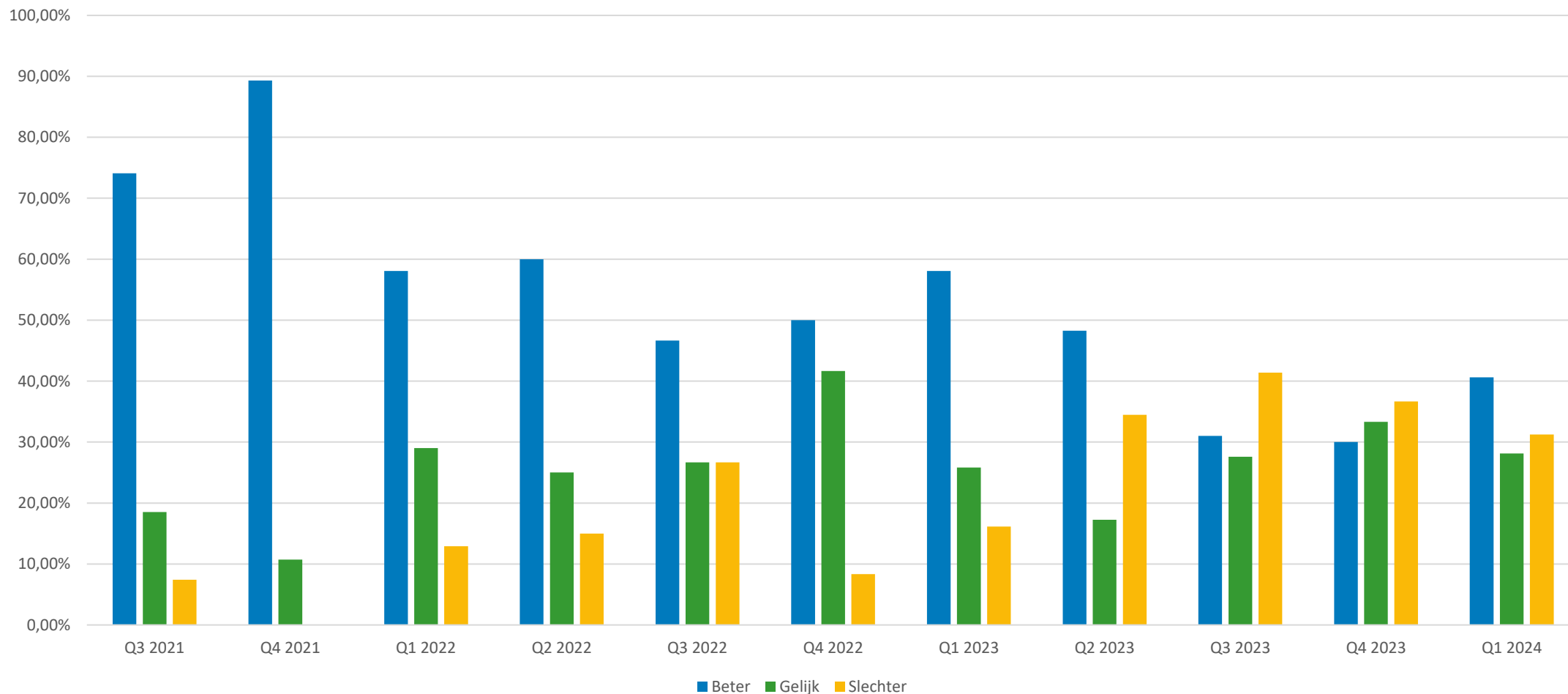


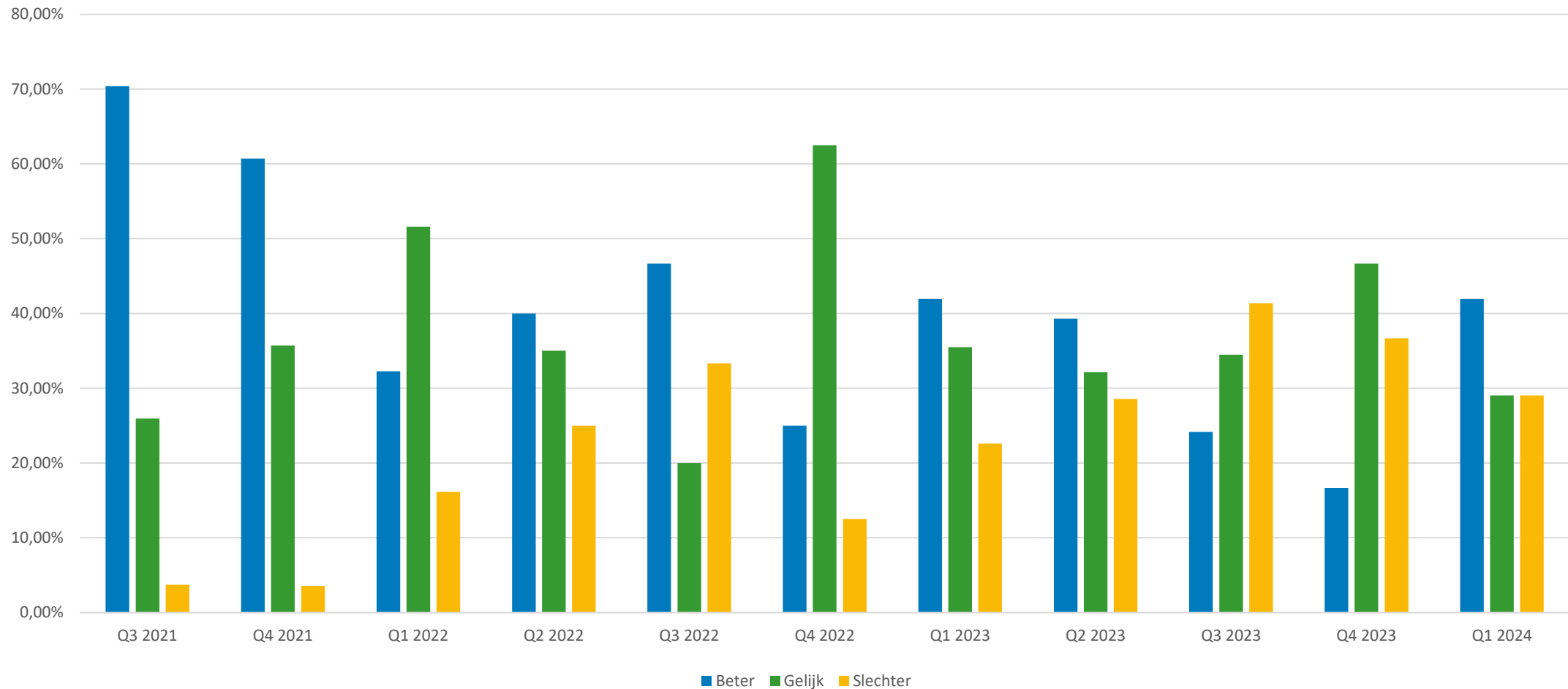
Economische barometer – Q1, 2024



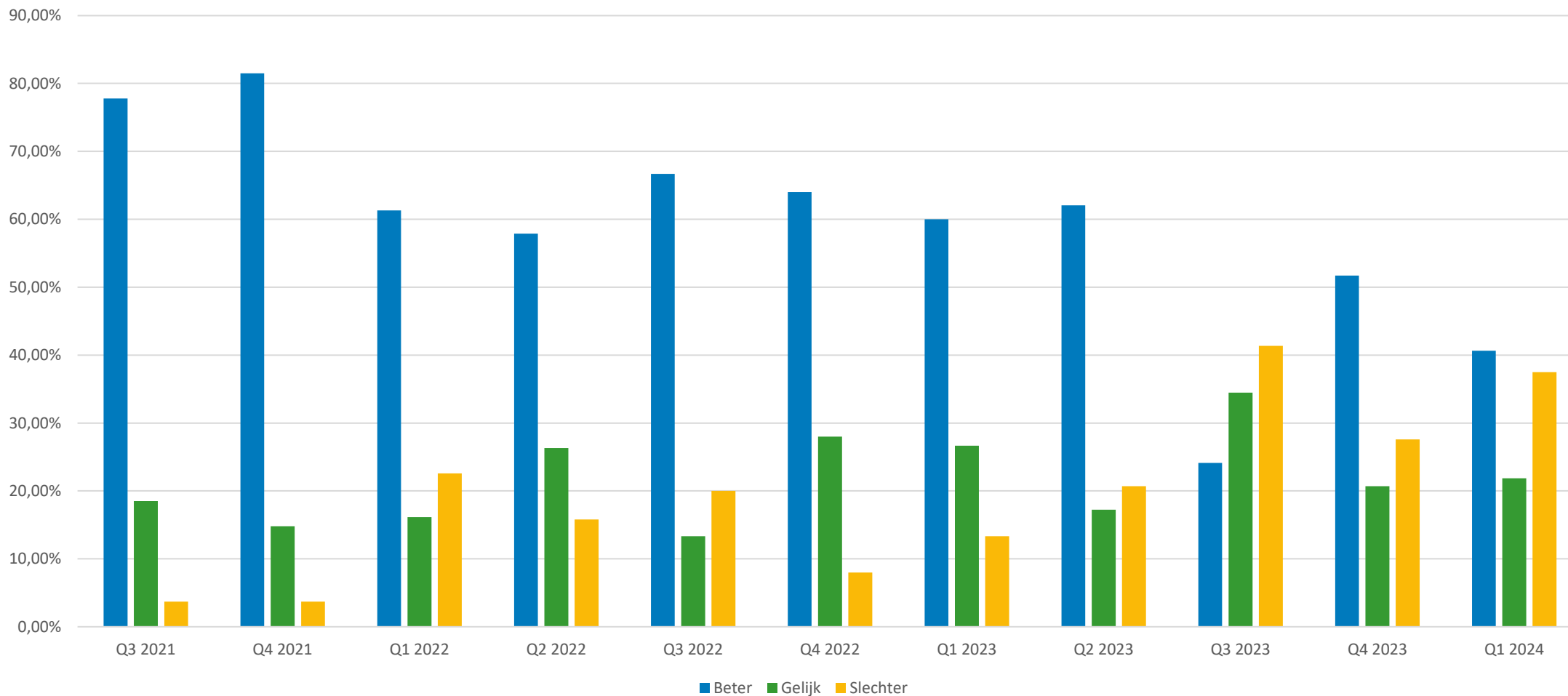
Hoe was jouw totale orderpositie afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



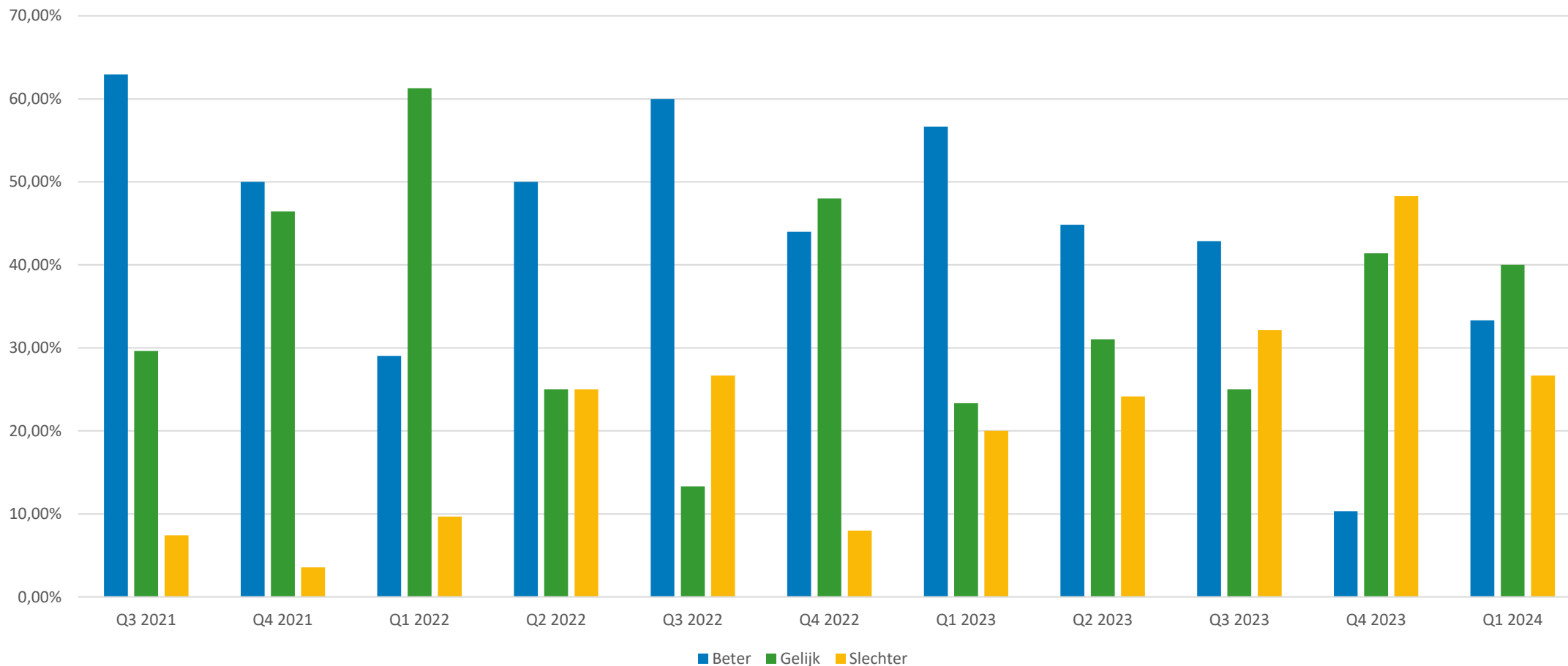
Wat verwacht je van jouw orderpositie dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



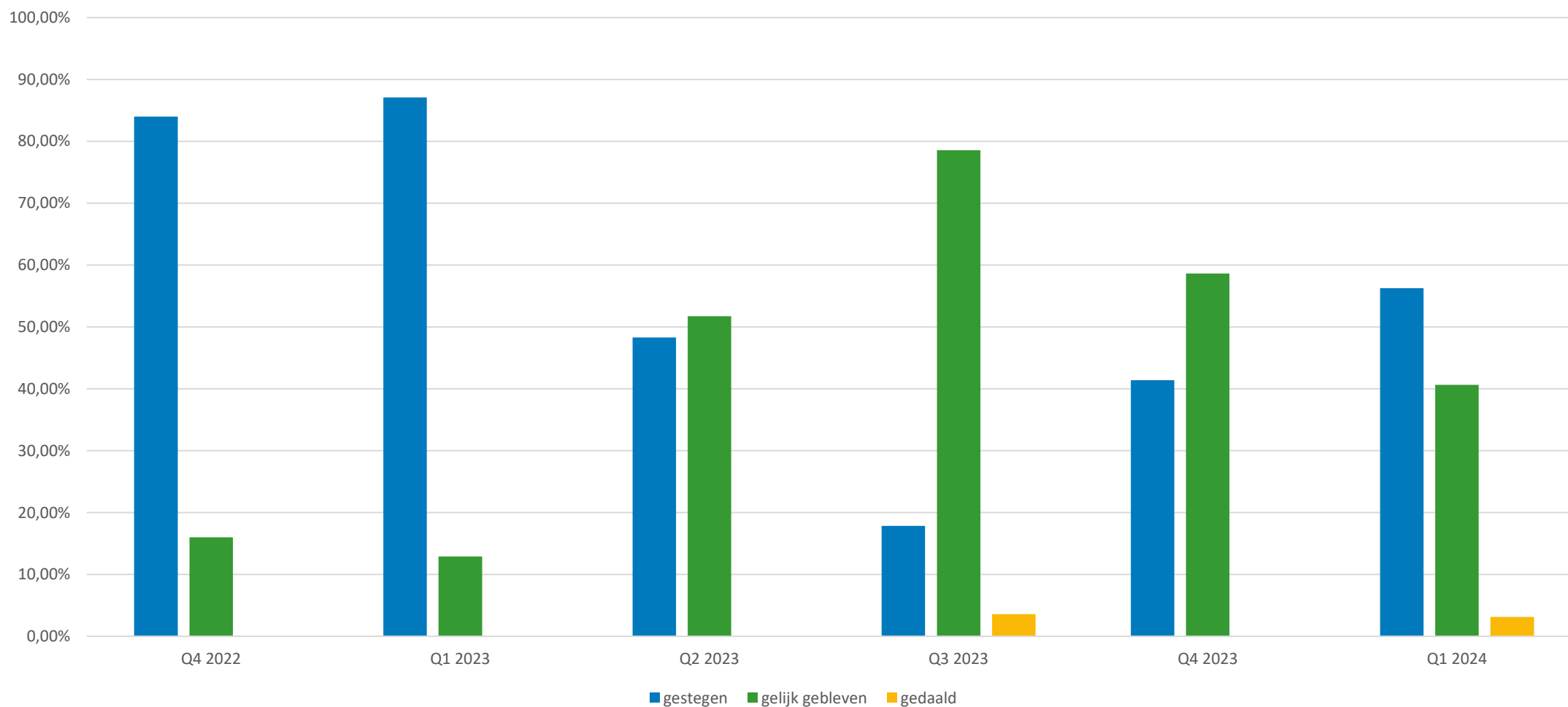
Hoe was jouw totale omzet afgelopen kwartaal ten opzichte van hetzelfde kwartaal vorig jaar?



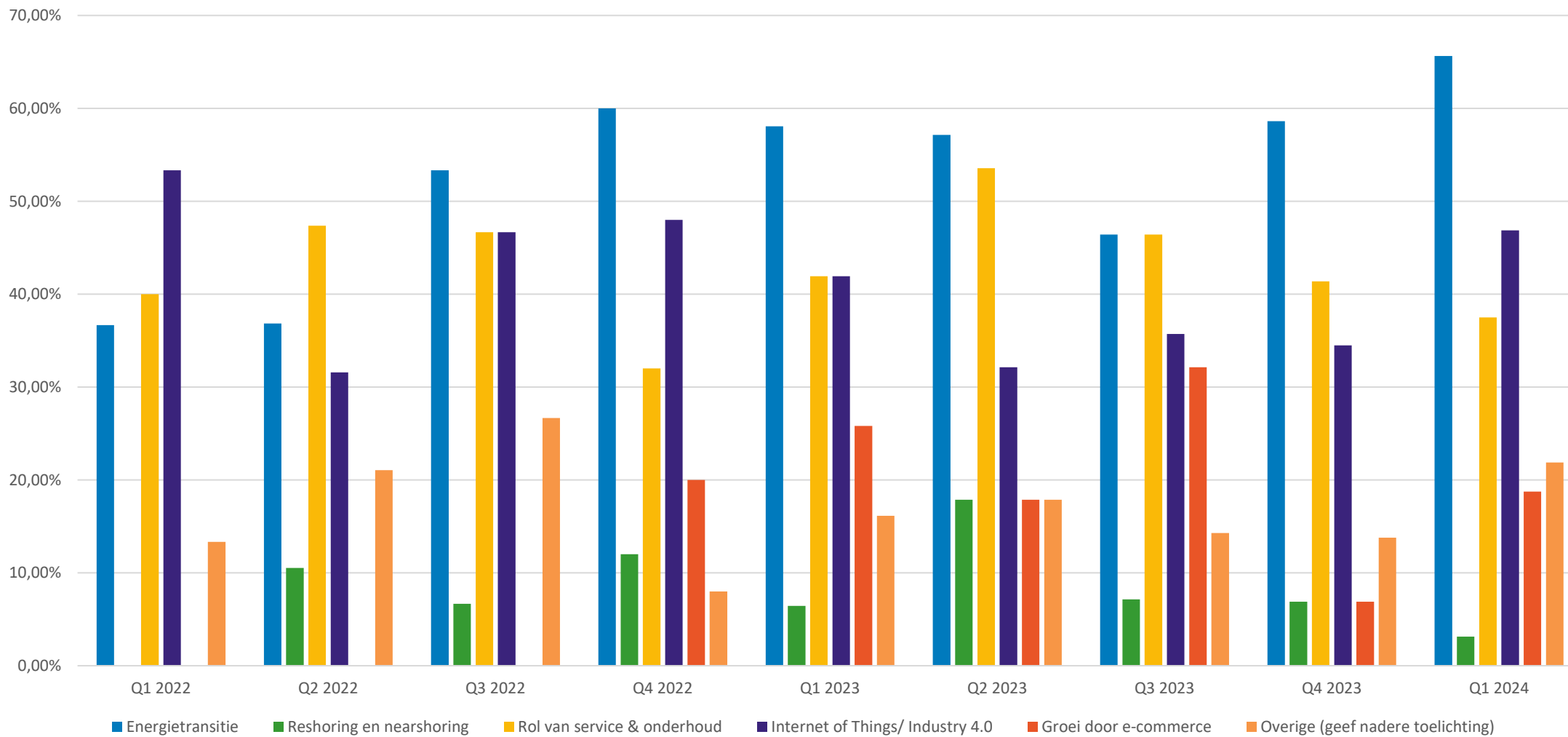
Wat verwacht je van jouw omzet dit kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal vorig jaar?



Hoe ontwikkelden zich jouw tarieven en/of afzetprijzen in dit 1e kwartaal?



Welke kansen zie je voor jouw bedrijf bestaan?



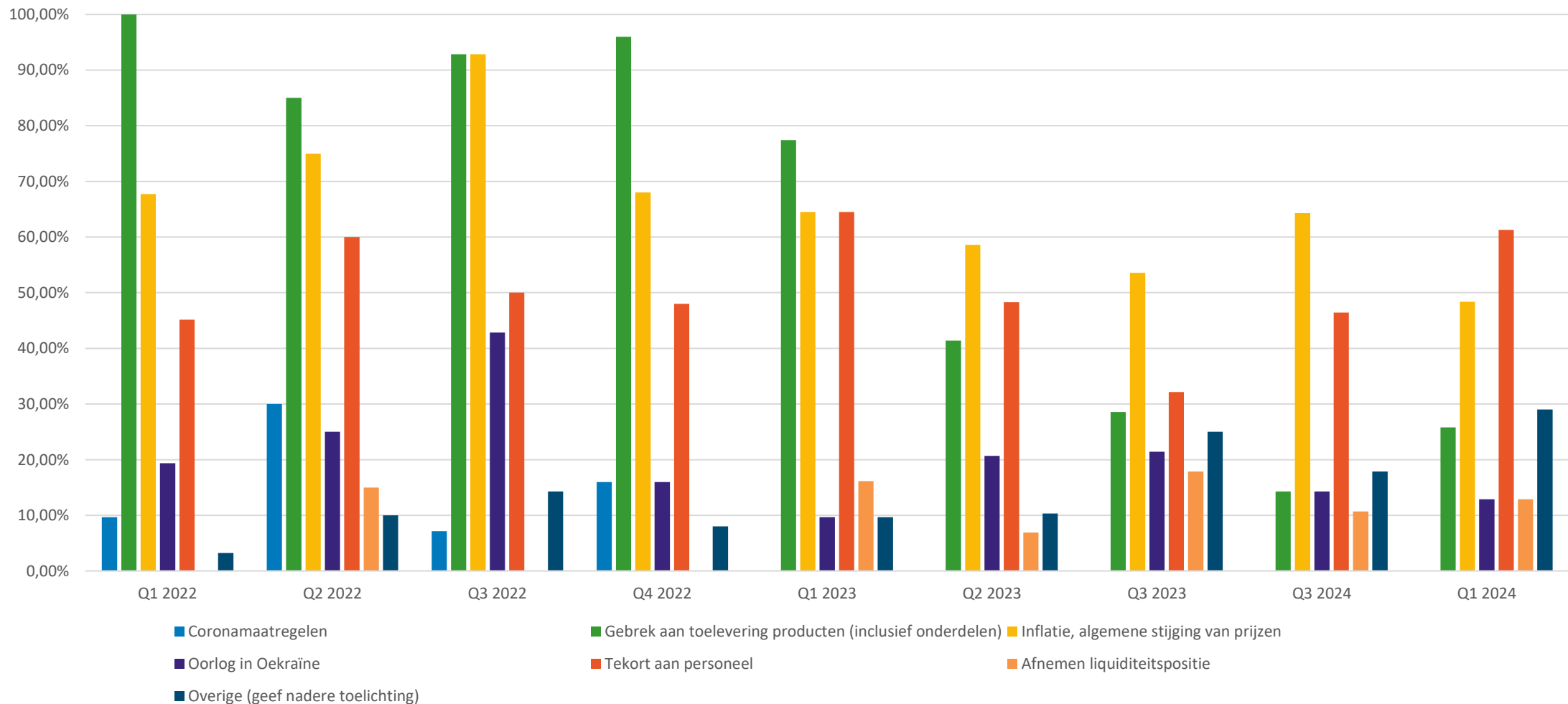
Toelichting

Welke kansen zie je voor jouw bedrijf bestaan?

- Q1 2023: Meer actieve verkoop op de weg; Innovatie op gedrag en gebruik energie, waarbij techniek en klimaat verandering centraal gaat; efficiënter werken; nieuwe markten in de toekomst, grotere order portefeuille
- Q2 2023: Focus op specifieke markten; Geen bijzondere nieuwe situaties; Milieuontwikkelingen; Nieuwe afzetgebieden
- Q3 2023: Beter naamsbekendheid waardoor meer RFQ's-orders
- Q4 2023: training, Zijn druk bezig met leveringen voor H2 installaties , cybersecurity , Robotisering
- Q1 2024: Cyber security, energie besparing ,groeierende defensie markt, H2 ontwikkeling, training, offshoring



Met welke problemen heb je te maken of denk je te maken te krijgen, die jouw bedrijfsresultaat negatief beïnvloeden?



Toelichting

Met welke problemen heb je te maken of denk je te maken te krijgen, die jouw bedrijfsresultaat negatief beïnvloeden?

Q1 2023: 'Stikstofbelemmering' t.a.v. projecten; teruglopende vraag uit de markt; afnemen globalisatie

Q2 2023: Afname van het aantal aanvragen door teruglopende orderportefeuille van onze klanten, Afbreukpolitiek van NL en EU overheden. Geen bijzondere situaties

Q3 2023: Onrust in de wereld waardoor investeringen uitgesteld worden.

Q4 2023: afname activiteit van industrie door energie kosten , faillissementen leveranciers, teruglopende markt, voorzichtigheid met investeren door bedrijven

Q1:2024: Netwerk versterking. Toepassen van AI en Chat GTP mogelijkheden bij onze day to day business, bijvoorbeeld bij Sales gerelateerde werkzaamheden. Gezamenlijke CSRD diensten aanbieden voor de kleinere bedrijven. Netwerken, betere tarieven voor kleine bedrijven. opgelegde overheidsverplichtingen (bv CRSD) en regeldrift, is voor MKB een zware belasting, gebrek aan technische personeel, de belachelijke arbeidswetgeving in Nederland, is zelf een ziek systeem en een hele zware last voor MKB bedrijven (hoge prioriteit)"Het opstellen van een CSDR stappenplan.



Ben je op de hoogte van CSRD

