewerkers met specifieke electronicakennis/opleiding
Energie- en grondstofprijzen swingen de pan uit
Extreem hoge transportkosten

Q2 2022

USD/Euro ratio
Leeftijd, wil eigenlijk de zaak verkopen
Energie-kostenexplosie en energietekorten.

Q1, 2023

Labour- and energy cost

Q3 2022

Terugvallende vraag
Faillissementen bij klanten (slechte cash flow in keten)
Langere levertijden, die de facturatie uitschuiven
Energie + Chiptekorten enerzijds en gebrek aan technisch vaardig en werkwillend personeel op Europese bodem zijn de kern van ons probleem.

www.tni.nl/industriële-elektronica

Q4 2022

Kans op recessie
Geen duidelijkheid vanuit politiek en geopolitieke situatie.
Energieprijzen, grondstofprijzen en loonkoststijgingen die zich niet op wereldvlak maar enkel in Europa manifesteren. De kloof met Azië en USA groeit.

Q2 2023

Overtollige voorraad bij klanten a.g.v. ketenverstoringen in 2022 en vermindering orderintake 2023
Klantenvraag door overstocking in 2022+Q1 2023
Gevoel van onzekerheid bij klanten
Liquiditeitspositie bij onze klanten
Teveel ingekocht door klanten in 2022
Afnemende vraag bij onze klanten. Tevens maken ze hun voorraden op. Dat geeft een dubbel negatief effect op de order intake

